

SEMAGRO S.A.

Informe de Gerencia al 31 de Diciembre de 2007

Durante el año 2007 la empresa generó utilidades por US\$ 48.820,32 que si relacionamos con el año 2006 en el cual la utilidad fue de 43.858,21 existió un crecimiento de US\$ 4.562,11 es decir, 10,40%.

Durante el año 2007 las ventas netas fueron de US\$ 1.764.198,61 es decir, se incrementaron en 18,38% en relación a las ventas del año 2006 que fueron de US\$ 1.490.281,06

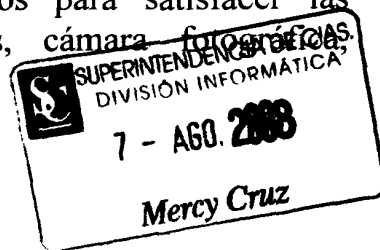
Durante el año 2007 Semagro continuo realizando ventas de tanques de enfriamiento por medio de convenios con Nestle, sin embargo, reiteramos que las ventas de tanques deben ser considerados adicionales a las actividades propias de Semagro y por tanto mensualmente se realiza el análisis de las ventas por cada una de las familias a fin de controlar el cumplimiento de los presupuestos establecidos.

En general, hemos mejorando la recuperación de cartera, existen cuentas antiguas que todavía presentan problemas y son de difícil recuperación; sin embargo, se realizan controles semanales a fin de evitar que se acumulen las cuentas por cobrar vencidas

Además se ha aumentado las ventas de contado y continuamos con la política de solicitar anticipos a los clientes con lo cual se ha mejorado la liquidez de la empresa.

A pesar de las acciones citadas la liquidez de la empresa constituye un limitante por lo que se contrataron créditos bancarios los mismo que son cancelados en forma oportuna y nos permite cancelar oportunamente las obligaciones fiscales, las obligaciones bancarias, y las obligaciones con los empleados.

Se compro una camioneta doble cabina para prestar servicios en la ciudad de Guayaquil y se han adquirido activos fijos para satisfacer las necesidades de la empresa (equipos técnicos, cámara, computadores, impresora, fax, etc.)



Se realizó una depuración de los inventarios en el sistema financiero a fin de mejorar el control de los mismos (se eliminaron códigos duplicados, se establecieron bodegas, se agrupó en familias, etc.)

En lo relacionado al manejo de los inventarios nuestra meta es la de mantener stocks estrictamente necesarios que permitan abastecer en forma adecuada a nuestros clientes.

Para terminar, deseo manifestar mi agradecimiento por la confianza y el apoyo que he recibido por parte de los señores accionistas y me comprometo a continuar trabajando a fin de mejorar día a día la situación de la empresa.

Atentamente,


SEMAGRO S.A.
Ing. Consuelo Batallas V.
Gerente General
Semagro S.A.