

INFORME DE GERENCIA 2012

Señores accionistas:

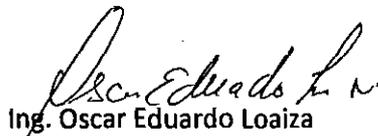
El año 2012 fue un año en el cual los precios de los agroquímicos fueron muy estables, se continuó el fortalecimiento del segmento de insumos agrícolas mediante compras locales, pero aumentando el portafolio de productos y vendiendo con marcas propias, se abrió el primer punto de venta directo a agricultores en la ciudad de Tulcán con un crecimiento mayor al esperado y constituyéndose en uno de los almacenes agrícolas más completos y con el mejor servicio de la ciudad, paso de tener 2 proveedores de insumos locales a tener 15 y se mantuvo la relación comercial con todos los proveedores internacionales.

Con respecto al mercado general fue un año que se bajo el precio de los productos agrícolas como la papa y las hortalizas que son los consumidores habituales de nuestros fertilizantes por lo cual se vio afectada la rotación en el sierra especialmente de los fertilizantes, ya que las áreas cultivadas decrecieron, y al ser la fertilización el rubro más alto en estos cultivos fue el primer recorte que estos realizaron para poder compensar sus pérdidas.

En este año también se continuó con el fortalecimiento de mercados en los cuales se había incursionando en años anteriores como son los de la costa, obteniéndose un crecimiento muy interesante y ampliando el portafolio de productos para tener una mejor participación en este sector.

En la parte comercial se continuo con la estrategia de fortalecer a nuestros clientes tradicionales mediante incentivos y metas con lo cual se logro crecer y fertilizar a los clientes más representativos de cada zona.

Atentamente,


Ing. Oscar Eduardo Loaiza
GERENTE ADMINISTRATIVO

Tulcán, 30 de Marzo de 2013