Alicia V. Pinto
Gerente

Informe de Gerencia a la Junta General de Accionistas de APEQS-COTELA c.a.

Ejercicio 2006

En cumplimiento de lo que estipulan la Ley y los Estatutos de la Compañía, a continuación consta el Informe de Gerencia, de las actividades del período comprendido entre el 1o. de enero y el 31 de diciembre del 2006.

La Compañía

Realizó varios cursos de entrenamiento derivados de donaciones de equipo, de forma que contamos con recursos para atender varias obligaciones que se encontraban pendientes. La excelente relación que mantenemos con el organismo extranjero nos permite conocer los proyectos en los que trabajan y encaminarlos hacia la marca que representamos.

Debido a nuevos compromisos de donación de equipos, para el año 2007 se deriban programas de entrenamiento técnico, que nos permitirá reducir el pasivo y mejorar el flujo de caja. Sin embargo, los proyectos con recursos propios del país han sido escasos, habiendo contratado dos para entregarse en el año 2007.

La Compañía ha logrado mantener su posición en el mercado debido a su excelente reputación, a la marca que representa y principalmente al cumplimiento de sus obligaciones tanto con sus clientes como en el aspecto tributario y de orden legal.

Administración

Se ha logrado solucionar parte de las obligaciones con terceros, pero al no existir liquidez permanente nos impide efectuar contrataciones de personal de soporte, principalmente para el área de ventas técnicas.

División de Comunicaciones

Esta División tuvo intensa actividad por las donaciones de equipos, lo cual representó que nuestra empresa provea los servicios de entrenamiento. La solvencia técnica de la División es la clave para la vida misma de la Compañía.

División de Entrenamiento y Publicaciones Técnicas

Esta División generó recursos para la compañía, aliviando presiones económicas. Dictamos un total de cuatro cursos de entrenamiento técnico a las Fuerzas Armadas.

División de Mercadeo

Las actividades de esta División estuvieron encaminadas a mantener informados y actualizados a los clientes, a perseguir nuevos proyectos que esperamos obtener a corto plazo y en un futuro cercano.

Se ha manteniendo la relación con un proveedor especializado de Europa, con la expectativa de estar presente en el momento en el que se realice un único proyecto de defensa, que sigue retrasándose por pfalta de recursos del país.

Finanzas

La Compañía continúa en la búsqueda de negocios que le permitan cubrir los costos operativos, pero aún no hemos tenido éxito. El déficit de caja sigue sin poder corregirse.

Perspectivas para el 2007

Los temas que debemos tener presentes son, entre otros, los siguientes:

- Autofinanciar los gastos operativos de la empresa
- Identificar y obtener proyectos de servicios locales
- Venta de accesorios y repuestos
- Revivir proyectos viables que fueron archivados por falta de apoyo del Gobierno anterior
- Buscar oportunidades de representación de otras compañías extranjeras
- Buscar alianzas con compañías locales para ejecución de proyectos en el país.

Gracias Señores Accionistas.

Alicia V. Pinto
Gerente