

INFORME DE GERENCIA

baza 76
47642

PERIODO ENERO 1 DICIEMBRE 31 DEL 2.006

Entorno empresarial.-

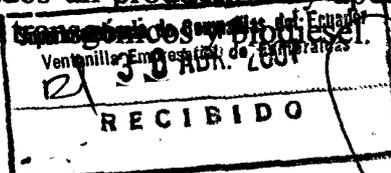
El Ecuador durante el año 2.006, debió afrontar un periodo de elecciones por las cuales se eligieron dignatarios regionales y de representación nacional. El proceso, de conformidad con la ley, se cumplió en dos fases, habiéndose concretado la designación de Presidente de la República entre dos candidatos que representaban corrientes ideológicas totalmente opuestas. Esta realidad obligó a las empresas a desarrollar estrategias particulares para cada una, olvidándose de proyectos y propuestas gremiales, que permitieran objetivos comunes y de largo plazo.

La dolarización cumplió un rol fundamental en este entorno, la disciplina y firmeza a la que nos vemos obligados en el manejo de la moneda, estabilizó la relación y el desarrollo de los negocios.

La banca tuvo un rol protagónico en el período analizado. Su solvencia y estabilidad constituyeron un aporte fundamental en los problemas de iliquidez que se presentaron. No es menos cierto que el alto costo de las prestaciones bancarias, representa un factor limitante en utilizar los servicios que presta. Las instituciones financieras se han convertido en las empresas con mayor rentabilidad y han afectado a su obligación de ser instrumento de desarrollo en el país.

Preocupación fundamental, y que por dos años fue motivo de análisis y confrontación, es el TRATADO DE LIBRE COMERCIO CON LOS ESTADOS UNIDOS DE AMERICA. Esta propuesta fue abandonada por el gobierno norteamericano, y el Ecuador se encuentra en medio de dos países que lo aprobaron. Los riesgos de no haberlo concretado son altos y a futuro podemos ser víctimas de interferencias comerciales con Colombia y Perú. En el caso de la palma africana, el tratado no era fundamental, toda vez que por acuerdos en la OMC las oleaginosas tienen un marco claro de negociación, y el Ecuador tiene acceso a los mercados de Estados Unidos con cero aranceles. Estimo que existen razones mucho más importantes que harán de la palma africana y sus derivados un producto muy apetecido en los mercados de América. Alimentos sin

30 ABR. 2007



Palcien Empresa en constante crecimiento.-

Producción.-

Anexo 1.

En el período analizado Palcien procesó 69.372.8 tonelada de fruta fresca de palma, de las que produjo 14.333,90 toneladas de aceite rojo y 6.941,1 toneladas de nuez. Los porcentajes de extracción corresponden al 20.66% y 10.01% respectivamente.

Con respecto al año 2.005, se procesaron 465.9 toneladas menos de fruta fresca y se extrajeron 17.7 toneladas menos de aceite de palma, con respecto a la nuez se recuperó 140.3 toneladas mas que en el año anterior. Esto demuestra que la calidad de la materia prima mejoró y los agricultores están aplicando paquetes tecnológicos en el campo, lo que permite que la planta extractora responda con eficiencia a los retos del proceso.

Para el año 2.006, la administración planificó una compra de 73.900 toneladas de fruta fresca, una producción de 15.223,4 toneladas de aceite y 7.242, toneladas de nuez. La meta no se pudo alcanzar. Las razones que impidieron este propósito son:

- Baja producción del sector agrícola, debido a un reiterado verano con déficit hídrico severo. Los años 2.004 y 2.005 se caracterizaron por periodos de sequía.
- Las industrias, particularmente Danec, iniciaron una agresiva y desleal competencia. Muchos o casi todos los proveedores de fruta del sector, fueron visitados para requerir su fruta. Ofrecieron sobrepuestos, transporte, regalaron productos, ejercieron presiones de toda clase para someter a los palmicultores, sin importar que al momento de su autosuficiencia les despreciarán y aislarán.

Para el año 2.007, se esta proponiendo la compra de 88.800 toneladas de fruta fresca. Este agresivo crecimiento se basa en los siguientes fundamentos:

- Ubicación estratégica de una gabarra, que permitirá recuperar el volumen de fruta a desviarse para Viche. El equipo esta listo y adquiriremos dos canoas con sus respectivos motores para su operación

- Puesta en funcionamiento de la extractora en Viche. Aspiramos iniciar el periodo de pruebas a mediados del mes de abril lo que irá de la mano con la compra de fruta. En un principio transportaremos esta fruta hasta la planta de la Gorgona.

Comercialización.-

En el país se han definido claramente los mercados del aceite rojo.

- El mercado nacional. – Este es el mecanismo de colocar aceite en las mejores condiciones. Los precios corresponden a la formula que Fedapal a determinado históricamente. La industria adquiere el aceite para transformarlo en alimentos. A este precio se retendrá el porcentaje de aporte que Fedapal determina para formar el fondo de exportaciones. El riesgo mayor para los palmicultores es que los señores industriales han formado áreas agrícolas que los convertirán en autosuficientes, lo que quiere decir que pronto dejarán de comprar aceite y afrontaremos exclusivamente el mercado internacional. El industrial que mejor oportunidad nos da para este mercado es La Fabril, esto se debe a que está procesando el aceite de palma para biodiesel.
- El mercado de exportación.- Fedapal había cumplido un rol protagónico en este mercado, pero ha dejado de ser el organismo que garantice la exportación de excedentes. Desde marzo de 2006 Fabril se retiró de este mecanismo y Fedapal a tomado decisiones erráticas y débiles. Coepalma debió ser la empresa que asuma una postura acorde con esta circunstancia, pero lamentablemente un equivocado afán de solidaridad con Fedapal impidió un accionar ágil y oportuno, dejamos pasar una brillante oportunidad para participar activamente en el mercado internacional. Palcien ha permanecido fiel a Fedapal, pero desconfía de su eficacia y capacidad, la fundación ha perdido el liderazgo. Pese a ello hemos reiterado la propuesta de rescatar a Fedapal, para ello hemos sugerido las siguientes acciones a tomar: Contratar un fideicomiso que ejerza autoridad suficiente para hacer cumplir los compromisos de cobro y pago de las obligaciones. Reglamentar el pago de compensaciones, con el fin de garantizar cubrir las eventuales pérdidas que podrían determinarse entre el valor del mercado nacional y el resultado de la exportación. Garantizar a la industria nacional la provisión de materias primas para consumo nacional. Participar fortaleciendo a la industria nacional, con el fin de que las exportaciones se prioricen en elaborados o

semielaborados, generando valor agregado a nuestras materias primas.

Con este antecedente, debo informar que, Palcien participó en las exportaciones, conjuntamente con Danec, Ales, generando ingresos adicionales que permitieron entregar proporcionalmente bonos a nuestros proveedores agrícolas. Durante el año 2.006 se entregó aceite a las siguientes empresas:

DESDE EL 01 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE 2006

TOTAL DE FRUTA

69.372.832

VENTA DE ACEITE

FECHA	DESTINO	KILOS	ACIDEZ
01 ENE -HASTA-31-DIC-06	ALES COEPALMA	498.990	2,71
01 ENE -HASTA-31-DIC-06	ALES C.A.	1.220.260	2,93
01 ENE -HASTA-31-DIC-06	BERMUDEZ EBER	84.270	2,77
01 ENE -HASTA-31-DIC-06	DANEC S.A.	1.401.400	3,01
01 ENE -HASTA-31-DIC-06	EPACEM S.A.	778.970	2,83
01 ENE -HASTA-31-DIC-06	FEDAPAL COEPALMA	5.845.670	2,80
01 ENE -HASTA-31-DIC-06	LA FABRIL S.A.	2.568.780	2,90
01 ENE -HASTA-31-DIC-06	OLYTRASA	1.208.070	3,08
01 ENE -HASTA-31-DIC-06	REPROAVI	274.170	2,91
	TOTAL	13.880.580	2,88

VENTA DE NUEZ 2006

01 ENE -HASTA-31-DIC-06	AEXAV CIA LTDA	6.954.950
	TOTAL	6.954.950

De esta política nacieron resentimientos, que impidieron a fin de año una evacuación eficiente de nuestros inventarios y pusieron en riesgo la comercialización del aceite. A diciembre teníamos totalmente llenos los tanques de almacenamiento y planeábamos exportaciones a precios muy por debajo de los fijados en el mercado. No confiábamos en Fedapal, su situación financiera era crítica y veíamos imposible el pago de compensaciones por nuevas exportaciones. Fedapal a Diciembre adeudaba a Palcien \$ 23.876.80 De un saldo que hemos demorado en cobrar seis meses y que cruzamos con obligaciones de ANCUPA.

Con respecto a los precios de la fruta fresca, el año se presentó muy halagador, y el agricultor se vio estimulado y pudo cumplir con esmero sus compromisos, volcando a la tierra gran parte de sus recursos económicos. No es menos cierto que en el cuarto semestre del año se produjo una baja alarmante en la producción de fruta fresca, lo que sirvió de pretexto para la desleal participación de la industria en el mercado de fruta, dicha participación fue comentada en párrafos anteriores. A continuación me permito entregarles en detalle el comportamiento de los precios de fruta y aceite durante el año, en este detalle no se hace constar el bono que por exportaciones se entregó a proveedores.

PRECIOS FECHA	FRUTA			ACEITE		
	2.004	2.005	2.006	2.004	2.005	2.006
01 DE ENERO AL 5 DE ENERO	100.00			586.00		
01 DE ENERO AL 31 DE ENERO		80.00			468.00	
01 DE ENERO AL 02 DE ENERO			76,67			451.00
03- ENERO AL 06 DE FEBRERO			71,06			418.00
06 DE ENERO AL 02 DE FEBRERO	97.00			568.00		
03 DE FEBRERO AL 03 DE MARZO	95.00			558.00		
01 DE FEBRERO AL 28 DE FEBRERO		79.00			462.00	
07-DE FEBRERO AL 06 DE MARZO			72,42			426.00
04 DE MARZO AL 03 DE MAYO	100.00			586.00		
01 DE MARZO AL 04 DE ABRIL		76.00			446.00	
07 DE MARZO 03 DE ABRIL			74,29			437.00
05 DE ABRIL AL 17 DE ABRIL		85,34			502.00	
18 DE ABRIL AL 02 DE MAYO		81,09			477.00	
04 DE ABRIL AL 01 DE MAYO			73,44			432.00
04 DE MAYO AL 30 DE MAYO	91.29			537.00		
03 DE MAYO AL 06 DE JUNIO		77.00			453.00	
02 MAYO AL 15 JUNIO			75,85			455.00
01 DE JUNIO AL 04 DE JULIO	86.70			510.00		
07 DE JUNIO AL 04 DE JULIO		75,65			445.00	
18 DE JUNIO AL 03 JULIO			80.00			445.00
04 DE JULIO AL 30 DE JULIO			78,2			460.00
05 DE JULIO AL 02 DE AGOSTO	82.00			482.00		
03 DE AGOSTO AL 31 DE AGOSTO	81.00			473.00		
05 JULIO AL 05 DE SEPTIEMBRE		77,52			456.00	
01 DE AGOSTO AL 10 DE AGOSTO			82,62			486.00
11 DE AGOSTO AL 17 DE AGOSTO			87,48			514.00
18 DE AGOSTO AL 04 DE SEPTIEMBRE			87,04			512.00
01 DE SEPTIEMBRE AL 04 OCTUBRE	83.00			485.00		
06 DE SEPTIEMBRE AL 03 OCTUBRE		78.03			459.00	
05 DE SEPTIEMBRE 02 OCTUBRE			86,7			510.00
05 DE OCTUBRE AL 06 DE DICIEMBRE	79.50			466.00		
04 DE OCTUBRE AL 06 DE DICIEMBRE		79.05			465.00	
03 DE OCTUBRE AL 06 NOVIEMBRE			86.02			506.00
06 DE NOVIEMBRE AL 03 DE DICIEMBRE			88.06			518.00
07 DE DICIEMBRE AL 31 DE DICIEMBRE	80.00	76.67		469.00	451.00	
04 DE DICIEMBRE AL 31 DE DICIEMBRE			93,16			548.00

Con respecto a la nuez, la evolución de Aexav no pudo ser más satisfactoria. Los precios fijados para este producto fueron los mejores de todos los tiempos. Nuestra extractora de Aceite de Palmiste jugó un papel protagónico, y las extractoras de aceite rojo se beneficiaron de la política de comercialización.

Ingresos por nuez:

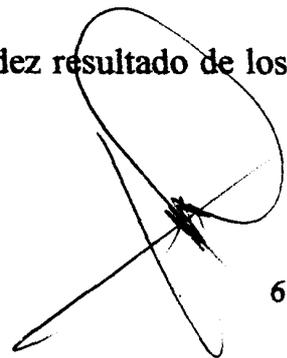
AÑO	VALOR
2.004	217.099.58
2.005	340.998.29
2.006	439.826.50

Financieros.-

La oportunidad de participar, asociados con Danec y Ales, en el mercado internacional, demostró que existe ventaja cuando se entrega aceite a Venezuela. Esto permitió estimular a los agricultores con bonos y posteriormente con fertilizante. No es lo correcto que exista utilidad en exportaciones, primero porque viola el estatuto de Fedapal que dice: "utilizar sus fondos para cubrir la *diferencia* de precio del aceite de palma y sus derivados entre el precio local y el de exportación, cuando este último fuere menor." y segundo porque se demuestra que los exportadores utilizan este beneficio como instrumento para sobrepagar fruta y distorsionar la comercialización en contra del objetivo de la fundación.

De todas maneras, Palcien obtuvo un beneficio que lo compartió pero que le permitió mejorar sus cuentas de resultado. Otra razón por la que el período analizado representa un cambio favorable parecido al del año 2.004, es que los precios del aceite fueron en promedio más altos que en el 2.005, repitiéndose la reflexión del año anterior de que los resultados están anclados al monto total de nuestros ingresos. Por último la calidad de fruta que permite una mejor extracción, la tecnología implementada en la reingeniería y la constante mejora de procesos, equipos y recursos humanos determinan los resultados en el aspecto económico.

Para fin de año debimos afrontar un problema de liquidez resultado de los siguientes factores:



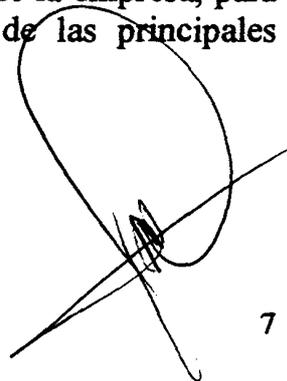
Inversiones en Viche	305.718.89
Cartera por recuperar	1.077.072,40
Inversiones temporales	200.000,00 (vence enero/2007)
Inventario	238.533.85

Con respecto a las inversiones temporales, informo que en la misma fecha debemos pagar una obligación de corto plazo por el mismo valor.

Al 31 de diciembre del 2.006 las empresas compradoras mantenían los siguientes saldos:

Empresa	V/ Producto	V/ Transporte
La Fabril	187.441.03	7.404.24
Danec	57.129.70	2.017.23
Fedapal	23.876,80	
Aexav	160.093.60	
Epacem	36.686.81	173.44
Ales	454.673.27	624.44
Reproavi		622.06
Bermúdez Eber	10.345.32	
Olytrasa	38.733.59	607.07
Extractora La Joya		463.43
S u m a n	968.980.13	11.911.91

Es importante para ustedes hacer un análisis del cambio estructural del balance, con el fin de establecer la realidad económica de la empresa, para lo cual presento a su consideración el comparativo de las principales cuentas en el último cuatrienio:



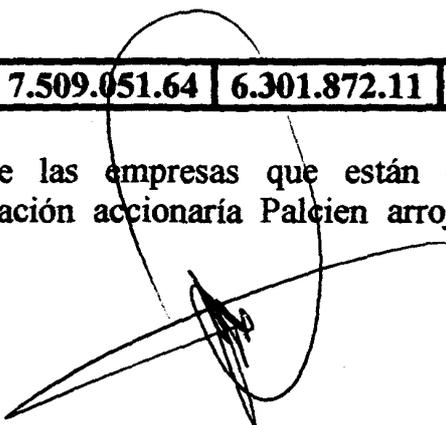
Cuenta	2.003	2.004	2.005	2.006
Activo corriente	1.023.749.42	1.157.511.65	1.209.578.09	1.585.920.59
Activos fijos	992.753.79	1.170.661.98	1.017.237.57	1.212.326,24
Otros Activos	123.224.67	239.876.32	222.181.54	229.550.24
Suman	2.139.727.88	2.568.049.95	2.448.997.20	3.039.976.82
Pasivos	613.449.91	890.961.49	1.015.940.83	1.383.855.11
Reservas	529.342.86	515.791.99	547.572.53	572.150.27
Utilidades	408.935.11	573.296.47	302.483.84	495.971.44

El giro del negocio es susceptible de comparación con los siguientes resultados:

Ingresos				
Operacionales	7.687.618.16	8.018.446.32	7.012.727.76	7.308.384.13
No operacionales	44.409.29	63.901.79	54.098.5	59.506.00
S u m a n	7.732.027.44	8.082.348.11	7.066.826.26	7.367.890.13

Egresos				
Operacionales	7.323.092.33	7.509.051.64	6.301.872.11	6.397.640.09

Debo hacer conocer además que las empresas que están operando actualmente y que tienen participación accionaria Palcien arrojaron los siguientes resultados positivos:



Aexav	80.813.61
Gasseph	16.302.41

ASPECTOS TECNICOS Y MEDIAMBIENTALES.-

Palcien viene participando, conjuntamente con el Doctor Guillermo Bernal, de la introducción de nuevas tecnologías y equipos en el sector extractor. Instalamos el bowl de doce puntas en centrifuga. Su eficiencia será evaluada para complementar en las tres centrifugas. La innovación permitirá crecer en un 50% la capacidad instalada en este proceso de recuperación. De funcionar correctamente, Palcien La Gorgona trabajará con dos centrifugas y la tercera la trasladaremos a Viche, que en su fase inicial no requiere de otro equipo. Hemos adquirido una nueva caldera Cleaver Brooks de 800 bhp, que se instalará en Palcien La Gorgona para trasladar la Kiwanee de 450 bhp a Viche. Esto permitirá que cada extractora tenga dos calderas para su funcionamiento y seguridad de operación continua. Estamos estudiando la factibilidad técnica y económica para auto generar nuestra propia energía eléctrica. Este proyecto por su costo y desarrollo se presentará a una Junta General del año 2.008.

En el desarrollo del proyecto Viche, el doctor Bernal ha participado activamente, se hicieron los levantamientos de la planta original, definimos la capacidad instalada original y final, el diseño de la planta, recuperando los equipos de Palcien Gorgona que dejaron de funcionar luego de la reingeniería, reubicando y adecuando las instalaciones, equipos y estructuras de la planta Viche. Contamos con la participación de Nelson Fragoso, quien elaboró los planos en La Gorgona y presentó la alternativa para Viche. Haré un detalle mayor al informarles el desarrollo de la nueva extractora.

Las piscinas de tratamiento de subproductos líquidos y sólidos, es un éxito. Todo el sistema está funcionando perfectamente, se han sembrado peces y tenemos tilapia y cachama que han reaccionado y adaptado su vida a esta realidad. Lo efectuado no es suficiente, y nunca será lo último, estamos iniciando la fase de calificarnos y conseguir la *licencia ambiental*. Este requisito legal es lento, comenzaremos con una auditora inicial y desarrollaremos un cronograma de largo plazo.

Recogiendo la recomendación del licenciado Raúl Gallardo, dentro del proceso de consecución de la Licencia Ambiental, propondremos un parque temático de la palma y plantas del medio.

INVERSIONES

Aexav. -

La planta cumple el proyecto planteado originalmente, su capacidad instalada de 80 toneladas día es utilizada eficientemente. En el año 2.006 se adquirió 16.608.6 toneladas de nuez, se recibió como materia prima para maquila de Palmeras de los Andes 6.903.6 lo que permitió procesar 19.441.2 toneladas de nuez y producir 3.203.7 toneladas de aceite y 3.160.1 toneladas de pasta con un rendimiento de 16.48% en aceite 16.2% en pasta. Este rendimiento superior al propuesto como eficiente por los fabricantes.

La comercialización estuvo definida desde comienzo de año con Danec, con un precio fijo para el año y el complemento de maquila en la materia prima generada por Palmeras de los Andes - San Lorenzo.

En el presente año se cumplió eficientemente con el pago a proveedores de materia prima, bienes y servicios, así como las deudas bancarias y de corto plazo.

Existen dificultades por afrontar: competencia por materia prima con Palmeras de los Andes y La Fabril; y afrontar conjuntamente con Coepalma los retos del mercado internacional. La demanda será sostenida y la industria utilizará toda su energía para someterlos.

En el período se amplió los patios de almacenamiento, se aumentó la capacidad de inventario, se construyó el silo secador, se compró una cargadora usada, se instaló un segundo generador y se construyeron las oficinas.

Hay retos que asumir, como la ampliación de la planta a su máximo propuesto o sea a 160 toneladas día.

Gasseph .-

El invertir en esta compañía, fue un asunto estratégico más que de negocios. Tenemos apenas el 1% del capital. Lo hicimos con el fin de

cumplir aspectos legales nacidos de un posible transporte internacional de aceites. La empresa, de carácter familiar, aceptó nuestra presencia por cuanto esta alianza estratégica posibilita la incursión internacional en el transporte pesado. Es una empresa solvente y que nos permitirá un ahorro adicional por costos de matricula de vehículo pesado.

Coepalma .-

La razón de ser de esta empresa esta vigente, lamentablemente no supimos aprovechar la presencia que originalmente tuvo en el sector palmero, y una desmedida confianza en Fedapal nos debilitó totalmente. Hoy es un doble trabajo que debemos efectuar. Iniciaremos impulsando la instalación y puesta en funcionamiento de los taques para exportación, en una asociación con Juan Hidalgo-Hidalgo, los tanques se ubicarán dentro del puerto de Esmeraldas. Esta Asociación tiene su figura legal en Biopalma, integrando a Coepalma, Epacem y Juan Hidalgo. Palcien participa con un capital de \$ 10.000,00.

Viche.-

Este es nuestro proyecto estrella. Cuenta con el diseño y asesoría de Guillermo Bernal. Permiten repotenciar los equipos que Palcien Gorgona dejó de usar luego de la ampliación. El plazo para completar el montaje es abril del 2.007. La capacidad instalada inicial es de 10 toneladas hora y final de 20 toneladas hora.

Se construye con mano de obra quinindeña, ofrecerá un servicio desde El Roto hasta Muisne y planificamos una compra de fruta fresca de 15.000 toneladas en el año 2.007 y a partir del 2.008 - 30.000 toneladas.

La compra del terreno, construcciones e instalaciones, al señor Rodrigo Beldach, se realizó en \$ 250.000,00

Los contratos que se han efectuado para esta instalación son:

Contratista	objeto	valor
Carlos Torres	Reconstrucción esterilizadores	9.000,00
Jorge Camargo	Fabricación del sistema de prensado	54.413,00

Jaime Mogro	Fabricación del sistema de prensado	5.800,00
Jaime Tufiño	Compra de un caldero usado	18.000,00
Carlos Torres	Reconstrucción, puesta en funcionamiento del área esterilización, desfrutación, clarificación, almacenamiento y edificio	42.300,00
Jorge Camargo	Instalación, recuperación, montaje de: plataformas de área de prensa, digestor, rompetorta, sistema separación nuez y fibra, combustible, generación vapor transportadores	60.000,00
Juris Boas	Rieles	12.000,00

En el caso de los contratos con el señor Carlos Torres, Palcien debe entregar todos los materiales requeridos para el montaje.

Las obras civiles corren a cargo de Palcien.

Esta por contratarse la instalación eléctrica con un valor aproximado de \$ 50.000,00. El costo de la maquinaria de las piscinas de tratamiento de subproductos sólidos y líquidos, es de \$ 35 cada hora, la obra en total costará aproximadamente \$ 40.000,00

PROYECCIONES

El año 2.007 es el inicio de un nuevo período de desarrollo de Palcien. No basta el crecimiento y logros alcanzados. Nos proponemos en máximo 4 años procesar 120.000 toneladas de fruta fresca en dos extractoras y producir 24.000 toneladas de aceite rojo y 12.000 toneladas de nuez.

El propósito no debe ser constituírnos en proveedores de materias primas. Lo fundamental está en ser parte importante de la industria encargada de procesar los aceites. Para ello debemos ser emprendedores y visionarios en

un mundo globalizado, aprovechar las oportunidades que nos brinda la demanda internacional y apuntar con certeza los nichos de mercado que se están formando.

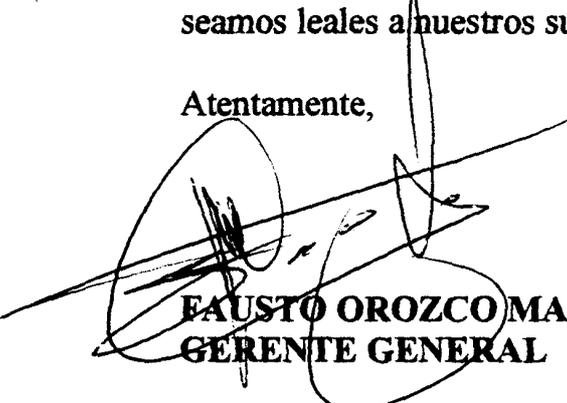
El biocombustible es una realidad, y las oportunidades son mayores que los riesgos. El mundo está comprometido con mejorar la relación con el medio ambiente, y el sustituir combustibles fósiles por biológicos es una obligación. Hemos madurado durante el último semestre en el proyecto de **biodiesel**. Debemos asociarnos para desarrollarlo con menos riesgo y fortalecer la inversión en un proyecto que debe procurar transformar 30.000 Toneladas de aceite en biodiesel. La conversión es casi del 100%. Este proyecto debe ser para una FASE inicial de las 30.000,00 y final de 100.000. Su ubicación es Quinindé, y el estudio señala que su ubicación debe ser como prioridad junto a Palcien.

Los equipos para el biodiesel están en el Ecuador, hemos tratado de ubicar una planta para refinar y transformar el aceite en RBD, oleina y esterina, no ha sido posible y estamos cotizando una nueva. Desmet es la empresa que mejor alternativa presenta, la refinería costaría \$ 1.600.000,00.

El proyecto esta maduro, la inversión en equipos, instalaciones, maquinaria e infraestructura costaría aproximadamente \$ 3.000.000,00. Estamos discutiendo el tipo de compañía, el capital inicial, la participación del inversionista del biodiesel, la definición del sitio, las asociaciones estratégicas para colocar el producto final.

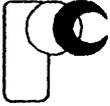
El trabajo recién empieza, ustedes tendrán el detalle en corto tiempo, y deberán decidir sobre su ejecución. Me comprometo ha cumplir eficientemente su mandato, pero el momento que buscábamos a llegado, seamos leales a nuestros sueños.

Atentamente,



FAUSTO OROZCO MAZON
GERENTE GENERAL

ANEXO 1.



		AÑO													
		2006													
CONTROL DE PRODUCCION		ENERO	FEBRERO	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	JULIO	AGOSTO	SEPTIEMBRE	OCTUBRE	NOVIEMBRE	DECIEMBRE	TOTAL	RENDIMIENTO
PROZA															
EXISTENCIA INICIAL	0	104.920	0	226.990	96.400	136.920	0	102.710	283.750	23.020	316.830	53.020			
RECIBIDO	5.264.910	5.319.292	6.638.030	6.533.550	7.323.100	5.604.620	4.138.980	4.550.330	4.578.490	5.684.270	7.105.300	6.631.960		69.372.832	69.372.832
TOTAL A PROCESAR	5.264.910	5.424.212	6.638.030	6.760.540	7.419.500	5.741.540	4.138.980	4.653.040	4.962.240	5.707.290	7.422.130	6.684.980			0
EXISTENCIA FINAL	104.920	0	226.990	96.400	136.920	0	102.710	283.750	23.020	316.830	53.020	0			0
PROCESADO	5.159.990	5.424.212	6.411.040	6.664.140	7.282.580	5.741.540	4.036.270	4.369.290	4.839.220	5.390.460	7.369.110	6.684.980		69.372.832	69.372.832
ACEITE															
EXISTENCIA INICIAL	56.670	113.500	141.430	124.780	60.740	92.970	197.290	322.200	120.200	111.860	139.640	151.660			56.670
PRODUCIDO	1.093.200	1.135.600	1.350.000	1.423.000	1.506.000	1.173.600	833.100	865.600	975.300	1.095.900	1.506.600	1.376.000		14.333.900	14.333.900
DESPACHADO	1.036.370	1.107.670	1.366.650	1.487.040	1.473.770	1.069.280	708.190	1.067.600	983.640	1.068.120	1.494.580	1.017.670		13.880.580	13.880.580
EXISTENCIA FINAL	113.500	141.430	124.780	60.740	92.970	197.290	322.200	120.200	111.860	139.640	151.660	509.990			509.990
															20,666
CUBOCO															
EXISTENCIA INICIAL	24.770	34.050	16.940	15.430	18.670	5.580	17.270	100	730	5.140	3.400	12.340			24.770
PRODUCIDO	494.000	540.900	642.510	681.200	792.200	569.950	422.900	452.100	458.100	510.200	716.500	660.500		6.941.080	6.941.080
DESPACHADO	484.720	558.010	644.020	677.960	805.290	558.260	440.070	451.470	453.690	511.940	707.560	661.960		6.954.950	6.954.950
EXISTENCIA FINAL	34.050	16.940	15.430	18.670	5.580	17.270	100	730	5.140	3.400	12.340	10.880			10.880
															10,014

OBSERVACIONES