

Quito, 29 de marzo de 2007

Señor
PRESIDENTE
B BRAUN MEDICAL S.A.
Presente.-

De mis consideraciones:

Pongo en su conocimiento y en el de la Junta General de Accionistas de B Braun Medical S.A. mi informe del Año Fiscal 2006.

Entorno.- El año 2006 se desarrolló dentro de un marco político de inestabilidad, generado tanto por los intentos del gobierno de impulsar una fallida consulta popular como por el desarrollo de las elecciones para Presidente. En general, de todas maneras, la economía del país tuvo un crecimiento aceptable, a pesar del entorno político y se pudo mantener un nivel de inflación relativamente bajo hasta el fin de año. Durante el año 2006, la inflación llegó al 2.7% como índice anual.

A pesar de una contienda política de mucha actividad y sobre todo de una segunda vuelta electoral donde se dirimió entre dos candidatos de tendencias totalmente contrarias, el resultado para los negocios durante este año fue bastante bueno.

En general, las compras de las entidades públicas de los productos de nuestra compañía crecieron con respecto al año 2005, pero no se llegó a los niveles esperados de compra principalmente en los hospitales del IESS en Quito y Guayaquil, donde el presupuesto otorgado a las instituciones fue menor a su nivel solicitado e inclusive, en algunos casos, se postergaron las compras de esos hospitales, hasta el primer trimestre del 2007. El año 2006 terminó con una gran expectativa sobre el nuevo gobierno que se instalaría a mediados del mes de enero del año 2007. Sobre todo, las expectativas se centran en el panorama político entre las anunciadas reformas y convocatoria a una Asamblea Constituyente y la oposición centrada en el Congreso, donde el Ejecutivo no tiene un solo representante. Así mismo, se centran en las decisiones económicas de un gobierno que anuncia muchas medidas populistas, sin el aparente soporte económico y las probables repercusiones de estas medidas en el actuar diario de los ecuatorianos.

Resultados de la Compañía.- Las ventas de la compañía tuvieron un inicio de año, ya común durante varios períodos, mucho más lento que los otros meses del año. Así mismo, las ventas del segundo semestre fueron, como de costumbre, mucho más altas que las del primer semestre. Las ventas totales superaron la meta de los 10 millones de dólares y cerraron en 10'238 mil dólares. Esto representa un crecimiento en las ventas de 19% sobre el año anterior. Se logró mantener un nivel de rentabilidad alto.

Tanto la línea de Hospital Care como la línea Aesculap tuvieron crecimientos satisfactorios. En Hospital Care se continuó con la campaña de conversión de

uso de catéteres Standard por catéteres Safety a través de la promoción en varios hospitales públicos y privados. Los resultados han sido muy interesantes y han incluido a Braun Ecuador entre las empresas con mejor posición en este mercado entre las filiales del mundo. A pesar de haber tenido problemas de suministro en varios de nuestros productos durante el primer semestre del año, se logró un crecimiento en las líneas, con excepción de LVP's donde el suministro desde el Perú sigue en niveles insuficientes.

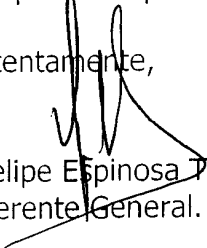
En la línea Aesculap, el crecimiento estuvo principalmente en las líneas de CT y de OT. En CT, se consiguió un importante repunte de suturas y un crecimiento muy bueno en la línea de mallas. En OT, se hizo, en el segundo semestre del año el lanzamiento de nuestra prótesis de rodilla COLUMBUS y se acompañó al lanzamiento con la introducción al mercado de la cirugía navegada de rodilla. Los resultados han excedido las expectativas, no solamente en la introducción de nuestro implante, sino también en la introducción del sistema de navegación "Orthopilot". Hemos establecido nuestra condición de pioneros en el mercado, con la innovación de productos y técnicas quirúrgicas, presentes normalmente solamente en los mercados del primer mundo. Es así, que a finales del año, el Hospital Metropolitano de Quito adquirió en sistema de navegación "Orthopilot", convirtiéndose en el primer hospital que puede ofrecer cirugía navegada de rodilla, cadera, ligamento cruzado y osteotomía.

Una vez más, quisiera resaltar el trabajo de todos los colaboradores de la compañía, sin cuyo trabajo los resultados hubiesen sido imposibles de alcanzar. Cabe a ellos hacer llegar el agradecimiento de la Gerencia General por el apoyo constante y la labor tesonera.

La Gerencia General recomienda que la totalidad de los dividendos 1'302.224,30 USD que corresponden a los accionistas sean repartidos y que el pago de estos se lo haga durante el año 2007 de acuerdo a las posibilidades del flujo de caja.

Como soporte a este informe se adjuntan: el informe de Comisario del Econ. Hernán Maldonado, el informe de los auditores BDO Stern, el Estado de Situación Financiera, el Estado de Pérdidas y Ganancias y los anexos respectivos que están a disposición de de los señores accionistas.

Atentamente,



Felipe Espinosa T.
Gerente General.