



SOLUTIONS[®]
TECNOLOGIA Y SISTEMAS

INFORME DE GERENCIA

El año 2009 para Solutions fue un período relativamente satisfactorio en cuanto al manejo de Negocios, motivando un crecimiento en ingresos equivalentes al 22% con respecto al año 2008.

Los ingresos por concepto del exterior manejados a través de las representaciones significaron un 11% del total de ingresos de la compañía, más, este valor al ser un neto total, es el que genera las utilidades que la compañía a distribuido al final del período.

Dentro de los planes que Solutions a estructurado para el 2010 están:

1. Revisión minuciosa de si el área IT debe continuar.
2. Reforzar el área de Comunicaciones con personal altamente calificado para enfrentar los proyectos que al momento están en proceso.
3. Robustecer las finanzas de la empresa para asumir los negocios que ahora deben ser firmados por SOLUTIONS y que antes se manejaban a través de representaciones.
4. Expandir el área de servicios hacia sistemas aeronáuticos, aumento en servicio de Software y electrónica aplicada.
5. Estructurar un cambio fundamental en el organigrama de la empresa, de manera que las líneas de negocios sin resultados no afecten la rentabilidad de las áreas productivas y hacer que cada línea de negocio sea eficiente y totalmente rentable.

Atentamente,

Luis Mantilla Rubio
GERENTE GENERAL

