

SEMAGRO S.A.**Informe de Gerencia al 31 de Diciembre de 2006**

Durante el año 2006 la empresa generó utilidades por US\$ 43.858,21, que si relacionamos con el año 2005 en el cual la utilidad fue de 34.074,75 existió un crecimiento de US\$ 9.783,46 es decir, 28,72%.

La utilidad del ejercicio hubiese sido mayor pero lamentablemente el camión de propiedad de la empresa fue robado lo que produjo una pérdida de aproximadamente US\$ 9.600.

Durante el año 2006 las ventas netas fueron de US\$ 1.490.281 es decir, se incrementaron en 54,46% en relación a las ventas del año 2005 que fueron de US\$ 964.823.

El incremento de ventas en el año 2006 se debe en gran medida al las ventas de equipos y de tanques de enfriamiento de leche, sin embargo, debemos considerar que los ingresos por tanques son considerados como un extra de las actividades propias de Semagro y por tanto, es necesario realizar un análisis a fin de determinar la real variación en las ventas.

Se mejoró notablemente la recuperación de cartera; sin embargo, existen cuentas antiguas que todavía presentan problemas y son de difícil recuperación.

Durante el año 2006 logramos incrementar el porcentaje de ventas 100% seguras, además, a fin de mejorar la liquidez de la empresa se solicita anticipos a los clientes.

Cancelamos cumplidamente las obligaciones fiscales, las obligaciones bancarias, y las obligaciones con los empleados.

A fin de mejorar la liquidez de la empresa se contrataron créditos bancarios los mismo que son cancelados en forma oportuna.

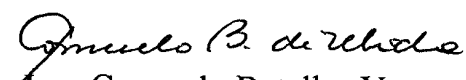
Adquirimos nuevos vehículos a fin de mejorar las ventas y el servicio que la empresa presta a sus clientes.

Considerando los trámites y tiempos requeridos en las importaciones se manejo en forma adecuada los inventarios, esto permitió mantener un stock apropiado, a fin de no desabastecer a nuestros clientes

Se readecuaron las instalaciones de la empresa lo cual permite prestar un mejor servicio a nuestros clientes, ampliamos el almacén y se expone gran parte de nuestros productos lo que mejorará la imagen de la empresa e incrementa las ventas, además, las instalaciones para los funcionarios de Semagro fueron ampliadas y mejoradas e incluso se estableció un espacio para el servicio técnico lo que permite un mejor servicio.

Quiero además, manifestar mi agradecimiento por la confianza y el apoyo que he recibido por parte de los señores accionistas y me comprometo a continuar trabajando a fin de mejorar día a día la situación de la empresa.

Atentamente,


Ing. Consuelo Batallas V.
Gerente General
Semagro S.A.
