

INFORME DEL DIRECTORIO Y LA GERENCIA
A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE ACCIONISTAS
DE TEXAL S.A.

EJERCICIO ECONOMICO 2007

Señores Accionistas:

Cumpliendo con las disposiciones legales y lo establecido en los estatutos sociales de la compañía, la administración presenta a ustedes el informe económico del ejercicio correspondiente al año 2007. El informe contiene un análisis de los acontecimientos y resultados del año en mención e incluye las previsiones para el año 2.008.

ENTORNO

La economía ecuatoriana sufrió una fuerte desaceleración en el 2007. El crecimiento del 2,65% nos ubica como la economía con peor desempeño en América del Sur.

El bajo crecimiento económico se debió principalmente a: una reducción significativa del sector petrolero de alrededor del 10% acompañada de la desaceleración del sector no petrolero y la incertidumbre política en que se vio inmerso el país lo cual redujo significativamente la confianza empresarial afectando la inversión interna y externa.

Si bien el Ecuador se vio favorecido por el alto precio internacional del petróleo, que tuvo un promedio anual de venta de \$59,7 y la inclusión de la producción del bloque 15, la producción petrolera global se redujo en más de 40.000 barriles diarios debido a negligentes políticas de estancamiento en las inversiones necesarias para el desarrollo y sostenibilidad de este sector. Esta reducción en la producción produjo una disminución en los ingresos del fisco de aproximadamente mil millones de dólares en el año pasado.

A pesar del alto precio del petróleo en el mercado internacional, la depreciación del dólar de alrededor del 15% en relación al euro y la reducción de las tasas de interés internacionales, las exportaciones ecuatorianas han desacelerado su crecimiento reduciendo peligrosamente la balanza comercial de nuestro país.

La instalación de la Asamblea Constituyente y la permanente confrontación del gobierno con casi todos los sectores económicos, políticos y financieros del país abonaron la desconfianza empresarial ocasionando una paralización y estancamiento importantes en las inversiones con los efectos negativos que se reflejaron en los indicadores económicos del año analizado.

Finalmente, el impulso dado al proceso de generar la nueva carta política a través de una permanente campaña gubernamental a favor de la Asamblea y el convencimiento de nuestro gobernante de buscar a través de su política de manejo estatal un reordenamiento económico interno que reduzca drásticamente las desigualdades sociales han requerido un fuerte aumento de gasto corriente destinado a cumplir estos propósitos. El cumplimiento de los ofrecimientos de campaña de duplicar el bono de desarrollo humano y el bono para la vivienda, los incrementos importantes destinados a mejorar los ingresos en el sector de la salud y de la educación y el permanente destino de recursos para cubrir gastos e inversiones en obra pública a través de

decretos de emergencia fueron canalizados a través del uso de todos los recursos disponibles incluidos aquellos que habían sido destinados como un seguro de ahorro para enfrentar la potencial baja del precio del petróleo (FEISEH y CEREPS).

Algunos datos económicos relevantes nos permiten analizar la situación del país en el año 2007 y las cifras del año anterior:

INDICADORES ECONÓMICOS RELEVANTES

	2006	2007	VAR.
PIB NOMINAL	41,402	44,490	7.46%
PIB REAL	21,555	22,127	2.65%
PIB/capita	3,088	3,270	5.8%
Crecimiento Real Economía	3.90%	2.65%	-32.1%
Crecim. Sector agrícola	2.1	2.2	3.8%
Crecim. Sector Manufactura	4.4	4.6	4.5%
Crecim. Sector Construcción	5.1	4.5	-11.8%
Crecim. Sector Comercial	4.6	5.0	9.3%
INFLACIÓN	2.87%	3.32%	15.7%
EXPORTACIONES	12,728	13,852	8.8%
EXP. no petroleras	5,184	5,573	7.5%
IMPORTACIONES	12,114	13,547	11.8%
IMP. Lubrificantes y combustible	2,541	2,772	9.1%
BALANZA COMERCIAL	615	306	-50.3%
REMESAS EXTERIOR	2,916	3,140	7.7%
DEUDA EXTERNA	13,483	13,864	2.7%
PRIVADA	3,278	3,238	-1.2%
PÚBLICA	10,215	10,626	4.0%
PORCENTAJE DEUDA/PIB	32.6%	31.2%	-4.4%
TASA DE CRECIM. POBLACIÓN	1.51%	1.47%	-2.6%
DESEMPLEO	9.03%	6.10%	-32.4%
SUBEMPLEO	46.10%	45.06%	-2.3%
SALARIO MÍNIMO SECTORIAL	160.00	170.00	6.3%
TASA INTERÉS PASIVA	8.86%	10.06%	13.6%
TASA INTERÉS ACTIVA	4.35%	5.33%	22.5%
PRECIO PROMEDIO PETRÓLEO	46.33	59.70	27.5%
RIESGO PAÍS	571.00	660.00	15.6%
RESERVA DE LIBRE DISPOS.	2,084.0	3,481.0	67.0%

(1) A partir de septiembre se aplicó una nueva metodología que reclasifica el sector informal para el cálculo del desempleo.

LA EMPRESA

Texal se vio beneficiada por el sostenido crecimiento de la demanda de su línea de ropa de trabajo impulsada tanto por compañías privadas como estatales. De igual manera, se mantuvo la demanda de ropa de clientes de marcas. La consolidación del negocio de artículos promocionales se ve

TEXAL S.A.

reflejada en el crecimiento importante registrado en el año, del 34% en productos de marroquinería y 134% en la comercialización de la línea de artículos promocionales empresariales.

En la línea de cuadernos, si bien se logró consolidar el negocio en la zona costa, lo que permitió un crecimiento del 40% en la venta de unidades en relación al año anterior, ésta se vio afectada de una manera importante en la reducción de los márgenes de utilidad por la fuerte competencia en este negocio tanto de empresas locales como de comercializadoras del exterior lo que se refleja en un estancamiento en el monto de ventas en dólares.

A continuación podemos ver cuadros que resumen las ventas realizadas por la compañía:

**VENTAS POR DESTINO
UNIDADES**

	2006	2007	VAR.
CLIENTES ROPA DE TRABAJO	51,904	55,147	6.2%
MARROQUINERÍA	44,291	51,983	17.4%
CUADERNOS	119,480	165,276	38.5%
AGENDAS	59,170	65,136	10.1%
PROMOCIONALES	77,557	150,611	94.2%
OTROS INGRESOS/ARR. EQUIPOS			
SUBTOTAL	351,382	488,153	38.9%
EXPORTACIONES	8,322	14,042	122.1%
PRODUCCION TOTAL	357,704	502,195	40.4%

**VENTAS POR DESTINO
DÓLARES**

	2006	2007	VAR.
CLIENTES ROPA DE TRABAJO	498,449	636,895	27.8%
MARROQUINERÍA	197,884	265,079	34.0%
CUADERNOS	216,191	216,114	0.0%
AGENDAS	310,053	395,174	27.5%
PROMOCIONALES	36,096	84,709	134.7%
OTROS INGRESOS/ARR. EQUIPOS	58,568	59,208	1.1%
SUBTOTAL	1,317,241	1,657,178	25.8%
EXPORTACIONES	55,807	161,393	190.2%
PRODUCCION TOTAL	1,372,848	1,818,571	32.5%

TEXAL S.A.

- Exportaciones:

Las exportaciones del año 2007 se reactivaron gracias a la consolidación de nuestro mercado venezolano. Se lograron concretar dos envíos en el año que representaron un incremento superior al 190% en relación al año anterior.

- Comercialización de prendas para clientes especiales:

Continuamos realizando grandes esfuerzos produciendo colecciones y muestras para nuestros clientes especiales. Se incorporó personal adicional especializado en la comercialización de estas líneas con el fin de poder realizar un trabajo más agresivo en este rubro de negocios. Si bien no hemos logrado resultados satisfactorios en esta etapa hemos logrado que clientes a los que habíamos dejado de vender retomen las negociaciones con nuestra empresa. Paralelamente, y como una herramienta de promoción, se ha perfeccionado la hoja Web <http://www.texals.com> tanto para nuestra línea de provisión de prendas de vestir como para el segmento de productos promocionales.

- Normas sobre propiedad intelectual y derechos de autor:

De acuerdo a la resolución 04.Q.I.J.001 de la Superintendencia de Compañías publicada el 10 de marzo del 2004, la empresa debe exponer sobre el estado de cumplimiento de las normas sobre propiedad intelectual y derechos de autor. Con el fin de garantizar la autenticidad de los ítems producidos por la empresa, ésta tiene legalizados y actualizados los registros de las marcas de su propiedad. De igual manera, constata la propiedad de las marcas subcontratadas por terceros ya sea a través de la presentación de contratos de licencia o de las representaciones de sus clientes.

RESULTADOS

A continuación, se presentan las cifras más relevantes de los resultados del ejercicio y la situación financiera a diciembre del 2.007.

TEXAL S.A.
Estado de Resultados Comparativo
Enero - Diciembre 2006 y 2007

	2006	%	2007	%	VARIACION	%
Ventas Totales	\$1,452,475.79	100.00%	\$1,465,925.69	102.60%	\$13,449.90	28.47%
Ropa de Trabajo	\$530,828.20	36.55%	\$636,950.73	34.14%	\$106,122.53	19.99%
Marroquinería	\$243,932.07	16.79%	\$315,471.62	16.91%	\$71,539.55	29.33%
Cuadernos	\$216,190.84	14.88%	\$227,149.35	12.17%	\$10,958.51	5.07%
Agendas D'vinni	\$310,052.95	21.35%	\$424,751.93	22.76%	\$114,698.98	36.99%
Promocionales	\$36,095.90	2.49%	\$26,108.72	1.40%	-\$9,987.18	-27.67%
Esferos BIC	\$0.00	0.00%	\$13,692.02	0.73%	\$13,692.02	
Exportaciones	\$55,607.31	3.83%	\$161,393.32	8.65%	\$105,786.01	190.24%
Arriendos	\$59,532.48	4.10%	\$60,408.00	3.24%	\$875.52	1.47%
Otras Ventas	\$236.04	0.02%	\$0.00	0.00%	-\$236.04	-100.00%
	\$0.00	0.00%	\$0.00	0.00%	\$0.00	
Devoluciones/Descuentos	\$79,627.56	5.48%	\$47,354.78	2.54%	-\$32,272.78	-68.15%
Ropa de Trabajo	\$32,379.37	2.23%	\$56.40	0.01%	-\$32,322.97	-99.83%
Marroquinería	\$46,048.19	3.17%	\$5,485.25	1.74%	-\$40,562.94	-88.09%
Cuadernos	\$0.00	0.00%	\$11,034.91	4.86%	\$11,034.91	
Agendas D'vinni	\$0.00	0.00%	\$29,578.22	6.96%	\$29,578.22	
Arriendos	\$1,200.00	0.08%	\$1,200.00	4.60%	\$0.00	0.00%
OTRAS VENTAS	\$1,372,848.23	100.00%	\$1,418,570.91	100.00%	\$45,722.68	129.11%
COSTO DE VENTAS	\$416,025.48	38.77%	\$355,663.84	41.55%	\$209,833.78	38.39%
Ropa de Trabajo	\$233,453.49	46.84%	\$275,047.40	42.87%	\$39,593.91	16.96%
Exportación	\$24,920.50	44.82%	\$71,415.00	44.25%	\$46,494.50	
Marroquinería	\$59,568.97	29.60%	\$130,571.53	44.70%	\$90,002.56	136.60%
Cuadernos	\$94,286.63	43.61%	\$113,579.53	52.56%	\$19,292.90	20.46%
Agendas D'vinni	\$111,521.00	35.97%	\$140,302.46	35.50%	\$28,781.46	25.81%
Promocionales	\$15,040.48	41.67%	\$13,636.28	52.23%	-\$1,404.20	-9.34%
Esferos BIC	\$0.00		\$5,111.44	37.33%	\$5,111.44	
Accesorios	\$8,238.79		\$0.00	0.00%	-\$8,238.79	-100.00%
Utilidad Bruta en Ventas	\$956,823.31	66.23%	\$1,110,261.85	75.45%	\$150,736.37	28.54%
CARGOS ADMINISTRATIVOS	\$164,688.31	11.34%	\$188,265.44	10.35%	\$23,577.13	14.33%
Remuneraciones y Beneficios Soc.	\$3,033.06	0.21%	\$29,263.19	15.54%	\$26,230.13	864.81%
Comisiones, Honorarios y Servicios	\$17,165.24	1.18%	\$15,281.27	8.12%	-\$1,883.97	-10.98%
Arriendos	\$12,648.00	0.87%	\$12,648.00	6.72%	\$0.00	0.00%
Servicios Generales	\$1,028.39	0.07%	\$736.61	0.39%	-\$291.78	-28.37%
Comunicaciones	\$0.00	0.00%	\$0.00	0.00%	\$0.00	
Depreciaciones y Amortizaciones	\$110,926.36	7.64%	\$105,111.92	55.83%	-\$5,814.44	-5.24%
Gastos de Ventas	\$5,635.08	0.39%	\$10,668.65	5.67%	\$5,033.57	89.33%
Impuestos	\$14,254.18	0.98%	\$14,575.80	7.74%	\$321.62	2.26%
Utilidad Operacional	\$792,135.00	49.23%	\$921,996.41	49.00%	\$129,861.41	32.09%
OTROS NO OPERACIONALES	\$193,237.53	14.00%	\$228,999.18	12.55%	\$35,761.65	18.51%
Ingresos	\$210,883.28	15.36%	\$236,730.10	13.02%	\$25,846.82	12.26%
Gastos	\$17,645.75	1.22%	7,730.92	0.43%	-\$9,914.83	-56.19%
UTILIDAD DEL EJERCICIO ANTERIOR	\$855,365.58	62.31%	\$1,103,621.01	60.69%	\$248,255.43	29.02%

[Firma]
ING. GUSTAVO RUALES
GERENTE GENERAL

[Firma]
CARLOS RIVERO
CONTADOR GENERAL
 Rg. 026517

TEXAL S.A.
ESTADO DE SITUACION
Al 31 de Diciembre de 2007

ACTIVOS	Diciembre 2004	Diciembre 2007	%	PASIVOS	Diciembre 2004	Diciembre 2007	%
CORRIENTES	\$2,116,815.18	\$2,446,482.18	86.67%	CORRIENTES	\$1,408,732.76	\$488,338.88	34.69%
Caja	\$41,596.00	\$64.20		Cuentas por Pagar	\$321,103.35	\$246,377.31	
Bancos	\$57,869.23	\$211,456.20		Proveedores	\$405,659.74	\$3,152.02	
Inventarios	\$1,550,415.71	\$1,209,467.78		Dividendos por Pagar	\$0.00	\$0.00	
Cuentas Por Cobrar	\$12,300.00	\$25,973.31		Garantías por Pagar	\$1,600.00	\$1,600.00	
Clientes	\$48,730.66	\$69,326.47		Impuestos por Pagar	\$25,727.72	\$25,727.72	
Provisiones Incobrables	\$2,525.22	\$2,525.22		Impuestos de Clientes	\$23,134.73	\$48,320.42	
Provisiones Estimadas	\$27,637.87	\$19,468.97		Remuneraciones y Beneficios Sociales	\$0.00	\$136,527.51	
ACTIVOS FIJOS	\$243,306.47	\$277,173.08	11.39%	IESS Por Pagar	\$233.23	\$1,658.82	
TANGIBLES	\$101,562.33	\$116,538.08	3.67%				
Edificios	\$1,736.36	\$1,736.36		PATRIMONIO	\$1,568,516.87	\$1,759,816.81	90.89%
Depreciación Acumulada	-\$745.48	-\$833.75		Capital	\$376,124.40	\$376,124.40	
Maquinaría y Equipo	\$391,176.72	\$415,468.72		Reservas Legales	\$199,617.75	\$199,617.75	
Depreciación Acumulada	-\$303,861.63	-\$303,861.63		Reserva de Capital	\$240,054.94	\$240,054.94	
Instalaciones	\$73,325.45	\$73,325.45		Movimiento de Capital en Trámite	\$0.00	\$0.00	
Depreciación Acumulada	-\$73,325.45	-\$73,325.45		Utilidad del Ejercicio anterior	\$884,002.33	\$774,538.36	
Equipos de Oficina	\$660.71	\$660.71		UTILIDAD DEL EJERCICIO	\$884,002.33	\$774,538.36	28.73%
Depreciación Acumulada	-\$660.71	-\$660.71					
Equipo de Computación	\$3,704.47	\$3,704.47					
Depreciación Acumulada	-\$3,704.47	-\$3,704.47					
Equipo de Computación	\$3,704.47	\$3,704.47					
Depreciación Acumulada	-\$3,704.47	-\$3,704.47					
INTANGIBLES	\$240,743.24	\$160,635.00	9.41%				
Intangible de Llave	\$240,743.24	\$160,635.00					
Amortización	-\$138,625.40	-\$138,625.40					
OTROS	\$0.00	\$0.00	0.00%				
TOTAL ACTIVOS	\$2,659,256.83	\$2,386,656.16	100.00%	TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	\$2,659,256.82	\$2,386,656.16	100.00%

ING. GUSTAVO RUALES
GERENTE GENERAL

CARLOS MIRANDA
CONTADOR GENERAL
Reg. 028517

ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS:

Resultados financieros:

De los Balances y el Estado de Pérdidas y Ganancias adjuntos se desprende que la empresa generó una utilidad después de trabajadores e impuestos de \$ 774.930 dólares, 14,6% superior a la del año anterior.

Los ingresos por ventas y servicios fueron de \$ 1'818.571 dólares, 32% mayores al periodo anterior. Adicionalmente, se generaron ingresos no operativos por \$ 23.730 dólares.

Los costos de operación, que llegaron a un total de \$ 943.949 dólares, están compuestos por los costos de ventas (\$ 755.664 dólares) y gastos de administración y servicios contratados (\$ 188.285 dólares). Además, se incurrió en otros gastos no operacionales por \$ 7.734 dólares.

Cuentas del Balance:

Cuentas del Activo.- Se analizarán las cuentas más representativas:

Caja y Bancos:

La empresa dispuso de \$ 211.519,40 dólares en caja y bancos para cumplir obligaciones y compromisos de la última semana de diciembre y cubrir colocaciones puntuales que vencieron el 31 de diciembre.

Cartera:

Cartera de Inversiones:

Dentro de la política de optimizar las inversiones y reducir los riesgos, la compañía consolidó sus inversiones en dos bancos, una financiera local y en acciones especulativas de compañías del sector. El valor de inversiones netas, al cierre de este ejercicio, alcanzó la cifra de \$ 1'206.467,78.

Cartera de Clientes:

La cartera es saludable y está conformada por clientes de reconocida solvencia comercial. El periodo promedio de cobro en ventas locales es de 82 días. El valor total de esta cartera asciende, al 31 de diciembre del 2007, a \$ 567.320,47 dólares, valor que está justificado principalmente por las importantes ventas de artículos promocionales que se realizan a fin de año.

Activos Fijos:

Los activos fijos de la compañía representan un valor neto de \$ 116.636,85 dólares en los que se incluyen equipos e instalaciones. En el año 2007 se realizaron inversiones adicionales en equipos instalaciones por aproximadamente \$ 35.000.

Cuentas del Pasivo:

Documentos y Cuentas por Pagar: En esta cuenta se ha contabilizado el saldo del compromiso adquirido de pago a 5 años por los derechos de usos de marcas con las que trabaja la compañía.

Proveedores: Se encuentra contabilizado el valor de \$ 3.152,02 dólares correspondientes al saldo de la factura de enero de nuestro proveedor local de confecciones.

Índices Financieros:

Los índices obtenidos presentan una situación muy saludable de la empresa. El nivel de endeudamiento de 0,28, el apalancamiento de 0,38 y una razón corriente de 3,18 permiten estimar que la empresa está en capacidad de afrontar períodos de crisis y superarlos adecuadamente.

PERSPECTIVAS PARA EL 2008

Las perspectivas económicas del 2008 no son alentadoras. Si bien el precio del petróleo alcanza a la fecha de este informe la cifra récord de \$ 110 por barril, el escenario económico y político no augura un año positivo para el país.

El 2008 continuará bajo la presión de ser un año de toma de decisiones políticas importantes. La ratificación de la carta magna propuesta por la Asamblea a realizarse entre mayo y junio y las elecciones seccionales de septiembre sumergirán al país en un proceso confrontativo entre las fuerzas que apoyan al actual gobierno y la oposición.

Adicionalmente, existen factores internos y externos que afectan a la economía ecuatoriana dentro de los que podemos destacar:

- La grave crisis económica de los Estados Unidos con síntomas de estanflación, destino del 44% de las exportaciones ecuatorianas.
- La depreciación del dólar en el mercado internacional superior al 15% en relación al Euro y del 10% y 6% en relación al peso colombiano y al nuevo sol peruano, lo que si bien podrá favorecer las exportaciones ecuatorianas encarece de una manera crítica nuestras importaciones.
- El conflicto con Colombia producido a raíz del bombardeo de nuestro territorio por las fuerzas del vecino país a principios de marzo y las implicaciones políticas y económicas que este altercado están generando entre dos socios importantes de la región.
- Los gravísimos daños producidos por las inundaciones sufridas en las diferentes regiones del país a partir del mes de febrero. La destrucción de las vías de comunicación y de cientos de hectáreas de cultivos han determinado la necesidad de realizar gastos e inversiones importantes no presupuestadas con el fin de paliar la desgracia de más de dos millones de ecuatorianos. Todavía no se ha cuantificado el costo adicional que se tendrá ante la escasez que se producirá producto de la devastación de las plantaciones y cosechas así como el costo requerido para reactivar el campo y el aparato productivo.
- El incremento salarial antitécnico dictaminado por el gobierno a principios de año del 17,65% lo cual ya ha empezado a pasar factura a las empresas intensivas en mano de obra las que han iniciado procesos de reducción de personal.

El panorama interno se enturbia si analizamos la necesidad del gobierno de mantener su aparato promocional para favorecerse del apoyo mayoritario ciudadano tanto para las elecciones próximas como para continuar con la implementación de su plan de gobierno. Será totalmente previsible la necesidad que tendrá de hacer uso de todo excedente petrolero con el fin de lograr este propósito.

Por otra parte, existen proyectos y expectativas de inversiones que pueden, a mediano plazo, favorecer a la economía ecuatoriana pero cuyos resultados no afectarán positivamente al año 2008. Dentro de estos proyectos se pueden mencionar los megaproyectos en el área hidroeléctrica y las

inversiones importantes que se destinarán a la explotación de los nuevos yacimientos de minerales, especialmente cobre y oro, descubiertos en el sur ecuatoriano y que se proyectan como unos de los mayores yacimientos de estos metales de la región.

Internacionalmente, está ya definido que se han cerrado a mediano plazo todas las posibilidades de firmar el tratado de libre comercio con los Estados Unidos. Será necesario impulsar tratados bilaterales con nuestro principal socio comercial con el fin de disminuir el efecto negativo de cerrarnos a este importante mercado a diferencia de nuestros dos vecinos que han logrado firmar el TLC, como es el caso de Perú, o están muy cercanos a hacerlo como es el caso colombiano.

De igual manera, la integración andina no logra consolidarse y más bien se ha debilitado con la crisis reciente entre Ecuador y Colombia.

El año 2008 comienza con un nuevo escenario en el cual la reforma a la Ley Orgánica de Aduanas y la nueva Ley Tributaria juegan un rol importante. Será necesario esperar las definiciones que tome la Asamblea para poder visualizar y proyectarnos en el Ecuador de los próximos años.

Las estimaciones gubernamentales para el 2008 hacen prever un crecimiento de la economía del 4,2% con una inflación proyectada del 3,2%. Los acontecimientos del primer trimestre del 2008 nos permiten revisar estas proyecciones de una manera menos optimista. Se proyecta un crecimiento del 3% y una inflación cercana al 4%. Se mantendrá la desaceleración de la economía arrastrada desde el segundo semestre del 2007. Estas cifras son muy preocupantes si consideramos que el mundo crecerá a un promedio del 4% y los países vecinos lo harán sobre el 5%.

Previsiones para Texal en el 2008

El escenario externo e interno descrito afectará de seguro a nuestra empresa. Si bien consideramos que estamos en capacidad de optimizar el incremento general de costos, la escalada inflacionaria y la desaceleración de la economía reducirán la demanda de nuestros productos.

Será importante buscar nuevos proveedores que limiten nuestra dependencia del mercado colombiano no solo por el incremento de precios sino por el debilitamiento de las relaciones políticas entre los dos países.

Sin embargo, vemos con optimismo el futuro cercano de la empresa debido a la gran inyección de dinero que se realizará en la economía por parte del gobierno y a nuestra capacidad de generar negocios alternativos y soluciones a nuestros clientes que les permitan seguir considerando a nuestra empresa como un proveedor confiable y seguro.

Para concluir, señores accionistas, queremos expresarles nuestro agradecimiento por la confianza y apoyo depositados en los ejecutivos y el Directorio de Texal lo cual no hace sino comprometernos de una mayor manera en conseguir los objetivos de crecimiento de la empresa y su proyección internacional en los años venideros.

De los señores accionistas,

Dr. Víctor Manuel Peñaherrera
PRESIDENTE


Ing. Gustavo Ruales Samaniego
GERENTE