

47142

**INFORME DEL GERENTE GENERAL A LA
JUNTA GENERAL ORDINARIA DE LATINMEDIA S.A.
LABORES AL 31 DE DICIEMBRE DE 2006**

De conformidad con las normas legales vigentes, y con los estatutos de Latinmedia S.A., me permito poner a su consideración el informe anual de labores correspondiente al año 2006.

En este informe pretendo analizar los principales hechos en el ámbito comercial, administrativo y financiero que incidieron directamente en la operación de nuestra Empresa durante el año 2006, el cual fue de una relativa estabilidad en la actividad comercial de la empresa.

1. En lo Económico:

En el sector de las comunicaciones nos hemos mantenido con un crecimiento similar al año anterior, en lo que se refiere a los clientes del exterior, debo indicar sin embargo que en los clientes nacionales tuvimos la cancelación del contrato por parte de la ESPAM, a finales de este año, lo que representa una disminución considerable en nuestros ingresos por tratarse de un contrato importante. Se espera conseguir nuevos proyectos para el próximo año para suplir estos rubros.

A nivel país, fue un año bastante irregular y de poco movimiento económico debido a que fuimos convocados a dos elecciones para elegir al nuevo presidente. La política fue sin duda nuevamente la causa principal del poco interés demostrado por las inversiones extranjeras y con un panorama electoral bastante incierto.

Se pensaba concluir la firma del TLC en este año sin embargo no se concretó debido a la poca importancia que se dio a este proceso por parte del presidente saliente que no quería asumir esta decisión por encontrarse precisamente en época de transición. Este evento ocasionó cierta incertidumbre en los sectores económicos del país.

Los precios al consumidor parecen haberse nivelado, y el crecimiento inflacionario parece no estar acorde a las cifras oficiales. El continuo debilitamiento del dólar en los mercados mundiales nos ha ayudado a permanecer competitivos en los mercados regionales.

Seguimos sin ver cambios sustanciales en torno a la gran burocracia que sigue ganando terreno percibiendo beneficios sin que nadie haga nada al respecto, y el sector burocrático sigue drenando los fondos públicos de manera imparable.

Vemos que el futuro del País podría estar cambiando hacia mejores días, pues ciertos síntomas de descomposición social se han visto disminuidos, principalmente la migración masiva hacia otros países, lo que indica que el mercado local se ha estabilizado dando plazas de trabajo a mano de obra local.

Se espera que finalmente para el 2007 bajen las tasas de interés, pues este debe ser un factor importante para aportar a la reactivación del aparato productivo.

El resultado finalmente fue positivo al final del ejercicio, pero con resultados debajo de lo esperado.

2. En lo Administrativo:

 Durante el año 2006 se notó un importante crecimiento en el mercado del audio y video, indicado por las ventas de los productos de Digidesign y Avid, las cuales se incrementaron los dos eventos principales que tuvimos en este año, como fueron el Mundial de fútbol y las elecciones presidenciales. Se espera que esta tendencia suba, porque han sido presentados algunos proyectos a nuestros principales clientes de esta división.

El cambio de la red de Puerto Ayora, más las inversiones que se harán a comienzos del 2007 para implementar nuevos equipos, deberían finalmente estabilizar nuestra red de comunicaciones de las islas y traernos los beneficios esperados y hacer el negocio rentable. Las opciones para crecer en este mercado son muy interesantes, y sin duda tendrán un importante efecto en las ventas de la empresa.

3. Perspectivas futuras:

El año 2007 se ve bastante alentador, como he mencionado antes, con la futura implementación de los nuevos equipos en Puerto Ayora, esperamos captar un buen número de clientes, lo cual nos permitirá recuperar el capital invertido y además mejorar nuestras ventas.

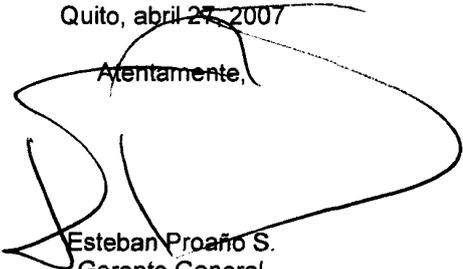
Esperamos seguir aumentando nuestra participación de mercado con las televisoras y productoras de audio y video, principalmente con los productos de Broadcast y la nueva línea HD de Avid.

En lo que se refiere a la venta de Software, esperamos concretar un proyecto muy importante con la Fuerza Terrestre, para la provisión de Licencias de simulación para juegos de guerra VR Forces.

Finalmente, agradezco a los Socios y Directores por la confianza depositada en mi persona para llevar adelante la operación de la Empresa durante este y el próximo ejercicios, a la vez que quiero expresar mi reconocimiento y satisfacción por el aporte realizado por cada uno de los Empleados, quienes con su esfuerzo y dedicación han ayudado a mantener el bien ganado prestigio de la Empresa.

Quito, abril 27, 2007

Atentamente,



Esteban Proaño S.
Gerente General