

Informe de Gerencia

2019

Estimados accionistas

Con el fin de cumplir con las obligaciones de la Ley y los estatutos de la compañía; me es grato someter a su consideración el presente informe a través del cual puedo compartir con ustedes los acontecimientos más importantes que influyeron en la operación de AgriGenetic S.A. durante el año 2019

I. ASPECTOS GENERALES

Entorno Económico Nacional:

Fuente: Multienlace, Entre Cifras IV 2019

"Por segunda vez en los últimos 15 años, la inflación anual del año 2019 demostró una variación negativa al reportar una tasa de -0,07%. De acuerdo con las variaciones anuales publicadas por el INEC, las divisiones de consumo de mayor incidencia negativa fueron alimentos y bebidas (-0,63 % anual) y prendas de vestir (-2,63 % anual), mientras que la educación, mantuvo una incidencia positiva con una inflación del 2,99% anual.

En diciembre, la inflación del Ecuador presentó una variación del-0,01%, fenómeno poco usual en un mes normalmente estacional y caracterizado por un incremento significativo en el consumo de las personas. Las variaciones cercanas al 0% presentadas por el indicador y el resultado negativo del mes de diciembre 2019 son el reflejo de una demanda menos dinámica, derivada de factores como el incremento del desempleo y deterioro del empleo adecuado.

Las cifras de mercado laboral vuelven a deteriorarse en el cuarto trimestre de 2019. Según el reporte del Instituto de Estadísticas y Censos-INEC, la población con empleo pleno con respecto a la población económicamente activa-PEA se ubicó en el 38,8%, es decir, 1,8 puntos porcentuales menos que la tasa reportada en diciembre de 2018 (40,6%), transformándose de esta manera en la menor tasa de*

empleo adecuado desde que se posee información comparable (2007).

De acuerdo con las últimas cifras publicadas por el Banco Central del Ecuador las Reservas Internacionales -RI- al 24 de enero de 2020 revelaron un saldo de USD 3.233 millones, lo cual significó un decrecimiento de USD 2.474 millones es decir 43,4% frente al mismo mes del año previo. Dicha disminución obedece principalmente a la ausencia de financiamiento extranjero y a una reducción en las exportaciones de hidrocarburos desde el mes de octubre 2019. Una de las metas fijadas con el FMI fue cumplir con un monto de (RI) de USD 4.679 millones a diciembre 2019, la cual no se cumplió en USD \$ 1.446.

La liquidez total con corte a diciembre 2019 reflejó un crecimiento de 8,1%. Desde 2017 la liquidez ha mostrado signos de desaceleración. Sin embargo, a partir de junio de este año se observó un mejor desempeño del indicador, impulsado principalmente por la leve mejoría en los depósitos de la banca, que a la misma fecha presentaron un incremento de 8,3% anual, así como las cooperativas quienes aumentaron sus captaciones en 17,9% anual. La entrega de varios desembolsos durante todo el 2019 por parte de los multilaterales fue otro de los estímulos que acrecentaron el nivel de captaciones.

Según las cifras publicadas por el Observatorio de la Política Fiscal (OPF), a 2019 el sector público no financiero (SPNF) registró un déficit global de USD 1.186 millones, es decir 8,8% por debajo del déficit reflejado durante el año previo (USD-1.300 millones). El Sector Público Consolidado, evidenció que el total de ingresos estuvo compuesto en un 72% por ingresos no petroleros, que en su mayoría responden a la recaudación de tributos y otras contribuciones; el 20,8% por ingresos petroleros; y la diferencia (7,1%) se explicó por otro tipo de ingresos como superávit de empresas públicas no financieras. Según la misma fuente, el Presupuesto General del Estado -PGE- reportó un déficit total de USD 4.406 millones, es decir 18% más al obtenido el año previo USD 3.747 millones. El total de ingresos entre enero y diciembre 2019 evidenció un decrecimiento de 2% anual. Dicho comportamiento se explica principalmente por la caída de 3,5% de los ingresos tributarios.

A diciembre de 2019, la deuda pública total (interna + externa) según el reporte del Ministerio de Finanzas acumuló USD 57.337 millones, equivalente al 52,5% del PIB total. Por origen, USD 41.493 millones correspondieron a aquella de carácter externo con una participación de 72% respecto al total, mientras que la deuda interna representó el 28% restante, equivalente a USD 15.844 millones. Al cierre de 2019, la deuda total ha aumentado en un 16% respecto al saldo reflejado en diciembre de 2018 (USD 49.429 millones).

Bajo estas consideraciones, el Banco Mundial espera que la economía del Ecuador refleje una leve recuperación en 2020, pasando de una tasa de crecimiento anual del -0.3% en 2019 a una expansión del 0,2% anual en 2020, igualando la previsión elaborada por el Fondo Monetario Internacional (0,2%).

Estas previsiones toman en cuenta la inestabilidad política reflejada durante octubre del pasado año y sus efectos sobre la producción del país. De igual manera, estas previsiones estarán atadas a la situación fiscal del Ecuador y una posible expansión de la producción petrolera del país."

Como se puede deducir de la información macroeconómica presentada, el País vivirá nuevamente una etapa difícil por lo que la administración está obligada a actuar con prudencia, austeridad y eficiencia en el manejo de todos los asuntos de la Empresa.

II. ASPECTOS OPERACIONALES

El año 2019 fue difícil para la compañía, la cartera de clientes vencidos era grande y no teníamos respuesta de los tiempos de pago. El sector ganadero estaba reprimido por los controles de la industria en el precio de leche y límites en el volumen debido a la competencia desleal de la bebida láctea, suero de leche con sabores. En septiembre se firmó el acuerdo ministerial donde se prohíbe la comercialización de suero de leche. Algunos clientes importantes dejaron de invertir en genética para dedicar esos ingresos hacia áreas de gasto común. Llegamos a un 10 % de cartera incobrable y una rotación promedio en días de 110 lo que provocó una crisis financiera bastante complicada, a finales del 2019, la situación se complicó mucho más por efecto del paro indígena, que afectó significativamente a nuestro sector, impidió la movilización de nuestro equipo comercial.

A continuación, un cuadro comparativo 2018 vs 2019

AGRI GENETIC S. A.		
COMPARATIVO 2018 VS 2019		
(EXPRESADO EN DOLARES DE EUA)		
	2018	2019
Ingresos	\$572.480	\$ 506.307

El resultado de año generó un decrecimiento del 11,5% siendo responsable de este resultado el paro indígena de octubre.

Recursos Humanos

III. Fue un año en el cual el equipo comercial se consolidó, no hubo cambios,

IV. Infraestructura

Este año se realizó el cambio de un vehículo para ventas con este ya hemos renovado el 80% de la flota. Con estos cambios logramos mejor nivel de atención al mercado.

V. Resultados Financieros

AGRI GENETIC S. A. ESTADO DE RESULTADOS AL 31 DICIEMBRE DEL 2013 (EXPRESADO EN DOLARES DE EUA)						
	2018	%	2019	%-ING.	Variación	%
Ingresos						
Operacionales	\$ 572.480	100,00%	506.307	100,00%	- 66.173	-11,56%
Costos						
Costo de ventas	264.551	46,21%	223.479	44,14%	- 41.072	-15,53%
UTILIDAD (PERDIDA BRUTA) BRUTA	307.929	53,79%	282.829	55,86%	- 25.100	-8,15%
Menos						
Sueldos y Beneficios	101.023	17,65%	91.829,99	18,14%	- 9.193	-9,10%
Movilización Gtos Viaje	25.394	4,44%	27.405,25	5,41%	2.011	7,92%
Mantenimiento activos	22.412	3,91%	20.811,29	4,11%	- 1.601	-7,14%
Fletes y Envios	2.841	0,50%	1.057,31	0,21%	- 1.784	-62,79%
Muestras y Promociones	24.855	4,34%	21.167,20	4,18%	- 3.688	-14,84%
Otros Gastos de Ventas	-	0,00%	-	0,00%	-	#¡DIV/0!
Total Gastos Operac.de Venta	176.525	30,84%	162.271	32,05%	-14.254	-8,07%
Sueldos y Beneficios	67.591	11,81%	71.527	14,13%	3.937	5,82%
Servicios Publicos	5.660	0,99%	4.391	0,87%	- 1.269	-22,41%
Arriendos	4.793	0,84%	5.033	0,99%	240	5,00%
Honorarios	2.993	0,52%	1.740	0,34%	- 1.253	-41,86%
Servicios Contables	4.800	0,84%	4.800	0,95%	-	0,00%
Suministros Oficina	2.240	0,39%	1.662	0,33%	- 578	-25,81%
Seguros	9.419	1,65%	11.134	2,20%	1.714	18,20%
Depreciaciones	7.584	1,32%	14.840	2,93%	7.256	95,68%
IVA Gasto	8.208	1,43%	12.229	2,42%	4.021	48,99%
Otros Gastos de Administrativos	4.226	0,74%	6.459	1,28%	2.233	52,84%
Total Gastos Operac.de Administración	117.513	20,53%	133.814	26,43%	16.301	13,87%
Gastos Operac.Financieros	8.576	1,50%	13.002	2,57%	4.426	51,61%
RESULTADO NETO OPERACIONAL	5.316	73,39%	-26.258	87,48%	- 31.574	-593,96%
Mas :						
Ingresos no operacionales	2.294	0,40%	2.383	0,47%	89	3,86%
Menos:						
Gastos no operacionales	-	0,00%	-	0,00%	-	#¡DIV/0!
RESULTADO PRESENTE EJERCICIO	7.610	1,33%	-23.875	-4,72%	- 31.486	-413,73%

Se puede apreciar una mejoría el MB de 2,07% generado por la mejor gestión de compras con proveedores. Los salarios de muestran una reducción del 3% vs el 2018.

Adicionalmente tenemos un incremento vs el 2018 de:

95% en el valor de la provisión de depreciación; 50% gasto de IVA; 51,6% de gastos financieros; 18,2 % de incremento en el costo del seguro.

El incremento de gastos financieros se explican por el financiamiento para la adquisición de las camionetas, así como el incremento del 95% en la depreciación.

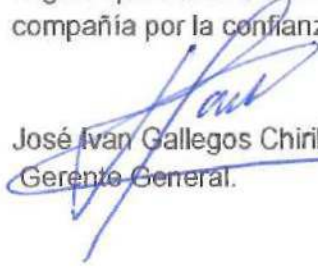
El resultado es negativo en US\$23.875 producto de los gastos incrementales mencionados en los rengiones anteriores.

VI. Conclusiones

Ha sido un año duro por los eventos externos que afectó nuestro resultado final.

Vamos en buen camino en lo referente a la percepción de la compañía en el mercado, nos estamos posicionado como la única compañía con un portafolio de genética de diferentes orígenes y con una oferta de animales para diferentes sistemas de producción.

Agradezco a todos los empleados de la compañía por el esfuerzo desplegado este año. Estoy seguro que el 2020 será de cosecha. Extiendo el agradecimiento a los accionistas de la compañía por la confianza.



José Ivan Gallegos Chiriboga
Gerente General.