

ORTOMET S.A.

INFORME DE GERENCIA A LOS SOCIOS Y ACCIONISTAS DE ORTOMET S.A.

En mi calidad de Gerente General de ORTOMET S.A., de conformidad con lo que dispone la Ley de Compañías y los Estatutos Sociales, presento a los señores Socios el Informe de los estados financieros, situación económica y desarrollo de la empresa en el año 2011.

Aspectos Administrativos y Comerciales

Una de las expectativas del plan anual de trabajo fue la incursión en nuevos mercados lo cual se consiguió en un índice considerable, nuestro nivel de cartera vencida tuvo un incremento del 53.26% en relación al año anterior, nuestra política de crédito cambió otorgando al cliente un plazo de pago de hasta 60 días con esto mejoramos el trato al cliente, esto trae consigo que nuestro inventario disminuyera al final del periodo fiscal, es decir nuestro nivel de ventas incrementó a razón del 7.31% en relación al año anterior.

En el nuevo período nos queda mejorar nuestros ingresos con mejores tratos a los clientes, un trato personalizado en entrega de mercaderías productos y servicios que la empresa otorga con el fin de mantenerlos satisfechos y que estos sean nuestra mejor publicidad para la incursión en nuevos mercados y así poder lograr mejores resultados.

Aspectos Contables y Financieros

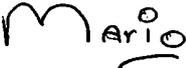
Los libros, registros, formularios y archivos contables han sido llevados conforme a las normas ecuatorianas contables y cumplen con todas las disposiciones emanadas por los organismos de control: Superintendencia de Compañías; Ministerio de Finanzas y Servicios de Rentas Internas.

Finalizado el período anual del 2011, la empresa arrojó una Utilidad del Ejercicio de US \$ 10.895,46 con lo cual nos sentimos satisfechos por el trabajo realizado pero no descansaremos hasta lograr las metas y objetivos propuestos para la compañía, para que sea reconocida en gran magnitud en nuestro país y llegar a ser líderes en el servicio, agilidad y preocupación por las necesidades de nuestros clientes y poder satisfacerlos

Si queremos seguir mejorado los resultados en el nuevo ejercicio económico es necesario realizar ajustes en los planes operativos, reducir los tiempos de entrega en importaciones y mejorar la atención al cliente con lo que se aspiraría obtener mejores resultados.

Por todo lo expuesto y con la seguridad de no haber defraudado la confianza depositada en mi persona, me suscribo de ustedes.

Atentamente,


MARIO ORREGO BRITO
Gerente General

