# **INFORME ACTIVIDADES AÑO 2.007**

Señores Accionistas:

En cumplimiento con las disposiciones legales y estatutarias, presento a ustedes el informe de la Compañía Consorcio Ecuatoriano Automotriz C.A. CONECA, referente al ejercicio económico de 2.007.

#### **Entorno**

Después de casi 7 años de expansión económica, durante el año 2007 la economía ecuatoriana sufrió un desaceleramiento con un crecimiento de apenas el 2,6% a comparación del 3,9% de crecimiento en el 2006. Por su parte los precios se incrementaron en un 3,32%, es decir 0,59 puntos porcentuales más que el año pasado. Está situación fue provocada por la alta desconfianza del sector privado en las políticas implantadas por el Gobierno, que tuvieron como consecuencia una menor inversión en casi todos los sectores, situación que se espera continúe durante el año 2008.

#### Actividades

CONECA logra durante el año 2.007 suscribir contratos de adhesión por un monto de US\$ 8'551.839,00 generando un ingreso por cuotas de inscripción de US\$ 267.900. Lo cual nos permitió dar inicio a cuatro grupos, así como el reemplazar al 90% de las cartas de retiro presentadas durante el año 2.007.

Para mantener el volumen de captación de clientes estamos presentes en las ciudades de Quito, Cuenca, Ibarra, Santo Domingo y Quevedo.

A fin de incrementar el volumen de ventas, durante el segundo semestre del año 2.007 iniciamos la comercialización de vehículos de contado, representando un

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑAS el segundo semestre del año contado, Tepresentando u DEENA DOR 7 DIRECCIÓN DE TECNOLOGÍA DE INFORMACIÓN Y COMUNICACIONES 2.9% de las ventas. Si bien es una venta marginal nos permite entablar una relación con el cliente a fin de conseguir la renovación del vehículo mediante el sistema de Consorcio.

Así mismo se cuenta con una plataforma para la exhibición de vehículos que nos permite llegar con nuestro sistema a pueblos y ciudades sin necesidad de abrir oficinas, reduciendo de esta manera los costos de venta.

Para lograr una adecuada atención tanto en los puntos de venta como en nuestras oficinas durante el año 2.007 la fuerza de ventas de la compañía continua con un proceso de capacitación diseñado por la Gerencia Comercial el cual incluye una Escuela de Ventas, Atención al Cliente, así como Conocimiento del Producto. El proceso continuara durante todo el año 2.008.

Por otra parte el número de unidades entregadas durante el 2.006 es de 296, que incluyen vehículos de todos nuestros clientes (plan tradicional, plan agil, y ventas de contado).

### Proyección

A esta fecha contamos con un nuevo grupo en funcionamiento cuya primera asamblea se realizó el 25 de febrero del año en curso.

En lo referente a los sistemas de control, se han realizado las modificaciones necesarias para el manejo de las ventas de contado. Adicionalmente continuamos con un servicio de SMS (mensajes de texto) a fin de facilitar la comunicación con todos nuestros clientes.

Con respecto del manejo de cartera tanto adjudicada caractera de continuaremos con el proceso de contratación de paractera en los

procesos de calificación y aprobación de crédito a fin de contar con un equipo completo de analistas de crédito y cobradores al finalizar el primer semestre del año.

#### **Balances**

Conforme se podrá observar de los balances el resultado de la compañía arroja una utilidad de US\$ 206.856.

## Personal y Control

Vale destacar que durante el año 2.007 se ha mantenido una relación positiva de trabajo con todos los colaboradores de CONECA, quienes con su entusiasmo y colaboración han permitido que la compañía alcance las metas propuestas.



