Quito 13 de Marzo de 2015

SEÑORES ACCIONISTAS
REPRINTER REPRESENTACIONES INTERNACIONALES S.A. E.M.A
PRESENTE

De mis consideraciones:

En cumplimiento con lo dispuesto en la Ley de Compañías y el Reglamento correspondiente me permito indicar lo siguiente:

La rendición de cuentas es uno de los elementos fundamentales de la gestión en la sociedad anónima. Eso hago con mucho gusto mediante este Informe de Gestión de la Gerencia que invito a leer. En él se presenta la situación y los logros alcanzados durante el año 2014.

El ejercicio que reporto fue positivo para REPRINTER S.A. a pesar de la difícil mecánica de ventas debido al complejo estado de la economía y situación general del país lo cual ha generado un síntoma de incertidumbre y desaceleramiento de la inversion de la industria nacional, al mismo tiempo que hemos sorteado desafíos en el proceso de importaciones con mayores costos de materias primas debido a mayores aranceles debilitando nuestra liquidez y utilidad, igualmente prolongando nuestra capacidad de entrega de manera negativa debido a los largos tiempos de desaduanizacion.

Es relevante informar que estamos siguiendo 3 juicios contra el Servicio Nacional de Aduana de Ecuador por rectificación de tributos en la Sala Unica del Tribunal de Lo Contencioso Tributario No.1. El primer juicio esta en estapa de prueba y su cuantía es de U$53,754.28 sin intereses. El segundo juicio esta en estado de calificación de demanda y su cuantía es de U$ 25,721.54 sin intereses y el tercer juicio esta en etapa de prueba y su cuantía es U$ 44,013,24 sin intereses. En total los 3 juicios suman U$ 123,489,06 sin intereses. Estos procesos han demandado extensas horas de trabajo, dedicación y costos con el animo de luchar por el bienestar financiero de la empresa y salir favorecidos en tan difícil litigio.

Durante el 2014 se tomo la decisión de aumentar el capital social de la compañía de U$16,000 a U$ 200,000 captando de la cuenta utilidades no repartidas, esto nos dará mayor solidez y confiamos nos ayude a afianzar la relación con las instituciones financieras que trabajamos y con proveedores internacionales.

De importancia también recalcar que por primera vez contamos con la presencia de los auditores externos durante la toma física de inventario final e identificamos que teníamos una diferencia de $112,719.14 en mercadería. Este error nos obliga

a sincerar cifras del componente financiero de la compañía y debido a que dicho error es acumulado de años anteriores igualmente se procedido a afectar la cuenta de resultados acumulados de años anteriores y contar con información fidedigna.

También durante el año 2014 hemos procedido a hacer una nueva inversion en Software contable que nos permita tener información veraz, fidedigna y a tiempo para la toma de decisiones. En estos momentos estamos en la parte final de la implementación.

Finalizamos el año con Ventas Operacionales Totales de U$ 2'360,394.76 , lo que representa un crecimiento de 3,4%. Las ventas operacionales de la zona 1 Quito equivalen al 50,46%, la zona 2 Guayaquil equivalen al 42,14% y la zona 3 Cuenca equivale al 7,40%. El total de Activos al cierre del año es U$ 1'884,890.50; un total de Pasivos por U$ 1'244,239.63 y un Patrimonio de U$ 640,650.87

Al cierre del año 2014 se tiene el Estado de Resultados con los siguientes saldos en las cuentas; total de Ingresos por el valor de U$ 2'331,807.77, en Costos y Gastos el valor total de U$ 2'311,673.99 siendo su resultado una Utilidad del Ejercicio de U$ 20,133.78

Se ha seguido las instrucciones para dar cumplimiento a las normas de propiedad intelectual y derechos de autor tanto de Reprinter S.A. como el de las marcas representadas por nosotros en el país.

Hemos trabajado de manera responsable en la preparación y presentación razonable de los estados financieros, a travez de controles internos y externos eficaces y políticas de control apropiadas. Igualmente hemos cumplido a cabalidad con las obligaciones en el Servicio de Rentas Internas y en el Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social.

Este nuevo año 2015 lo enfrentamos llenos de desafíos debido a la crisis nacional consecuencia de los bajos precios del petróleo e implementación de nuevos aranceles que ya están afectando algunos de nuestros productos en un 45% adicional en costos de importación. Doblaremos nuestros esfuerzos comerciales de tal manera de lograr un crecimiento sostenido e igualmente seguiremos con el objetivo de afianzar y fidelizar la relación con nuestros estimados clientes.

Mi agradecimiento a todos los accionistas por apoyar mi gestión. A todos nuestros colaboradores, clientes, consumidores, proveedores y comunidad en general, por aportar y por inspirar el desarrollo de nuestra empresa de manera sostenible.

Jose Manuel Varona Guzman
Gerente General