



Quito, 24 de marzo de 2014

**INFORME DEL GERENTE GENERAL A LA JUNTA GENERAL
DE ACCIONISTAS DE LA COMPAÑÍA LIPEQ S.A.**

Con el objeto de dar cumplimiento a las disposiciones de la Superintendencia de Compañías y de los estatutos de la empresa, me permito rendir el informe de actividades de la gestión económica de la compañía, correspondiente al ejercicio 2013:

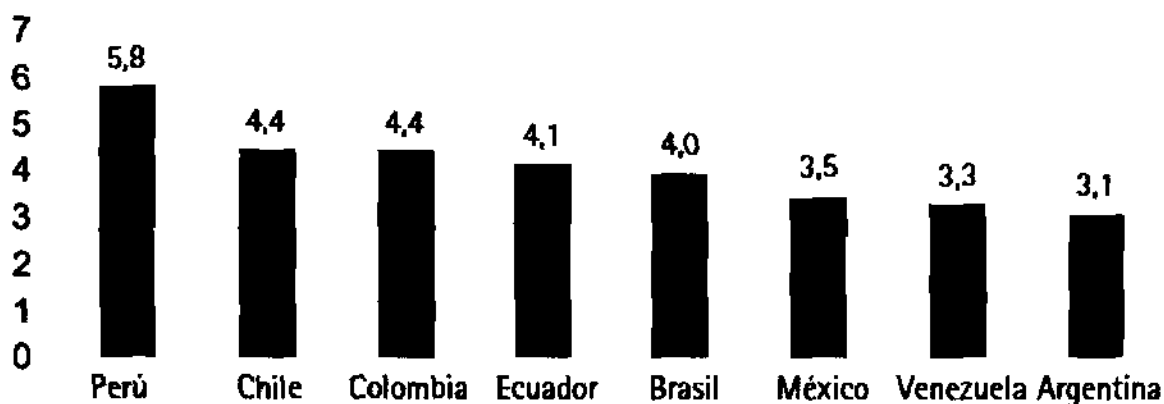
Cifras 2013

- PIB: 4,1% (cierre estimado)
- Inflación: 2,7%
- Desempleo: 4,7%

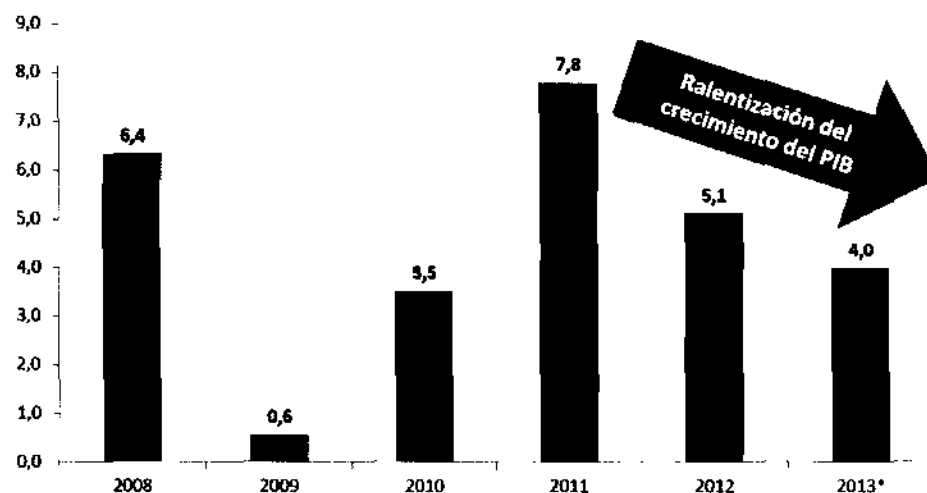
En el Ecuador desde el 2012 se mantiene el ritmo de crecimiento pero a un nivel menos acelerado que los dos años anteriores, aunque más sostenido con una tasa de 5,1%. Este mismo comportamiento se espera para los años 2013 y 2014. De acuerdo a las previsiones macroeconómicas presentadas por la presidencia de la República, se estima que el crecimiento del PIB real alcance entre 3,7% y 4% para el 2013, y se ubique entre 4,5% y 5,1% para el 2014.

A continuación se presenta un cuadro del comportamiento del PIB en relación con países de América Latina

Tasa de crecimiento del PIB (año 2013)



Fuente: FMI
Elaborado por: Unidad de Análisis Económico

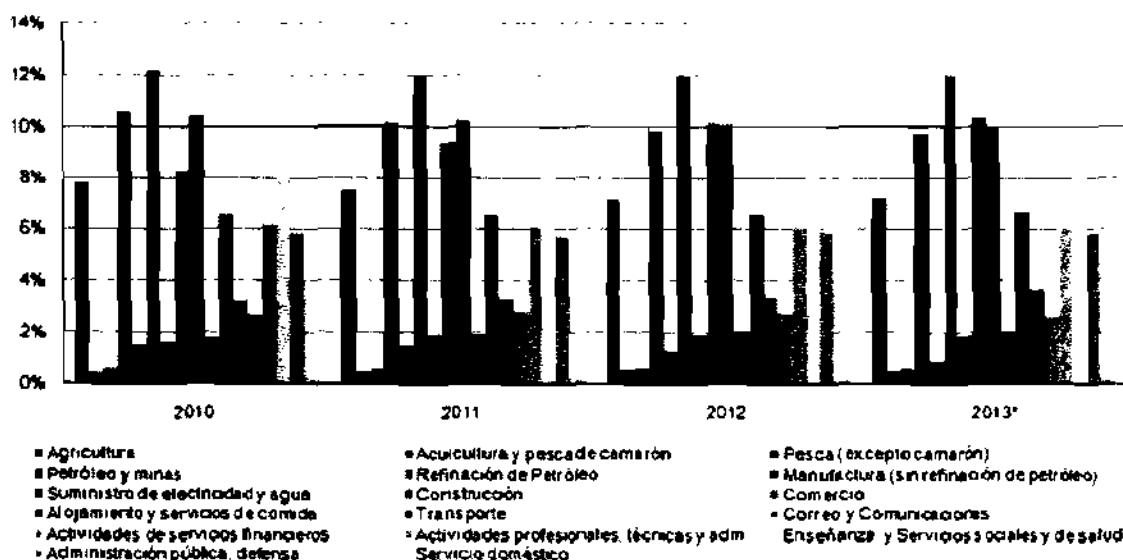


El resultado de 4,0% se explica principalmente por el desempeño del sector no petrolero, que tuvo un crecimiento interanual de 4,9%, así como también por el sector petrolero, que creció en términos interanuales en 3,8%.

Los sectores económicos que más contribuyeron en términos interanuales al crecimiento del de 2013 fueron:

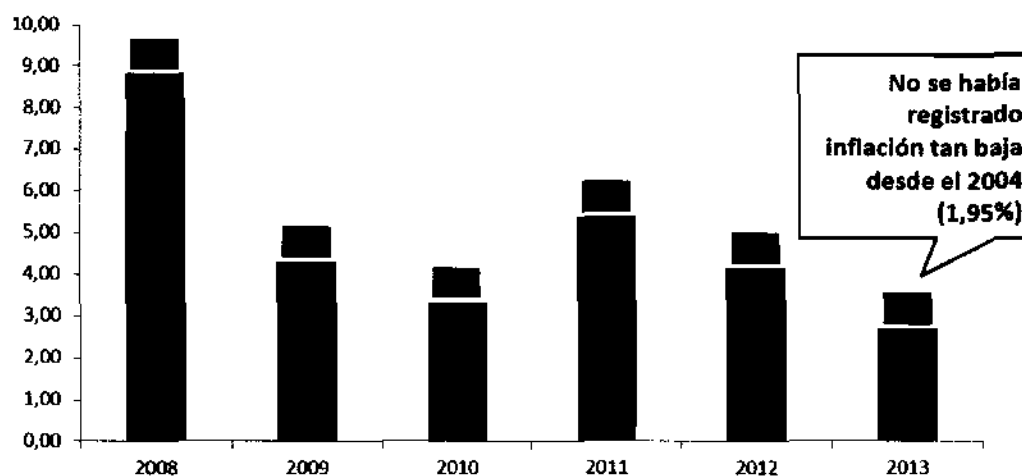
■ Construcción	0,62%
■ Petróleo y Minas	0,56%
■ Actividades Profesionales	0,54%
■ Agricultura	0,53%
■ Manufactura	0,46%

PIB real: aportes económicos por actividad



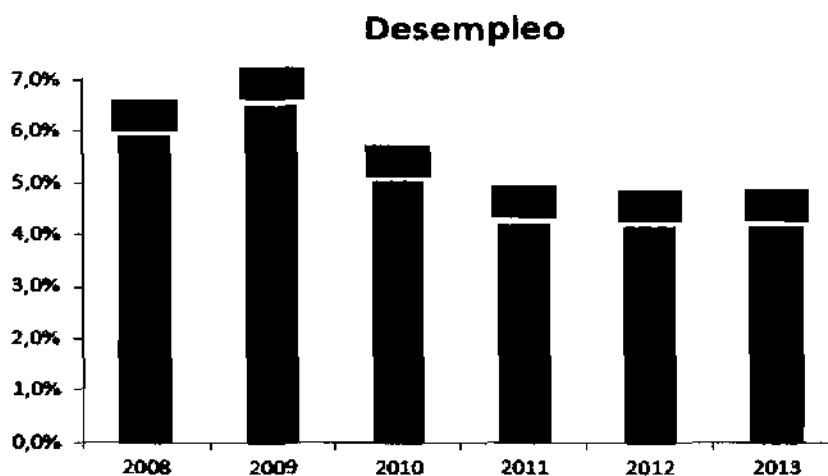
Análisis de Inflación

El comportamiento de los índices de inflación durante los últimos años es el siguiente:



Índice de Desempleo

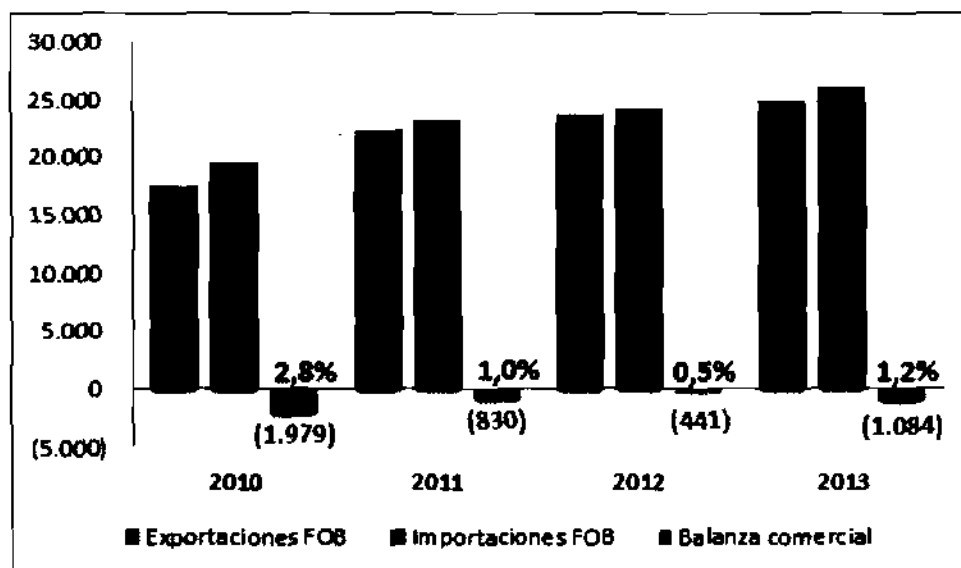
- En Ecuador según la OIT, se observa un descenso en el desempleo urbano de 4,9 a 4,7%.

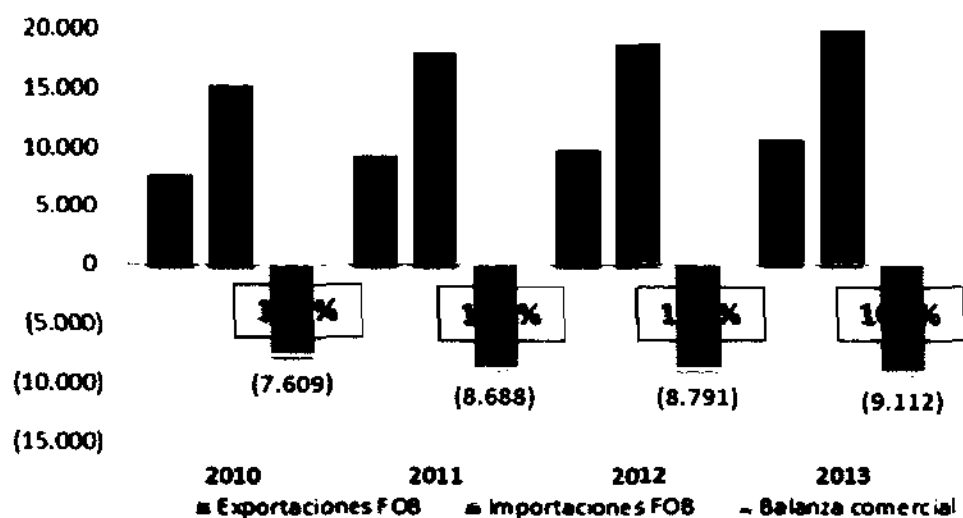


Perspectivas Año 2014

- Las perspectivas de crecimiento económico del país para los próximos años son positivas:
 - PIB Año 2014: 4,5% – 5,1% (Estimado)
 - Persiste una estimulación económica producto del gasto y de las inversiones y políticas programadas para impulsar el denominado cambio de la matriz productiva
 - Se estima que las primeras cadenas productivas seleccionadas en la etapa inicial de este proyecto sean impulsoras del crecimiento los próximos años; entre ellas se encuentran:
 - Elaboradores de cacao
 - Elaboradores de café
 - *Elaboradores de pescado y maricultura*
 - *Elaboradores de productos lácteos*
 - *Industriales Derivados de petróleo*
 - Metalmecánica.
 - Químicos y farmacéuticos
 - *Papel y cartón*
 - *Plásticos y caucho.*
 - Servicios Conocimiento y tecnología
 - Turismo

Los sectores señalados en rojo, están actualmente siendo trabajados por LIPESA ECUADOR buscando aumentar una mayor participación en los mismos.





2.- SITUACIÓN DE LA EMPRESA

VENTA, USD 2012	VENTA REAL, USD 2013	PRESUPUESTO USD 2013	MARGEN BRUTO, USD	% MARGEN BRUTO	% CRECIMIENTO 2013 VS 2012	PROM. MES, ACUMULADO USD 2013	CUMPLIMIENTO PRESUPUESTO ACUMULADO
\$ 3,157,661	\$ 3,670,422	\$ 3,170,000	\$ 1,491,370	39.0%	16%	\$ 305,337	97%

Los resultados del año 2013 muestran un balance positivo con cumplimientos muy cercanos a lo presupuestado, tanto a nivel ventas como de margen bruto.

MIT	CLASIFICACION	COMPARATIVO 2012 VS. 2013			% MARGEN BRUTO	
		2012, USD	2013, USD	%	2012	2013
1	Reactivos y Equipos	171	-	-	43%	#DIV/0!
2	Sistemas de Enfriamiento	87,769	39,726	-	0%	0%
3	Generacion de Vapor - Calderas	-	-	-	-	0%
4	Separacion Liquido - Solido	712,468	780,317	10%	31%	34%
5	Petroleo y Gas - Produccion	1,371,010	1,530,567	12%	38%	42%
6	Petroleo - Estimulacion y Perforación	836,817	1,242,256	48%	33%	40%
7	Azucar y Alcohol	7,988	15,570	100%	0%	18%
8	Pulpa y Papel	55,928	14,317	-74%	52%	42%
9	Siderurgica y Minería	53,200	40,038	-25%	55%	55%
10	Refineria y Petroquímica	-	-	-	-	-
11	Agricultura	47,935	2,421	-95%	4%	0%
12	Aplicaciones varias	352	5,210	1380%	39%	34%
TOTALES		3,157,661	3,670,422	16%	34%	39%



- Los MIT donde se generó un mayor crecimiento fueron en: Petróleos - Perforación con el aumento en los kilos vendidos de polímeros para dewatering y control de sólidos, en clientes nuevos como CNPC, clientes spot como QMAX y MI SWACO e incremento en consumos por nuevos pozos en cuentas fijas como Cetagua, y Halliburton. En el MIT Separación Solido – Liquido con el inicio del suministro del L-1612PWG para reemplazo parcial del sulfato de aluminio y en clientes como VECTORQUIM con el L-6480 como barredor de carga. Así mismo, se incrementaron los consumos de los químicos en el Campo Libertador de PETROAMAZONAS y el inicio de suministro de productos para el campo PUMA.
- Se redujeron cifras de ventas en el sector papel con el cierre por quiebra de la firma ASUNCORP, la cual reinició operaciones a mediados del año. También disminución en la venta del Lipesa Hidrogel.

A continuación se presenta un análisis comparativo que nos permite ver los resultados alcanzados en los dos últimos años:

	Año 2013	Año 2012
Ventas	3,669,928	3,181,138
Costo de Ventas	2,208,558	2,115,479
Margen Bruto	1,461,370	1,065,659
Gastos de Operación	1,201,577	946,945
Utilidad de Operación	259,793	118,714
Utilidad Neta	172,243	76,046

Cabe resaltar el resultado neto del año 2013, que aumentó en un 123% en relación al año anterior.

En cuanto a la presentación del estado de situación financiera, la cartera a clientes registra un aumento de 5% en relación al año anterior con un promedio de cobro de 57 días frente a 54 días del año anterior

El rubro de inventarios registró una disminución de 16% en relación al año anterior, resultado del permanente el esfuerzo que se realizó por mejorar el manejo de los mismos. Los días de inventarios disminuyeron de 102 a 77.

Las cuentas por pagar comerciales pasaron de US\$ 1.329.649 en el año 2012 a US\$ 753.355 en el año 2013, registrando una notable disminución.

Razones Financieras

A continuación se presenta un resumen de índices financieros en comparación al año anterior

Razones de Liquidez

	2013	2012
Índice de liquidez	1.62	1.19
Prueba Acida	0.85	0.58
Capital de Trabajo (US\$)	630.699	287.540



Razón de Endeudamiento

	2013	2012
Pasivo / Activo Total	58 %	80 %

Razones de Rentabilidad

	2013	2012
Margen Bruto	40 %	34 %
Rentabilidad neta	5%	2%

En general los índices registran un mejoramiento importante en relación al año anterior

ESTIMACIONES PARA EL PROXIMO AÑO

Las cifras estimadas para la operación del año 2014, se detallan a continuación:

	US\$
Ventas	4.693
Costo de Ventas	2.676
Utilidad Bruta	2.017
Gastos de Venta y Administración	1.472
Utilidad Neta antes de Part.Trab. e Imptos	504

PANORAMA 2014 – 2015

- Los ajustes realizados en el 2013 para reclasificar los polímeros importados con arancel 0% y bajo la formulación RD, permitirá a LIPESA ECUADOR en el 2014 – 2015 una mayor competitividad en los mercados de interés. Sin embargo falta más claridad en el apoyo que brinda SNF a LIPESA en el Ecuador en sectores como el de agua potable.
- LIPESA ECUADOR está empeñado en convertirse en el principal proveedor de química especializada en el sector agua potable, con la presencia en INTERAGUA, EMAPS Y ETAPA EP con el L-1612PWG para reemplazo del coagulante primario, además de los polímeros de floculación.
- Con el hallazgo de un polímero contratipo del OFX 1143, comprobado ya a nivel laboratorio, LIPESA ECUADOR tendría ya las condiciones para entrar a competir en el suministro de alrededor de 200 Ton/año de este producto , en clientes como QMAX, MI SWACO y TUBOSCOPE.
- LIPESA ECUADOR ya inició su ingreso directo en sectores como pesca y atún, además de la aplicación de la tecnología L-9005 en Azúcar. Estas aplicaciones son consideradas estratégicas por el consumo intensivo de agua, los precios competitivos disponibles y la tecnología disponible
- Según reciente información conocida, a mediados-finales del 2014 la mayoría de los contratos de PETROAMAZONAS en actual etapa de concurso, se estiman van a ser adjudicados ó renovados para los próximos 3 años. En este sentido LIPESA ECUADOR está presente en 6 concursos diferentes.



3.- CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE DIRECTORIO Y JUNTAS GENERALES

Se han cumplido en todos los aspectos importantes los lineamientos y políticas emanadas de la dirección de la compañía. Hemos contado al igual que el año anterior con las visitas del personal directivo de casa matriz para la realización de los comités de logística y ejecutivo.

A continuación se destacan las principales actividades realizadas durante el año, fruto de las decisiones adoptadas en los directorios:

En marzo del 2013, alquilamos en el sector de Carcelén Industrial una bodega y oficinas, trasladando a la misma el 70% de los inventarios de la compañía. Se siguen manteniendo en arriendo, por razones de logística las bodegas de Almagro en Guayaquil y de la maquiladora para almacenamiento de materias primas

En septiembre del mismo año se aprueba la instalación y montaje de una planta mezcladora con el objeto de reemplazar el servicio de maquila, que lo hemos tenido desde el inicio de actividades de la compañía. Se contrata con la compañía Gascrom la compra de la mezcladora, equipos e instalación de la misma bajo la modalidad llave en mano. A la fecha de este informe, la planta se encuentra lista, encontrándonos al momento en la fase de pruebas. Estimamos que a inicios de abril, estaremos operando en forma normal con la planta

4.- ASPECTOS ADMINISTRATIVOS, LABORALES Y LEGALES

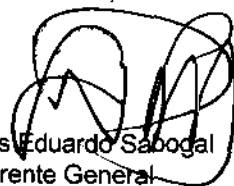
En el ámbito administrativo y operacional, hemos tenido también un crecimiento importante. En Guayaquil contratamos cuatro personas para el manejo del cliente Interagua y 3 personas en Quito para el manejo de bodega y producción..

Hemos cumplido en todos los casos con las exigencias legales y patronales a las que estamos obligados

En los aspectos societarios, también hemos dado cumplimiento a los requerimientos internos y de control exigidos por la Superintendencia de Compañías.

Para terminar quiero dejar constancia de mi agradecimiento a los señores accionistas de la Compañía por la confianza y colaboración brindada para el desempeño de mis funciones, así como al personal y demás colaboradores de la empresa, quienes han apoyado positiva y decididamente mi gestión en este año de labores, en el cual hemos dado pasos muy importantes para afianzar el crecimiento de la compañía a futuro.

Atentamente,



Luis Eduardo Sabogal
Gerente General
LIPEQ S.A.