

INFORME DEL GERENTE GENERAL A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE LATINMEDIA S.A. LABORES AL 31 DE DICIEMBRE DE 2007

De conformidad con las normas legales vigentes, y con los estatutos de Latinmedia S.A., me permito poner a su consideración el informe anual de labores correspondiente al período de enero a diciembre del 2007.

El objetivo de este informe es analizar los hechos de impacto más relevante en los aspectos comerciales, administrativo y financiero de la empresa, que incidieron directamente en su operación, el cual se desarrolló en medio de hechos de bastante estabilidad en la actividad comercial de la empresa.

1. En lo Económico:

En el segmento de las comunicaciones, continuamos el asentamiento del negocio con un pequeño crecimiento con respecto al año anterior. Finalmente se han culminado los esfuerzos para terminar de implementar toda la infraestructura de comunicaciones en Galápagos. Esto nos permitió seguir creciendo a niveles importantes y consolidamos como el principal ISP de las islas.

También se vio un nivel de moderado crecimiento de los clientes de los enlaces terrestres que revendemos de Andinadatos. Creo que esto debió complementar nuestra oferta de servicios corporativos, pero no se logró una penetración en los niveles esperados pues no se ha contado con la infraestructura necesaria en recursos humanos sobre todo, que nos permita crear ventas a los niveles esperados. Esto debe corregirse en el año 2008.

Como conclusión, el negocio de internet ha continuado ayudando a generar importantes ingresos por servicios, acercándose por primera vez a la cifra de \$200,000 en el año.

A nivel país, ha sido un año bastante regular, pero particularmente marcado por una lentitud en lo económico, ya que el arranque político del nuevo gobierno había generado mucha incertidumbre. Es bastante preocupante el fuerte impacto que ejerce la política en las actividades comerciales, donde se sigue percibiendo a una sociedad sometida a un sistema político en lugar de a un sistema económico. El panorama no se ve muy alentador, y es de esperarse que podamos algún momento comenzar a crecer de manera independiente a quién está gobernando.

Las consecuencias de la no firma del TLC va a ser un factor que se ha comenzado a sentir, y que sin duda se sentirá con mayor fuerza en los años siguientes.

Parecería que la economía había ya logrado cierta estabilidad, pero esto quedó en duda al quedar en claro que existen posibilidades de salir del proceso de dolarización, que por lo demás, ha sido el hecho más importante que le ha dado competitividad al Ecuador gracias a la importante devaluación de la moneda norteamericana.

Los cambios estructurales más importantes que se esperaban para aliviar el gran peso burocrático a nivel del estado no se dieron, y más bien parecen haber empeorado el problema, puesto que se han creado una serie adicional de ministerios, subsecretarías y dependencias del estado que están agravando la presión financiera al fisco y aumentando sus obligaciones. Como consecuencia de esto, es probable que cuando se requieran los recursos, será el sector empresarial quien tenga que convertirse en el mayor contribuyente.

Parecería que las ventas de las soluciones de simulación serán ya una realidad, y que con el contrato que se firmará con la ESPE, se puede pensar en crecer esa área de la empresa también a nivel local. Esto será importante consolidarlo, para poder continuar el crecimiento de la empresa.

El futuro económico del País podría avanzar de manera positiva si es que se toman medidas adecuadas para poder resolver los grandes problemas del país, entre los cuales la corrupción a la cabeza, impiden que gran parte de los recursos que se entregan para las grandes obras de salud, educación y vivienda, sean malgastados, y no favorezcan a los más necesitados.

El resultado final del ejercicio deja un saldo positivo, y creemos que esa tendencia continuará en el 2008, pese a las circunstancias complejas que el gobierno y la asamblea están queriendo agregar al ya complicado escenario nacional.

2. En lo Administrativo:

Durante el año 2007 tuvimos que lamentar la terminación de la relación con AVID, lo cual nos dejó quitó las ventas que se habían trabajado sobre todo con Ecuavisa. Sin embargo, las ventas en las líneas de Digidesign se han mantenido y más bien han incrementado notablemente respecto a períodos anteriores. Esperamos que la tendencia se mantenga, porque tenemos algunos proyectos que están presupuestados para ejecutarse en este año.

También considero importante recalcar que tenemos buenas perspectivas para seguir creciendo el negocio de ISP en las islas Galápagos, lo cual deberé comenzar a ayudarnos a recuperar las inversiones realizadas en el pasado.

3. Perspectivas futuras:

El año 2007 se ve bastante alentador, pese a que ya no estaremos trabajando fuertemente en el mercado de broadcast con AVID.

En cuanto a los sistemas de simulación, es realmente importante señalar que debemos tener muy claro que existe la necesidad de llevar adelante varios proyectos, y con el arranque del proyecto de la ESPE, debería generar la demanda de otros proyectos de mayor envergadura basadas en las soluciones que proveemos.

También existen grandes posibilidades de finalizar algunos proyectos de los teatros digitales, y esperamos que esta línea de productos tenga un auge importante en toda la región. Las posibilidades de crecimiento en este mercado son muy interesantes, puesto que representan un gran apoyo a la ciencia y a la educación, áreas en las cuales creemos que el gobierno está interesado en invertir.

Finalmente, agradezco a los Socios y Directores por el respaldo y la confianza depositada en mi persona para llevar adelante la operación de la Empresa durante este y el próximo ejercicio, y no dejar de expresar mi reconocimiento y agradecimiento por el aporte realizado por cada uno de los Empleados, quienes con su esfuerzo y dedicación han ayudado a mantener el bien ganado prestigio de la Empresa.

Quito, abril 29, 2008

~~Atentamente,~~

Esteban Proaño S.
Gerente General