

**INFORME DEL GERENTE GENERAL A LA
JUNTA GENERAL ORDINARIA DE LATINMEDIA S.A.
LABORES AL 31 DE DICIEMBRE DE 2018**

De conformidad con las normas legales vigentes y acorde con los estatutos de Latinmedia S.A., pongo en consideración el informe anual de labores que corresponde al ejercicio correspondiente al período de enero a diciembre del año 2018.

El objetivo fundamental es analizar los factores que han tenido mayor impacto sobre las operaciones de la empresa en las áreas comercial, administrativa y financiera, la cual en términos generales ha sido positiva por los objetivos alcanzados y las bases de crecimiento para el futuro.

1. En lo Económico:

La economía del país continúa en recesión, sin embargo los indicadores de liquidez a finales del ejercicio fiscal nos dejan en mejor situación que el período anterior, el gobierno sigue tomando algunas medidas de austeridad y reducción de gastos en el estado, de medidas emergentes de ahorro, y de incentivos para traer capitales.

Continúa también la falta de liquidez del régimen, lo que afecta tanto para el gobierno como a la empresa privada. La situación económica del Ecuador es bastante delicada, y con pocas probabilidades de crecimiento en el corto plazo. Sin embargo el gobierno se encuentra trabajando para atraer capitales del exterior a modo de inversiones, se ha optado además por realizar acuerdos con el Fondo Monetario Internacional para conseguir nuevos préstamos, que aunque implica más deuda para el país, al menos las condiciones en que se otorgan estos créditos serán más blandas que los préstamos gestionados en el gobierno anterior.

2. En lo Comercial:

En este período las ventas tuvieron un incremento aproximado del 40% en relación al año anterior, que aunque no se alcanza el promedio de ventas de los últimos años, demuestran una notable mejoría. El contrato más significativo se lo realizó con la empresa EP EMSEGURIDAD, por medio de la conformación del Consorcio OTPL, del cual LATINMEDIA fue uno de los consorciados, el objeto de este contrato es la Adquisición e Implementación de una plataforma de monitoreo y alerta de inundaciones en Pasos Deprimidos en el DMQ.

Una decisión corporativa de comenzar a salir de una focalización en el mercado de la defensa nos ha ayudado a encontrar nuevas oportunidades en los mercados de la seguridad, y vemos que ha sido una decisión acertada. Nuestras grandes oportunidades están en los mercados de seguridad, IoT, Ciudades Inteligentes y otras soluciones digitales. Veremos muchos proyectos materializar en el año 2019.



3. En lo Administrativo:

En este período fue necesario incrementar el número de colaboradores, a fin de cumplir con los compromisos contraidos. Se optó por contratar personal a tiempo parcial, a fin de que no tenga un alto impacto en los gastos de personal.

4. Perspectivas futuras:

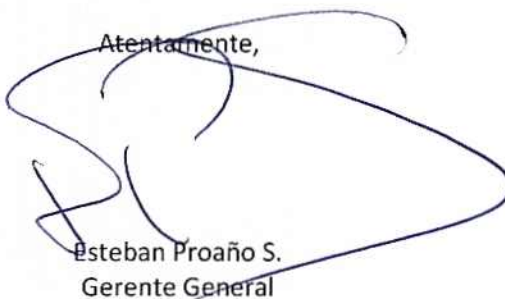
El año 2019 continuaremos enfocados en el mercado de Desarrollo de Software y la venta principalmente de nuestros productos ION y C2VIZ.

5. Conclusiones

Quiero una vez más expresar mi agradecimiento a los Socios y Directores por el respaldo y la confianza depositadas en mi persona para llevar adelante la operación de la Empresa durante este y el próximo ejercicios, al igual que mi reconocimiento y agradecimiento especial a cada uno de los Empleados, quienes contribuyen de manera importante en el crecimiento de la Empresa.

Quito, abril 8, 2019

Atentamente,

A large, stylized handwritten signature in dark ink, consisting of several loops and a long horizontal stroke.

Esteban Proaño S.
Gerente General