

**INFORME DE LA ADMINISTRACION A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE ACCIONISTAS DE  
B BRAUN MEDICAL S.A. POR EL AÑO 2010**

Quito, 14 de marzo de 2011

Señores Socios de:  
B BRAUN MEDICAL S.A.

Cumpliendo con las disposiciones de la Ley de Compañías en mi calidad de Gerente General pongo a su consideración el Informe de la Gestión realizada por la Administración de B Braun Medical S.A. durante el ejercicio económico 2010:

**COMPORTAMIENTO DEL ENTORNO SOCIAL, ECONOMICO Y TRIBUTARIO**

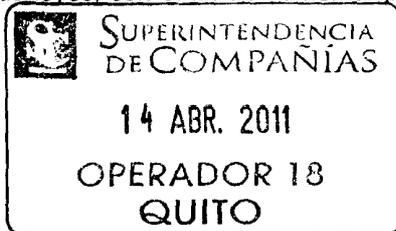
La internacionalización de las personas en el mundo y la globalización de la economía ha obligado a los países del tercer mundo como Ecuador, a insertarse por sí mismos en un proceso de implementación de políticas neoliberales. Esto juntado al problema de la deuda externa han provocado la reducción en los servicios sociales causando sufrimiento a los pobres en la sociedad, además de una inadecuada dirección de empresas públicas, el incremento de la delincuencia, la inestabilidad política que están generando consecuencias impredecibles para la mayoría de ecuatorianos.

Durante el año 2010, la economía del Ecuador tuvo un comportamiento normal debido básicamente a los ingresos provenientes del petróleo que alcanzaron precios altos en determinadas épocas permitiendo al gobierno cumplir con sus objetivos de inversiones y gastos.

En cuanto a la inflación, el Ecuador cierra el 2010 con una inflación del 3,3%, con lo que se cumple la previsión establecida a inicios de año (3,35%). Índice que coloca a nuestro país entre los cinco países con índices inflacionarios más bajos de la región, donde el promedio es 6.32%. Venezuela cierra el año con el 27.02%, Argentina con el 11.13%, y Uruguay con 6.87%.

Lastimosamente nuestro país no creció al ritmo esperado o como los países vecinos, debido a ciertas políticas que trabaron o desmotivaron la inversión local y extranjera, tendencia que a finales del 2010, tomó otro rumbo pues se sintió un cambio favorable para la economía, sin embargo, habrá que esperar el 2011 con la puesta en marcha del Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones publicado el 29 de diciembre de 2010 y que entrará en vigencia a partir de enero del 2011. Entre algunos de los temas se incluyen: determinación y pago del salario digno, establecimiento de zonas especiales de desarrollo económico como un destino aduanero, reformas tributarias aduaneras ( exigibilidad, extinción, exenciones), exoneración del pago del Impuesto a la Renta hasta por 5 años para el desarrollo de inversiones nuevas y productivas, nuevas deducciones del 100% adicional por depreciación de maquinarias y equipos que preserven el medio ambiente y la reducción progresiva del Impuesto a la Renta hasta llegar al 22% en el 2013.

Si bien es cierto la inversión extranjera fue importante para el País en el 2010, ésta no fue la esperada ni fue cercana a la que tuvieron países vecinos. Las cifras reflejan que el mayor porcentaje de inversión extranjera fue dirigida al Sector Eléctrico, sin embargo, no hubo la inversión extranjera necesaria para la puesta en marcha de nuevos negocios u oportunidades que llevarían a un aumento en las tasas de empleo en el Ecuador; esto, sin olvidar que se tiene siempre la inestabilidad en cuanto a materia tributaria, por el cambio continuo de sus leyes, con el fin de aumentar porcentajes de recaudación para ir cerrando brechas de déficit.



## **CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO DEL 2.010**

Mantenemos el principio corporativo "Sharing Expertise" que significa compartir el conocimiento médico y experiencia, usarlo efectivamente y expandirlo lógicamente, consistentemente y con determinación en un diálogo interdisciplinario con gente que trabaja por la salud, sus clientes y colegas.

Los esfuerzos de la administración han estado encaminados para que la empresa mantenga un crecimiento en el giro normal de sus actividades, consiguiendo importantes logros como:

- *Introducción de las bombas space en el mercado público y privado.*
- *Incremento del 6% en ventas con respecto al año 2009.*
- *Adjudicación del contrato 2010-2011 de prótesis de rodilla para la Seguridad Social*
- *Adjudicación del contrato 2010-2011 de insumos hospitalarios para la Seguridad Social.*
- *Fortalecimiento de especificaciones Safety en la mayoría de nuestros clientes.*
- *Desarrollo de conceptos de cuidado de heridas ( askinas y ostomias).*
- *Elaboración y aprobación de Brand Plans para el 2011.*
- *Estructura comercial especializada en grupos de productos.*

## **CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS**

Es importante señalar a la Junta General de Socios, que todas las disposiciones tomadas por este organismo, han sido cumplidas por la administración, en especial cumplir con el Cronograma de Implementación de las NIIF que aplica para la compañía de acuerdo a la resolución No.08.G.DSC.010 emitida por la Superintendencia de Compañías en el año 2008.

De igual forma se inició el proceso de fusión entre las Empresas B Braun Medical S.A. y Sebrasa S.A. y se espera finalizarlo en el primer trimestre del 2011.

## **ASPECTOS RELEVANTES DURANTE EL EJERCICIO DEL 2.010 EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL.**

En el primer trimestre de este año se presentaron cambios Gerenciales y Administrativos, lo cual significó plantear retos importantes, los mismos que se han cumplido gracias al esfuerzo y compromiso de todo el equipo de trabajo, lo cual se refleja en los Estados Financieros.

La Administración realizó todos los esfuerzos necesarios para recuperar el valor de USD 393.589 por una deuda del Fideicomiso Hospital Universitario ubicado en la ciudad de Cuenca; a pesar de tener varias reuniones con los Representantes de esta Institución no se ha logrado recuperar ningún valor por lo que se decidió provisionar el 100% de la cuenta como incobrable; sin embargo, continuamos en conversaciones y aspiramos obtener resultados favorables sobre este tema en el 2011.

Durante el año 2.010, en el área comercial hubo un importante análisis de la estructura cuyo resultado fue el implementar la especialización en cada una de las líneas de productos, de tal forma que se tenga el conocimiento necesario y suficiente para enfocar las estrategias de ventas a fin de cumplir con los objetivos planteados.

En el área legal se contrató a mediados de diciembre del 2010 a Fábara y Compañía Abogados, un destacado Estudio Jurídico de práctica general, que brinda servicios de asesoría legal en todas las áreas del Derecho a inversionistas y empresas, con cobertura nacional.

En este año la empresa se ha desenvuelto en un ámbito normal dentro del área laboral manteniendo las fuentes de trabajo existentes.



## RESULTADOS FINANCIEROS

Durante este ejercicio económico que ha concluido el 31 de diciembre del 2010, a pesar de los cambios administrativos suscitados en el primer trimestre del año, la compañía logro cumplir sus objetivos; obteniendo los siguientes resultados:

Los ingresos totales alcanzados en el año 2010 fueron de 16.507.139 dólares, de los cuales 16.445.756 corresponden a ventas con el 99.63 % y 61.382 dólares a ingresos extraordinarios con el 0.37 % como resultado de inversiones financieras de carácter temporal en base a la liquidez de fondos disponibles. La cifra de ventas evidencia la continuidad en el giro del negocio.

Comparado con el año 2009 los ingresos totales del 2010 fueron superiores en 927.255 dólares con un crecimiento del 5.95 % lo que confirma la buena gestión realizada en el año analizado.

La gestión del año 2010 requirió gastos por un total de 5.714.781 dólares, lo que representa el 34.62 % de los ingresos totales; mientras que en el año 2009 fueron de 4.988.306 dólares equivalentes al 32.02 % del total de ingresos, se registra un incremento del 14.56% en gastos, esto debido a que se tuvo que incurrir en gastos adicionales por indemnizaciones de personal y a la provisión del 100% de la cuenta por cobrar del Fideicomiso Hospital del Río.

El costo de ventas en el 2010 fue de 8.008.805 dólares, cifra que sobre ventas significó el 48.70 %, ponderación que por si sola refleja el acierto en el manejo de los costos y la fijación de los precios de venta, permitiendo así la generación de importantes utilidades en el ejercicio 2010.

La utilidad antes de distribuciones e impuestos fue de 2.783.554 dólares, respecto a ventas netas de 16.445.756 dólares significa un rendimiento del 16.93 %, resultado muy satisfactorio como respuesta a la muy buena gestión comercial.

La utilidad neta para los Accionistas fue de 1.547.529 dólares, respecto a ventas netas de 16.445.756 dólares significa un rendimiento del 9.41 %, resultado que es consecuencia de la consistente gestión institucional y adecuado manejo de los recursos invertidos y administrados por la compañía.

Al finalizar este informe quiero agradecer a los señores Accionistas de la Compañía por la confianza que han depositado en mi representación.

Atentamente,



**Adolfo Ramón Yerovi**  
**GERENTE GENERAL**

