

**INFORME DE LA GERENCIA GENERAL DE PALMAS TROPICALES
PALMITOSA S.A. A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE
ACCIONISTAS CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO
ECONOMICO DEL AÑO 2009**

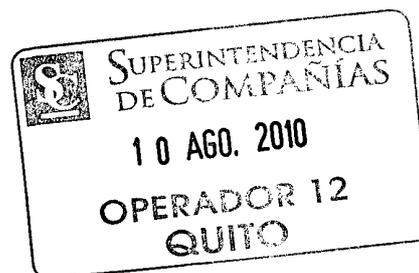
Al darse cumplimiento del ejercicio económico del año 2009 de acuerdo con la ley de compañías, así como en los estatutos de la compañía, pongo en consideración de los señores accionistas el informe de Gerente General en el cual se detalla las principales actividades realizadas y los resultados durante el ejercicio económico 2009.

Se inicia el año 2009 con baja en volúmenes de venta, situación que se da inicio a finales del 2008 por la recesión mundial, nuestro mercado fue enormemente golpeado por lo que se inicia en año con una baja de precio lo cual fue la tendencia durante todo el año lo cual detallo a continuación en el siguiente cuadro

Mes	Precio Promedio
Enero	0.32
Febrero	0.32
Marzo	0.25
Abril	0.263
Mayo	0.212
Junio	0.22
Julio	0.220
Agosto	0.220
Septiembre	0.215
Octubre	0.201
Noviembre	0.214
Diciembre	0.210

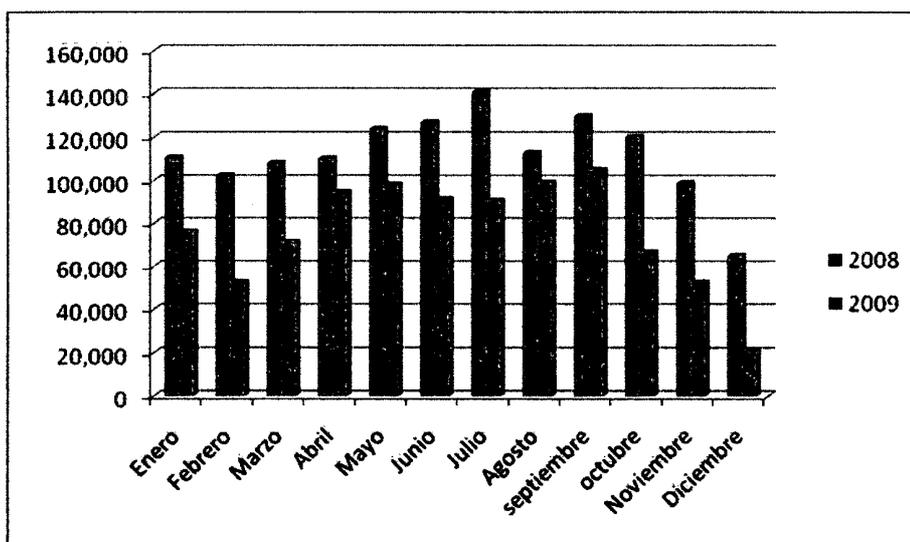
En producción tuvimos una reducción debido a que los clientes dejaron de comprar y nuestra cartera de clientes se redujo de 3 a 1

A continuación detallo la información correspondiente a tallos vendidos del año 2009.



PRODUCCION: (Tallos vendidos)

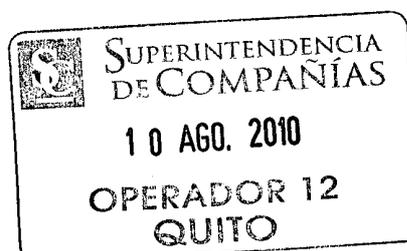
	2008	2009
Tallos Vendido		
Enero	110,818	76,190
Febrero	102,481	52,790
Marzo	108,235	71,390
Abril	110,415	94,710
Mayo	124,011	98,265
Junio	127,039	91,425
Julio	140,952	90,515
Agosto	113,054	99,255
septiembre	129,948	105,185
octubre	120,483	66,641
Noviembre	98,962	52,673
Diciembre	65,209	21,044
Total	1,351,607	920,083



Como se puede observar en el cuadro anterior, el volumen de tallos decreció en un 32 % por motivos distintos, los cuales detallo a continuación:

El principal motivo fue que las fabricas Inaexpo y Sipia dejaron de comprar palmito debido a que la demanda en el exterior se redujo notablemente

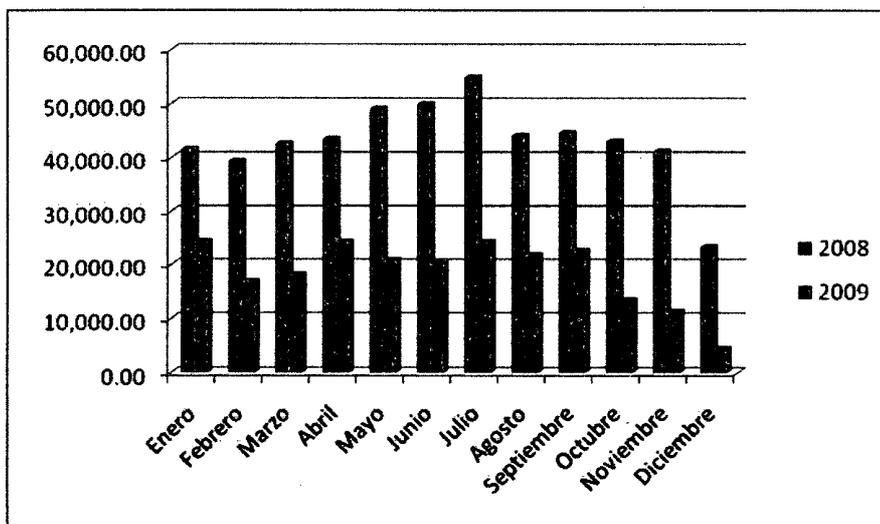
A lo que se suma que Expropalm, fue la única que mantuvo abierta las compras, sin embargo no tenía capacidad de proceso del total de nuestros tallos, por lo que se redujo de un promedio 110,000 tallos mes a 90,000 tallos mes.



Las Actividades de producción se mantuvieron a lo largo de año basándonos en la nuestros ingresos que se vieron seriamente afectados por el precio y por el volumen de ventas, por lo cual se limito mucho los recursos para estas actividades, principalmente la de fertilización ya que la capacidad de adquisición nuestra se vio fuertemente afectada.

Para un mejor entendimiento de lo sucedido en nuestras ventas, a continuación encontraran comparación de ventas del 2008 y 2009

	2008	2009	Variacion
Enero	41,618.22	24,380.80	-41%
Febrero	39,393.41	16,892.80	-57%
Marzo	42,670.45	18,160.35	-57%
Abril	43,497.28	24,278.36	-44%
Mayo	49,072.42	20,798.65	-58%
Junio	49,948.12	20,217.65	-60%
Julio	54,835.32	24,263.30	-56%
Agosto	44,095.36	21,836.10	-50%
Septiembre	44,675.67	22,631.10	-49%
Octubre	43,035.72	13,430.24	-69%
Noviembre	41,183.84	11,287.86	-73%
Diciembre	23,365.10	4,424.93	-81%
Total	517,390.91	222,602.14	-57%




SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
 10 AGO. 2010
 OPERADOR 12
 QUITO

Por lo que podemos observar en la columna de variación, tenemos un promedio de decrecimiento en ingresos del 57%, razón por la cual la situación de la empresa se vio seriamente complicada a lo cual se suma la deuda que mantiene la empresa Expropalm a diciembre 44,168.55, valor neto

CLIENTES

Con nuestros clientes las relaciones comerciales se redujeron como menciona anteriormente de 3 clientes a 1 que es expropalm

Con Expropalm se decidió firmar un contrato de venta exclusiva ya que en ese momento fue la única fábrica que nos recibía el producto por lo que se procedió con la firma del mismo, el cual a lo largo del año se vio afectado en varias clausulas por lo que se hablo con los administradores de esta empresa y se acordó no continuar con este contrato ya que la situación de esta empresa no era la mejor a finales del año a lo cual se logro retomar la relación con Inaexpo .

CARTERA

En nuestra cartera se mantiene cuentas por cobrar por 44,168.55 dólares a la Empresa Expropalm, cuenta que estamos presionando para su cobertura total.

Con inaexpo mantenemos 3128.18 dólares, esto por el crédito de 30 días, se vencerá en los primeros días del 2010

Con la empresa Prodepalm mantenemos cuantas por cobrar por un valor de 31,535.87 dólares en la cual se están estudiando métodos para hacer efectivo el cobro de este valor

PASIVOS

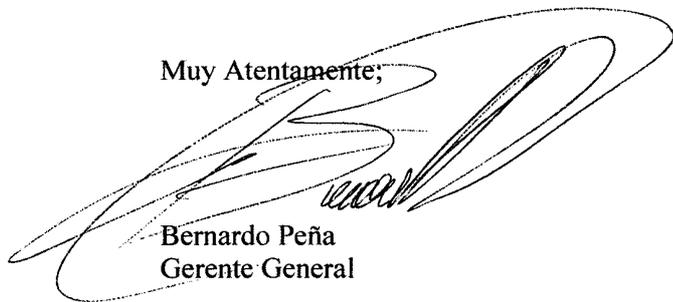
Los Principales pasivos que mantiene la empresa son la deuda con la Corporación Financiera Nacional (CFN), la cual se renegocio ya que por la iliquidez de la compañía no se pudo seguir cubriendo las cuotas que hasta el último pago que realizo en febrero por 6500, por lo que se renegocio el plan de pagos con cuotas más manejables para la empresa y se extendió el plazo hasta el 2014

Con Confianza la deuda de 39.000 dólares se la redujo a 4,444 dólares mismos que se cancelaran el en el 2010

Hay otros pasivos de menor cuantía, que serán cancelados en el primer semestre del 2010.

Este es un resumen de las actividades y aspectos más importantes acontecidos durante el año 2009, del cual podemos concluir que ha sido un muy duro año para Palmitosa y esperamos que para el 2010 se recupere el negocio.

Muy Atentamente;



Bernardo Peña
Gerente General

