

Quito, abril de 2010

**SEÑORES ACCIONISTAS DE REMACOR S.A.**

**Presente:**

Cumpliendo las disposiciones estatutarias, informo los resultados de la gestión realizada durante el ejercicio 2009, actividad oportunamente sometida a su análisis y consideración durante las reuniones de Directorio que se han llevado a cabo, con la información siguiente:

No hemos superado el problema de las importaciones de la maquinaria agrícola McCormick, debido al impacto del costo de las mismas por el encarecimiento del euro, situación que encarece sus costos e imposibilita negociar en nuestro mercado a pesar de que su calidad es excelente.

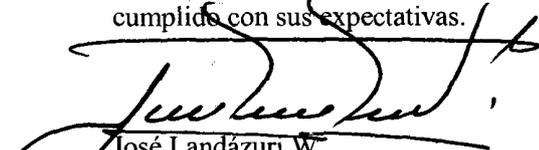
Durante el ejercicio 2009, la empresa ha reducido significativamente sus ventas en US\$ 273.560,20 respecto a las alcanzadas en el 2008 que fueron de US\$ 772.976,25. lo que representa el 35,39%. Ante esta situación la administración adoptó las medidas a fin de evitar que el efecto sea demasiado significativo en los resultados, controlando los costos y los gastos necesarios para el manejo de la línea agrícola.

La asistencia que recibimos de la empresa YTO, no ha representado algún elemento favorable para el posicionamiento de la marca y las expectativas que teníamos cada vez se hacen imposible de cumplirlas, por lo que hemos presentado distintos reclamos y propuestas para una mejor y más adecuada alianza estratégica. Debo mencionar que el BNF compró directamente a la empresa estatal china Henan Sereals, 371 tractores marca YTO, (que es la marca de la cual somos sus representantes exclusivos para el Ecuador), tractores que permanecen sin salir al mercado y embodegados en la ciudad de Guayaquil, a pesar del financiamiento directo que el Banco Nacional de Fomento concede a sus clientes.

Pese a la afectación que esta forma de negociación realizada por el BNF, afectó a nuestra línea de tractores agrícolas, nos vimos obligados para superar esta crisis a incursionar en una nueva línea de maquinaria destinada a la construcción, de procedencia china.

Ante lo mencionado, esta Gerencia ha realizado negociaciones con Yomel empresa argentina para importar implementos de fertilización de suelos, corte e igualación, que han tenido una excelente acogida entre nuestros clientes. De igual manera estamos negociando con Genovese para la provisión de implementos para la preparación de suelo.

Creo, señores accionistas que, por haber estado permanentemente en contacto con ustedes, señores accionistas durante este ejercicio, transmitiéndoles la situación de la empresa, me exime de mayores comentarios a lo expuesto, agradeciendo la confianza brindada y esperando haber cumplido con sus expectativas.

  
José Landázuri W.  
GERENTE GENERAL

