

Quito, marzo de 2012

SEÑORES ACCIONISTAS DE REMACOR S.A.

Presente:

Cumpliendo las disposiciones estatutarias, informo los resultados de la gestión realizada durante el ejercicio 2011, actividad oportunamente sometida a su análisis y consideración durante las reuniones de Directorio que se han llevado a cabo, con la información siguiente:

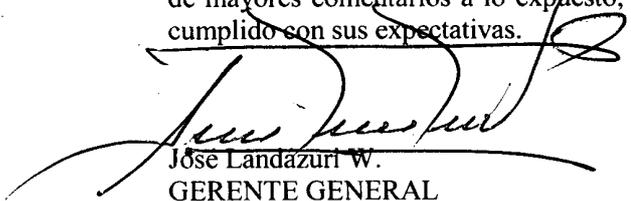
Como he participado a ustedes desde hace tres años, en la actualidad es imposible continuar con la línea de representación de la maquinaria agrícola McCormick, debido al impacto del costo de las mismas por el encarecimiento del euro, situación que encarece sus costos e imposibilita negociar en nuestro mercado a pesar de que su calidad es excelente.

Al incurrir en otras líneas de productos, negociamos con la empresa YTO la línea de maquinaria agrícola pero todo el esfuerzo desplegado para su posicionamiento en el mercado no se ha manifestado en los resultados económicos y las expectativas programadas, además la negociación que la empresa YTO realizó a través del Banco Nacional de Fomento, en términos bastantes desacertados y sin el soporte técnico que requerían para cubrir la confianza de los clientes ha hecho que cada vez cualquier esfuerzo realizado por Remacor para salir adelante con ese proyecto no sea efectivo, ya que el mismo Banco se ha encargado de desprestigiar la marca.

La línea agrícola Yomel empresa argentina de implementos de fertilización de suelos, corte e igualación, ha tenido una excelente acogida entre nuestros clientes. De igual manera estamos trabajando con Genovese para la provisión de implementos para la preparación de suelo.

Durante el ejercicio 2011, la empresa ha reducido significativamente sus ventas en US\$ 77.114,33 respecto al volumen alcanzadas en el 2010 que fueron de US\$ 499.416,05. Los esfuerzos de la administración para evitar que el impacto de esta reducción no fueron suficientes debido a la carga de los gastos generales y de administración que crecieron en US\$26.859,94 para representar US\$ 159.285,64, afectando así a los resultados del ejercicio, otro aspecto que afecto nuestro rendimiento fue la reubicación de la empresa, pasando de la Av. Galo Plaza Lasso a la entrada de Llano Grande y Llano Chico y en donde fue necesario invertir en instalaciones adecuadas tales como la construcción de un galpón y adoquinar aéreas para taller al giro de nuestro negocio con un costo de alrededor de los US\$ 33.000,00.

Creo, señores accionistas que, por haber estado permanentemente en contacto con ustedes, señores accionistas durante este ejercicio, transmitiéndoles la situación de la empresa, me exime de mayores comentarios a lo expuesto, agradeciendo la confianza brindada y esperando haber cumplido con sus expectativas.


José Landázuri W.
GERENTE GENERAL

