

**INFORME ANUAL DE GERENTE GENERAL  
IMPRESORES MYL S.A.  
EJERCICIO ECONÓMICO 2008**

Señores Accionistas:

A continuación pongo en su consideración el presente informe anual de resultados correspondientes al Ejercicio Económico 2008:

**1. CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS:**

Los objetivos previstos para el año 2008 han sido cumplidos en su gran mayoría, debiendo destacar los siguientes:

- Hemos logrado seguir incrementando las ventas en la ciudad de Quito, consolidando el prestigio de la empresa en el mercado, meta que fue alcanzada con el arduo trabajo de los asesores de ventas, personal administrativo y de producción.
- Hemos seguido renovado el equipo electrónico de las áreas de ventas, administrativa, diseño y de producción.
- Hemos logrado seguirnos manteniendo como proveedores de empresas de prestigio como por ejemplo: Itabsa, Aerogal, CCF, Punto net, Colegio Americano, Colegio Alemán, Colegio Militar, Textiles El Greco, Mango, Repsol, Plan Automotor, Deloitte&Touche, Ciudad Comercial El Bosque, Quala, entre otros.

**2. CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL Y EL DIRECTORIO:**

Durante el año 2008, se han cumplido las normas legales, estatutarias y reglamentarias, especialmente se han aplicado las resoluciones de la Junta General de Accionistas.

Durante el periodo comprendido entre enero 1 del 2008 hasta diciembre 31 del 2008, se llevaron a efecto las siguientes Juntas Generales de Accionistas:

- El 23 de enero, donde se trataron puntos relacionados con la aprobación de los informes de los administradores y comisario, balances y gestión del año 2007; destino de los beneficios sociales correspondientes al ejercicio económico 2007; ratificación de las gestiones, adquisiciones, enajenaciones, gravámenes efectuados o contratados por los administradores de la compañía, durante el ejercicio económico 2007; definición de las actividades de la Compañía para el ejercicio económico 2008; designación de Gerente General y Subgerente General de la compañía, nombramiento de Comisario Principal y Suplente, Aceptación, autorización y ratificación a la entonces Gerente General para que intervenga en la reforma de los estatutos sociales de EDICIONES SALUD, E.S. S.A., de la cual la compañía es accionista; y para que intervenga en la resolución sobre la disolución y liquidación de las compañías Ediciones Educativas EDUMYL S.A., donde también la compañía es accionista.
- Y el 24 de octubre, donde se trataron puntos relacionados al conocimiento de la renuncia de la entonces Gerente General y Subgerente General y nombramiento de sus correspondientes reemplazos.

*[Handwritten signature]*

**3. INFORMACIÓN SOBRE HECHOS EXTRAORDINARIOS PRODUCIDOS DURANTE EL EJERCICIO, EN EL ÁMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL:**

Durante el año 2008, no hay hechos extraordinarios que reportar en los ámbitos administrativo, laboral y legal.

**4. SITUACIÓN FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA AL CIERRE DEL EJERCICIO 2008 Y DE LOS RESULTADOS ANUALES, COMPARADOS CON LOS DEL EJERCICIO PRECEDENTE:**

El Balance de Resultados del Ejercicio 2008 es positivo, arroja valores similares en cuanto a utilidad, ventas, producción, gastos que el Ejercicio 2007.

Dichos resultados están confirmados por los estados financieros, los mismos que siendo revisados, cumplen con las normas contables exigidas y han sido elaborados de acuerdo con los principios contables generalmente aceptados.

Cabe destacar que hemos realizado un estricto control de sus gastos, resultado obtenido luego de un control administrativo eficiente por parte de las autoridades de IMPRESORESMYL.

**5. PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DE LAS UTILIDADES OBTENIDAS EN EL EJERCICIO ECONÓMICO 2008:**

Respecto del destino de las utilidades obtenidas en el ejercicio económico 2008, propongo destinarlas a la cuenta resultados acumulados de ejercicios económicos anteriores.

**6. RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL EJERCICIO ECONÓMICO 2009:**

Entre las recomendaciones que puedo sugerir a la Junta están:

- ✓ Seguir trabajando hasta lograr obtener un equipo profesional de alto nivel en las diferentes áreas claves de la empresa para incrementar sus ventas.
- ✓ Seguir renovar las camionetas que hacen el servicio de entrega de pedidos, todo esto con el objeto de mantener el buen servicio que tenemos con nuestros clientes.
- ✓ Seguir realizando planes de mercadeo para las empresas del grupo con el objeto de lograr incrementar las ventas de las mismas.

Atentamente,



**Byron Ortega Mendizábal**  
Gerente General  
IMPRESORESMYL S.A.

