

# INFORME ANUAL DEL ADMINISTRADOR A LA JUNTA DIRECTIVA DE LA COMPAÑÍA QUIMICOS ANDINOS QUIMANDI S.A. PARA EL AÑO 2013

## 1.- HECHOS DESTACABLES 2013 ECUADOR

A continuación se presenta un resumen de los hechos más destacados del año en Ecuador:

### **Precios de Crudo ecuatoriano**

Los precios del crudo ecuatoriano han estado durante gran parte del año a precios superiores a los US\$100/br. Sin embargo la producción y extracción ha empezado a declinar. Las exportaciones de Ecuador siguen dependiendo fuertemente del petróleo. (mas del 69%).

### **Control de importaciones y de divisas**

Siguen las restricciones muy fuertes a las importaciones de vehículos., electrodomésticos, celulares y electrónica en general.

### **Mayores prestamistas y socios estrategicos**

China, Brasil y Rusia son los mayores prestamistas de Ecuador.

De igual manera son los mayores benefactores de las grandes obras de infraestructura eléctrica, minera y vial de Ecuador

### **Mayoría Absoluta Asamblea Nacional**

Alianza País el movimiento político del Presidente Correa obtuvo en Febrero la mayoría absoluta en la Asamblea Nacional.

Con lo cual El presidente consolida prácticamente un poder absoluto en Ecuador.

Alianza País el movimiento político del Presidente Correa obtuvo en Febrero la mayoría absoluta en la Asamblea Nacional

### **Explotacion petrolera Parque Nacional Yasuni**

El Gobierno autorizo a explotar los yacimientos potenciales encontrados en esta reserva ecológica, después de que su campaña mundial para no explotarla, no tuvo mucho éxito económico esperado.

## 2.- HECHOS POR SEGUIR 2013 - 2014 ECUADOR

### Acuerdos comerciales.

No se vislumbran acuerdos comerciales con Europa y USA a corto y mediano plazo.

### Proyecto Político Alianza País

Se espera una radicalización y ejecución en los proyectos políticos del partido del Presidente con mayoría absoluta en el congreso.

### Elecciones Municipales 2013

Habrán elecciones de alcaldes, concejos municipales, gobernadores en febrero del 2014. Se espera una gran votación a favor de los partidarios del Presidente Correa.

### Contratos de Minería

Siguen todavía en stand by los procesos de contratos de minería que se anunció desde el año 2012. Con la proyección de los precios a la baja en los minerales como el cobre y el oro, no se vislumbra un acuerdo rápido.

### Acercamientos con Empresas privadas.

Muchos analistas económicos prevén que el Gobierno Nacional se acercara al sector privado para de alguna manera corregir lo que se ha denominado la ejecución y desarrollo de la "matriz productiva".

## 3.- SITUACIÓN PARTICULAR QUIMANDI (Año 2013)

Los ingresos de la compañía reflejados en el estado de pérdidas y ganancias superaron las expectativas del presupuesto (32,22%% cumplimiento del estimado), aunque por debajo de las ventas del 2012 decreciendo en 15% . Esto debido al cierre de la división electrónica en el 2012.

### **El sector químico**

Las ventas totales reflejadas en el estado de pérdidas y ganancias corresponde a esta división., pero comparativamente contra el 2012, se superaron las ventas en un 10%.

### **El sector electrónico**

Esta división no opero en 2013, por clausurarse en 2012 de la misma.

### **Otros sectores**

Estas divisiones no operaron en 2013, por clausurarse en 2012.

### **Márgenes**

Los márgenes se ubicaron alrededor del 21,19%, disminuyendo con respecto al total del 2012, que estaba en el 22,23%. Los precios de los aditivos dejan mejor margen, la competencia fue menor y no se tuvo que sacrificar margen para lograr vender.

### **Gastos**

Los gastos totales tuvieron un decrecimiento del 27% con respecto al 2012. Aunque no se tuvo mayores gastos, los gastos referentes a las actividades de compañías representadas si tuvieron un incremento importante, por el incremento en los viajes internacionales. Estos gastos se incrementaron un 74%.

### **Activos**

Los activos se redujeron desde el 2012 al 2013 en cerca de US\$116,000, situándose en los US\$723,694; motivados principalmente por la reducción del inventario que fue de US\$82,747.

También hay que destacar que los impuestos anticipados (ISD) se incrementaron en US\$142,578. Pero no se puede disponer de ellos ya que existen algunas disposiciones tributarias que harían muy engorroso la utilización de los mismos.

### **Pasivos**

Los pasivos se situaron en US\$631,205 parecidos a los del 2012. Sin embargo hay que acotar que con el aporte de de dinero fresco de los socios, en calidad de préstamo, la compañía tuvo la suficiente liquidez para atender sus compromisos.

Cabe destacar que la provisión obligatoria del pasivo laboral se incremento, situándose en US\$115,828.

### **Perdida**

La perdida antes de impuestos, es se situó en US\$41,478,. El hecho de tener menos ingresos por las ventas del sector electrónico y el menor margen se vio reflejado en dichas perdidas, a pesar del incremento en las ventas que registro el sector químico.

#### 4.- PROPUESTAS Y COMENTARIOS

- Dado los problemas de flujo de caja causados, se propone a la junta directiva todos los aportes para futuras capitalizaciones sean registrados como aporte de capital a la sociedad.
- Dado que la compañía no tiene activos superiores a US\$1,000,000 no se contratara los servicios de un auditor externo..
- Por otra parte se propone que el Impuesto de salida de divisas que se generen en el año 2014 y que actualmente se registra como impuestos anticipados y que fungen como créditos tributarios, sean contabilizados en el 2014, como parte del costo de las materias primas.
- Todo lo dispuesto por el Gerente general y la Junta directiva fue acatado y cumplido estrictamente.

La nómina de empleados queda así:

Ing. Jairo Pérez Varela	Representante Legal
Dr. Diego Almeida Montero	Presidente
Srta. Marlene Morán	Ventas.
Sra. Maribel García	Asistente de Gerencia.
Sra. Lizeth Ochoa	Auxiliar contable-Recepción
Sr. Gerónimo Junco S.	Bodega
Sr. Victor Sánchez C.	Mensajero

## 5.- PRONOSTICOS

En el año 2014 se pronostica un periodo de ventas mas estructurado, igual al 2013. dada la situación económica mundial que afecta el normal desempeño económico del país, derivado de la baja en exportaciones, así como el incremento en el gasto publico.

La compañía hará un estricto control de gastos.

También hará un mayor esfuerzo comercial en el área química, teniendo en cuenta que existe un interés de varias compañías por contar con Quimandi con distribuidor de sus productos en Ecuador.

Deseo poner de manifiesto, y agradecer a su vez a todo el equipo de colaboradores que han tenido la gentileza y la lealtad de permanecer con Quimandi, y quienes me acompañaron decididamente en esta difícil labor. También deseo expresar mis agradecimientos a la Junta directiva, en cabeza de su Presidente el Dr. Diego Almeida por su permanente apoyo y soporte.

Atentamente,



Ing. Jairo Pérez Varela  
Gerente General