

INFORME DEL GERENTE GENERAL A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE LATINMEDIA S.A. LABORES AL 31 DE DICIEMBRE DE 2012

De conformidad con las normas legales vigentes, y acorde con los estatutos de Latinmedia S.A., pongo en consideración el informe anual de labores que corresponde al ejercicio correspondiente al período de enero a diciembre del 2012.

El objetivo principal es el analizar y exponer los principales acontecimientos y factores de relevancia e incidencia directa sobre las operaciones de la empresa en las áreas comercial, administrativa y financiera, y que en mayor o menor grado tuvieron un impacto en la operación, la cual ha sido positiva en niveles generales.

1. En lo Económico:

El 2012 fue un año positivo para la región de América Latina, región que sin duda alguna se presenta como la de crecimiento sostenido para los próximos años. La crisis europea que ha quedado evidenciada, ha forzado a las economías de los países desarrollados a buscar inversiones en la región, incluyendo al Ecuador, que aunque en mucho menor medida, ha recibido capitales extranjeros.

Sin embargo, este ha sido solamente un factor que en menor medida, ha aportado al crecimiento económico del Ecuador, el cual se sitúa en niveles modestos comparados con los países vecinos, y otros como Brasil, Chile, Uruguay.

A nivel financiero, se evidencia una gran cantidad de circulante en el mercado, y se puede apreciar por tercer año consecutivo un impresionante boom en la construcción.

En hora buena el precio del barril de petróleo sigue arriba, lo que permite a las autoridades continuar sustentando los altos niveles de gasto.

Contrariamente de lo esperado, la minería aún no ha producido los beneficios esperados para el País. Se espera que esta importante actividad se desarrolle de manera responsable y justa, y no de manera política.

A nivel político, como elemento positivo se puede mencionar la estabilidad lograda, aunque impuesta, pero esto le está sirviendo al país a mejorar su conciencia colectiva, su sentido común, sentido de orden y disciplina, que son factores fundamentales de crecimiento en cualquier sociedad.

2. En lo Comercial:

El año 2012 fue particularmente bueno porque se cristalizaron algunos proyectos que se han venido trabajando hace tiempo, y se puede percibir que son verticales de mercado que pueden comenzar a desarrollar importantes áreas de negocio para la empresa.

El caso puntual de los productos de Scantron y de 5DT, que nos han permitido entrar muy fuerte en el mercado de OMR por una parte, y de la venta de simuladores de equipo de maquinaria pesada, por otra parte. Creemos que estos productos seguirán viendo incrementos de ventas en el corto y mediano plazo.

Nuestras soluciones de software de simulación y entrenamiento siguen siendo la línea importante de bandera de la empresas, y se ve que comienzan a abrirse otros frentes, no solamente para defensa, sino también para seguridad.

Es importante anotar que hacia finales del 2012 fuimos notificados de la terminación del contrato de distribuidores de VT MAK. Afortunadamente parece que esto no va a tener un impacto tan grande sobre

nuestros proyectos en curso y para ejecución futura. La estrategia para enfrentar esta situación ha sido buscar fortalecer las alianzas con MASA y Bohemia para así tener muy buenos productos alternativos que ofrecer. Los resultados se verán pronto.

3. En lo Administrativo:

Durante el año 2012 se ha visto una estabilidad en la empresa, y esto nos ha permitido prepararnos mejor para enfrentar el nuevo año en mejores condiciones, con personal muy calificado y al cual se le ha preparado para asumir las oportunidades y retos que vienen adelante.

Continuando con las actividades de años pasados, seguiremos presentes en las ferias regionales para exponer nuestros productos y soluciones al mercado regional, y esperamos participaciones en importantes eventos en Perú, Colombia, Chile y Brasil.

4. Perspectivas futuras:

El periodo del 2012 nos deja un resultado positivo y una importante base para el siguiente ejercicio, el cual hasta ahora se presenta muy positivo.

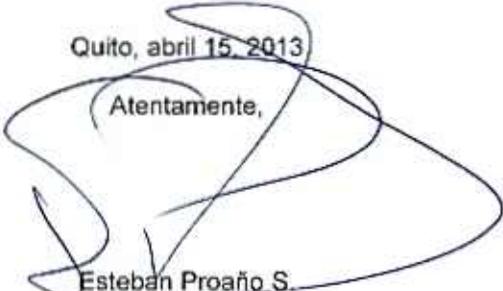
Se esperan lograr importantes ventas también en el mercado de los simuladores operativos, sobre todo ahora que la minería está explotando en la región.

5. Conclusiones

Quiero expresar mi agradecimiento a Socios y Directores por el respaldo y la confianza depositadas en mi persona para llevar adelante la operación de la Empresa durante este y el próximo ejercicios, al igual que expresar mi reconocimiento y agradecimiento especial por el aporte realizado por cada uno de los Empleados, quienes con su esfuerzo y dedicación en sus tareas diarias han ayudado a crecer el nombre de la Empresa.

Quito, abril 15, 2013

Atentamente,



Esteban Proaño S.
Gerente General