

46653

**INFORME DE GERENCIA DE LA COMPAÑÍA
ECUADOR CARGO SYSTEM- SISTEMA INTERNACIONAL DE CARGA -
ECUACARGO S. A**

Quito, 25 de abril de 2006

Señores

**ACCIONISTAS DE LA COMPAÑÍA ECUADOR CARGO SYSTEM- SISTEMA
INTERNACIONAL DE CARGA - ECUACARGO S. A.**

Presente.-

Señores Accionistas:

PABLO PADILLA MUIRRAGUI, en calidad de Gerente General y representante legal de la compañía Ecuador Cargo System, presento el informe de labores del año 2006 y perspectivas para el ejercicio económico 2007.

El área de Exportaciones se comportó de una manera estable a lo largo del 2006. Se observa un ligero crecimiento en número de clientes.

Durante el año 2006 la empresa ha continuado invirtiendo en desarrollo de software para el área de Exportaciones para ajustarse a los requerimientos aduanales de Estados Unidos, así como en el correspondiente hardware y equipos adquiridos para este efecto.

El área de Importaciones, por su parte, también registró un ligero crecimiento en la parte comercial debido a la contratación de personal de ventas en esta área.

Al igual que el año anterior, otro factor que influyó en el desarrollo de las actividades de la empresa fue la fuerte incursión de nueva competencia, principalmente de carácter transnacional, tanto en el área de Importaciones como de Exportaciones. Esta competencia se ha establecido ya más abiertamente en el país y se ha constituido en una competencia de consideración, ya que estas compañías cuentan con estructuras financieras muy fuertes y desarrollos comerciales de gran alcance.

Si bien la compañía en este período reparte utilidades a los empleados y trabajadores; luego de la aplicación de gastos no deducibles se genera un pago de impuesto a la renta que convierte a la utilidad luego de reparto de utilidades en pérdida.

Los aspectos administrativos, laborales y tributarios se han caracterizado por tener un estricto apego a las normas jurídicas y por desarrollarse con un excelente y estable entorno de recursos humanos.

Las normas de propiedad intelectual y derechos de autor en cuanto se relacionan con el giro de nuestro negocio han sido respetadas durante este ejercicio económico.

El año 2007 requerirá de un trabajo que busque prioritariamente encontrar nuevos socios comerciales que garanticen el desarrollo de las actividades de comercio de la empresa en el entorno actual, caracterizado por las negociaciones de volumen y de bajo margen, por la presencia global internacional y por la integración vertical de los servicios en las cadenas logísticas.

Será un objetivo prioritario durante el próximo ejercicio económico lograr el afianzamiento de nuestros servicios a través de estas relaciones comerciales, por lo que esperamos contar con la colaboración de los accionistas en estos proyectos de la Compañía.

Atentamente,



Ing. Pablo Padilla Muirragui MBA
Gerente General
ECUADOR CARGO SYSTEM.