

Quito, 23 de marzo del 2016

Señores Accionistas

**REPRINTER REPRESENTACIONES INTERNACIONALES S.A. E.M.A.**

Ciudad

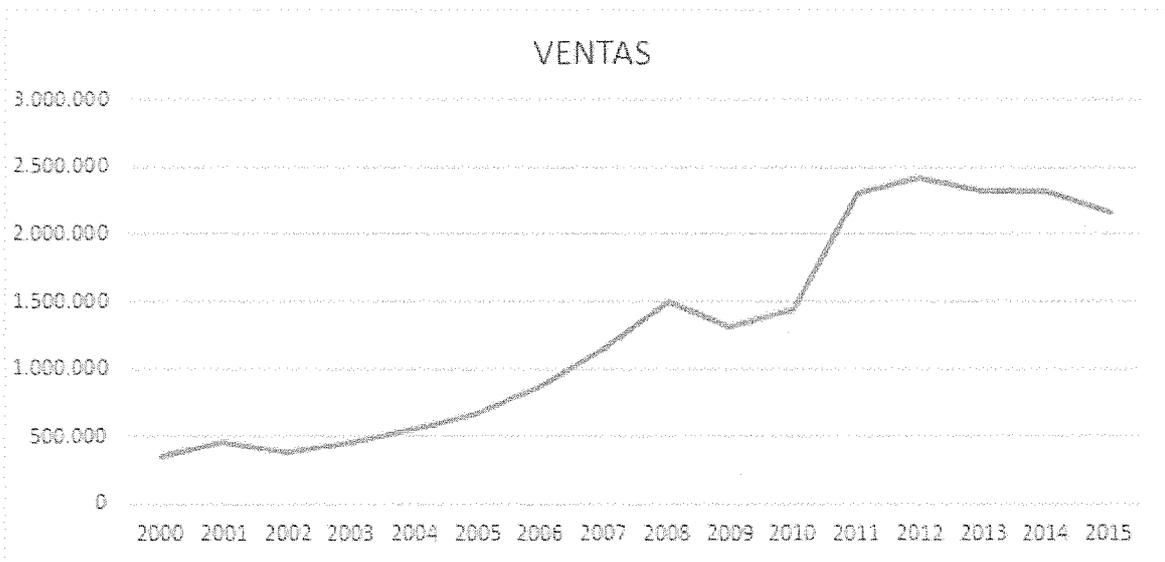
De mi consideración:

En cumplimiento con lo dispuesto en la Ley de Compañías; y, el Reglamento para la Presentación de Informes de los Administradores a las Juntas Generales, manifiesto:

La rendición de cuentas es uno de los elementos fundamentales de la gestión en la sociedad anónima y por consiguiente procedo a entregar este informe de Gestión de la Gerencia el cual presenta la situación y logros alcanzados durante el 2015.

Considero relevante dar cifras históricas de la compañía de tal manera de ver en contexto la evolución y progreso de la misma.

Siendo mi pasión las ventas daré inicio por los resultados anuales de ventas:



RESULTADOS	2000	2001	2002	2003	2004	2005
VENTAS	357.178	457.280	393.609	468.165	564.597	674.767
		22%	-16%	16%	17%	16%

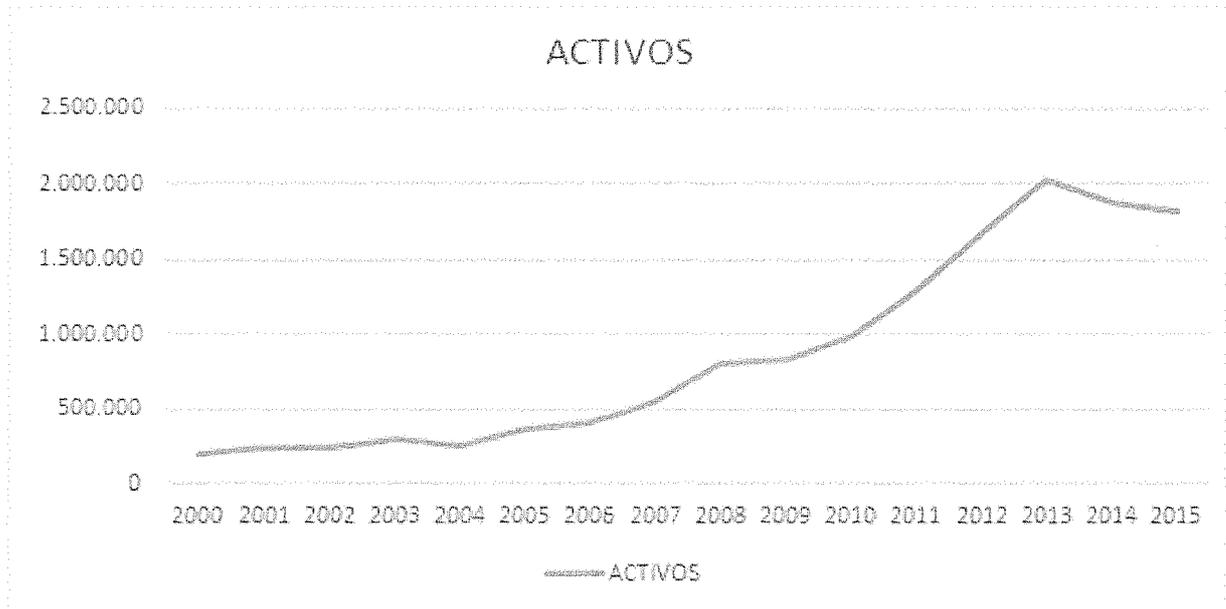
RESULTADOS	2006	2007	2008	2009	2010
VENTAS	885.223	1.159.090	1.505.448	1.319.799	1.447.713
	24%	24%	23%	-14%	9%

RESULTADOS	2011	2012	2013	2014	2015
VENTAS	2.304.676	2.425.266	2.320.271	2.331.608	2.164.933
	59%	5%	-4%	1%	-7%

Como se puede observar la evolución en ventas de la compañía es evidente, si comparamos las cifras del año 2002 con ventas de \$393.608,62 a las cifras actuales 2015 de ventas \$2'164.932,92 significa un crecimiento en ventas del 450%.

Desde el año 2006 fecha en la cual implementamos nuevas directrices y tuvimos autonomía de trabajo el crecimiento de la compañía es exponencial, logramos superar el millón de dólares en el 2007, millón y medio en el 2008 y mantener buenas cifras hasta finales de esa década. Luego desde inicio de mi gestión el 9 de Diciembre del 2010 como Gerente General logramos crecer el 59% en ventas en el año 2011 y de aquí en adelante superaremos los dos millones de facturación, cifra que hemos logrado mantener ya por 5 años consecutivos.

A continuación realizo un análisis de la evolución de los Activos, Pasivos y Patrimonio desde el año 2000:

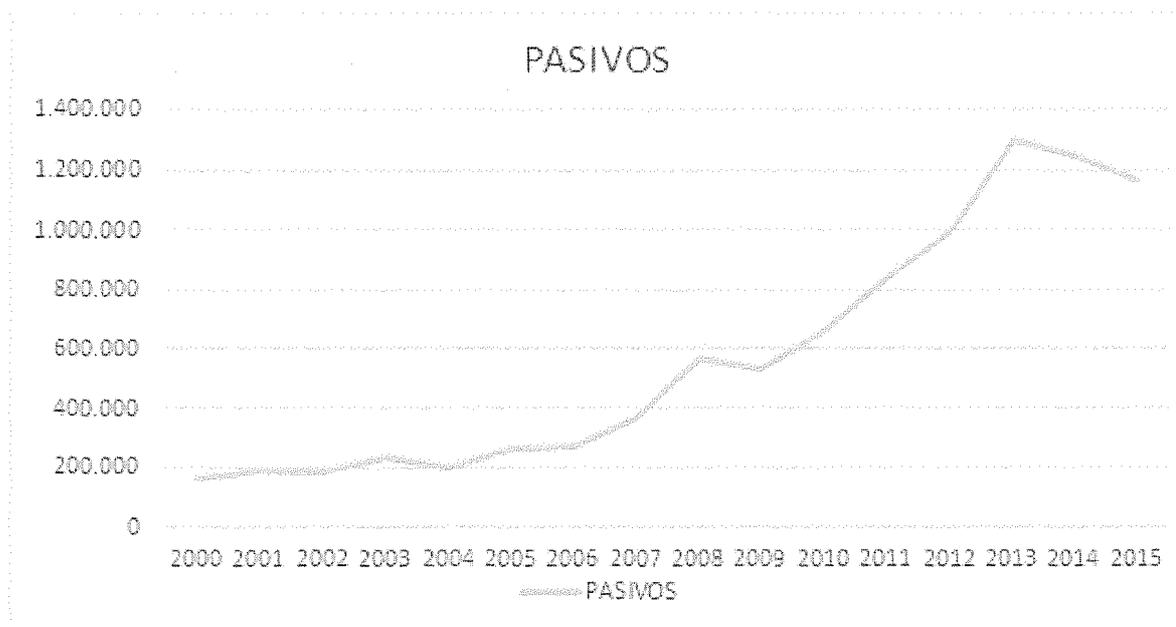


BALANCE GENERAL	2000	2001	2002	2003	2004	2005
ACTIVOS	195.729	241.625	245.342	302.571	261.827	368.061
		23%	2%	23%	-13%	41%

BALANCE GENERAL	2006	2007	2008	2009	2010
ACTIVOS	407.683	556.950	810.639	830.614	988.079
	11%	37%	46%	2%	19%

BALANCE GENERAL	2011	2012	2013	2014	2015
ACTIVOS	1.299.772	1.687.301	2.039.656	1.884.691	1.828.862
	32%	30%	21%	-8%	-3%

Los activos de la compañía han crecido en un 646% entre el año 2002 y 2015. La evolución y crecimiento son latentes, la adquisición de los locales de Guayaquil finiquitada en el año 2012 y del nuevo local de Quito en el año 2013 el cual se encuentra pagado en un 65% demuestran gran solidez y le garantizan a los socios el retorno de su inversión.



BALANCE GENERAL	2000	2001	2002	2003	2004	2005
PASIVOS	161.519	188.439	180.361	231.822	195.486	266.143
		17%	-4%	29%	-16%	36%

BALANCE GENERAL	2006	2007	2008	2009	2010
PASIVOS	268.013	364.302	569.431	529.718	659.182
	1%	36%	56%	-7%	24%

BALANCE GENERAL	2011	2012	2013	2014	2015
PASIVOS	844.663	994.598	1.294.729	1.244.240	1.164.578
	29%	18%	30%	-4%	-6%

Todo este crecimiento sostenido de la compañía requiere de un endeudamiento, el mismo que ha sido planificado claramente de acuerdo a la posibilidad de negociación que tiene la empresa, es así que se ha cumplido en forma constante todas las obligaciones contraídas.

En el año 2015 nuestros Pasivos representan el 64% del Total de Activos, en comparación del año 2010 que representa el 67%, se debe aclarar que dentro del 64% del año 2015, el 15% corresponde a deudas con Socios.



BALANCE GENERAL	2000	2001	2002	2003	2004	2005
PATRIMONIO	34.210	53.186	64.981	70.749	66.341	101.918
		55%	22%	9%	-6%	54%

BALANCE GENERAL	2006	2007	2008	2009	2010
PATRIMONIO	139.670	192.647	241.209	300.896	320.897
	37%	38%	25%	25%	9%

BALANCE GENERAL	2011	2012	2013	2014	2015
PATRIMONIO	455.109	692.704	744.927	640.651	664.263
	38%	52%	8%	-14%	4%

En cuanto al patrimonio se presenta en el año 2015 con un 36% frente al total de activos y en el año 2010 representaba un 33%, aquí hay que denotar que en el año 2015 el Patrimonio prácticamente se duplica en su valor.

Como podemos visualizar la gestión durante este período es claramente de un crecimiento sostenido y ver que la compañía ya no es una compañía pequeña como hace pocos años, nuestro Patrimonio promedia los \$ 600.000,00

Se debe mencionar que a partir Junio del 2013 el Servicio Nacional de Aduana del Ecuador inicio los procesos de rectificación de tributos en contra de la compañía, actualmente contamos con cinco procesos y como consecuencia de los mismos nos hemos visto forzados a realizar cambios en la clasificación de las tarifas arancelarias pasando del 0% hasta el 30% a la mayoría de los productos que comercializamos. Esto ha tenido un efecto directo y mayor en nuestros resultados disminuyendo el margen de utilidad de esta línea de producto significativamente comparando con los históricos anteriores.

Adicionalmente desde el 11 de marzo de 2015, entra en vigencia las Salvaguardas impuestas por el Gobierno Nacional, con tributos adicionales que van desde el 5% hasta el 45% esto genera un duro impacto a Reprinter S.A con una carga impositiva de nuevos tributos de hasta del 75% en la mayoría de nuestras líneas de productos a importar, generando un impacto financiero muy grande, es decir necesitamos un capital adicional enorme para desaduanizar nuestras importaciones (antes en promedio un 30% y actualmente un 90%) mermando actualmente nuestros flujos de Capital con los cuales nos manejábamos para el ejercicio de importar, aclarando que el 95% de nuestros productos son importados, a tal punto de deteriorar nuestra liquidez para finales del 2015. Hemos tenido que reajustar de forma inmediata todo nuestro sistema de comercialización. Hemos hecho un alza de precios que cubre todos nuestros costos y reducimos el margen de utilidad para estar con precios competitivos del mercado, pero con márgenes muy inferiores a los acostumbrados. Paralelamente como consecuencia de esto las ventas bajaron drásticamente en los meses iniciales de la implementación de las salvaguardas ya que los clientes retrajeron sus compras.

Reducimos un 4% nuestro Costo de Ventas, tratando de esta manera compensar a través de la optimización de nuestros inventarios, utilizando todos nuestros productos disponibles en inventario en múltiples aplicaciones diferentes a las tradicionales de tal manera que pudiéramos venderles en el mercado.

A raíz de la denuncia de los socios minoritarios y por ende el proceso de intervención por parte de la Superintendencia de Compañías los bancos nos cerraron totalmente las líneas de crédito desde el mes de agosto. Esta determinación ha causado serios problemas a la empresa, tales como descrédito de la misma ante las instituciones financieras, suspensión de créditos, los mismos que impactan directamente a nuestro flujo de caja, frente a este acto, tomamos la siguiente acción.

Optimizamos nuestra recuperación de la cartera en un 4%, pero esto no ha sido suficiente, ya que nuestro disponible disminuye en 0,33% en relación al año pasado, dando como efecto que no dispongamos del flujo suficiente para que podamos cubrir nuestras obligaciones, ya que el retorno de nuestras ventas no nos da el tiempo suficiente para poder cubrir la deficiencia generada por el cierre de crédito bancario.

Hago notar que en nuestras importaciones, tenemos un crédito promedio otorgado de 45 días por parte de nuestros proveedores desde el despacho mismo del pedido y muchas veces se vencen las obligaciones el momento que se esta nacionalizando o días seguidos a la nacionalización.

Debido a la situación económica del país nuestros clientes se vuelven más difíciles en la realización de los pagos impactando nuevamente en el Flujo de Caja, esto genera una desaceleración de nuestro crecimiento y por ende serios riesgos de cumplir con los pagos a nuestros proveedores del exterior. Como se demuestra en forma seguida no se ha dejado de cumplir con nuestras obligaciones.

Nuestro endeudamiento ha disminuido en un 6,68% y nuestro Patrimonio ha crecido en un 3,13% en el año 2015.

Es de crucial importancia lograr liquidez en la compañía, una inyección de capital ya sea por parte de los socios o por medio de venta de algún activo de la compañía es inminente, esto con el objetivo de afrontar este difícil año por venir. La empresa tiene múltiples oportunidades por su gran posicionamiento en el mercado pero al no contar con los recursos económicos necesarios para mantener inventarios idóneos y pagar a tiempo las obligaciones de crédito directo que arduamente hemos conseguido con nuestros proveedores del exterior puede ser la debacle para la empresa.

Procedo a informar que en adición a los 3 juicios que teníamos en el 2014 contra el Servicio Nacional de Aduana del Ecuador ahora tenemos 2 juicios adicionales. El estado de los juicios es el siguiente:

Juicio No-17505-2013-0078

Asunto: Rectificación de Tributos

Presentado: 29 de mayo de 2013

Cuantía: \$53.745,28

Estado: Autos para sentencia

Juicio No- 17502-2013-0088  
Asunto: Rectificación de tributos  
Presentado: 16 de octubre de 2013  
Cuantía: \$25.721,54  
Estado: Calificación de la demanda

Juicio No- 17506-2013-0011  
Asunto: Rectificación de tributos  
Presentado: 16 de diciembre de 2013  
Cuantía: \$44.013,24  
Estado: Autos para sentencia

Juicio No- 17510-2015-000187  
Asunto: Rectificación de tributos  
Presentado: 12 de mayo de 2015  
Cuantía: \$15.763,38  
Estado: Terminó de Prueba

Juicio No- SENAE DSG-2015 9956  
Asunto: Recurso de Revisión Rectificación Tributos  
Presentado: 29 de octubre de 2015  
Cuantía: \$9.400,31  
Estado: Terminó de Prueba

Finalizamos el 2015 con Ventas operacionales de \$ 2'164.932,92, lo que representa un decrecimiento del 9% frente al año 2014. Las ventas operaciones de la zona 1 Quito equivalen al 49%, la zona 2 Guayaquil equivalen al 41%, y la zona 3 Cuenca equivale al 10%. El total de Activos al cierre del año es \$1'828.861,56: un total de Pasivos por \$1'176.770,90 y un Patrimonio de \$652.090,56

Al cierre del año 2015 se tiene el Estado de Resultados con los siguientes saldos en las cuentas; total de Ingresos por el valor de \$ 2'164.932,92 en Costos y Gastos del valor total de \$3'222.743.20 siendo su resultado una Utilidad del Ejercicio de \$23.632,41. Dentro de los resultados obtenidos, a pesar del decrecimiento en ventas estamos dentro de los parámetros de gastos de ventas y gastos administrativos planificados para obtener los resultados positivos.

Hemos trabajado de manera responsable en la preparación y presentación razonable de los estados financieros, a través de controles internos y externos eficaces y políticas de control apropiadas. Cabe recalcar que tenemos nuevamente un Informe de Auditoría Externa sin salvedades "Limpio". Igualmente hemos cumplido a cabalidad con las obligaciones en el servicio de Rentas Internas, Instituto Ecuatoriana de Seguridad Social y Ministerio de Trabajo.

Mi agradecimiento a los accionistas por apoyar mi gestión. Especialmente a todos nuestros colaboradores, clientes y proveedores, por aportar y por inspirar el desarrollo de nuestra empresa de manera sostenible.

Atentamente,



José Manuel Varona Guzman  
Gerente General