

Quito, 26 de marzo de 2010

INFORME DE GERENCIA

Dando cumplimiento a lo dispuesto en la Ley de Compañías, me permito poner a su consideración el Informe de Labores desarrolladas durante el Ejercicio Financiero y Económico del período comprendido entre el 1 de Enero al 31 de Diciembre del 2009.

ACTIVIDAD EMPRESARIAL

El contexto económico en el que se desarrolló Mandiesec, durante el año que acaba de terminar, y las nuevas leyes tributarias y laborales a las que debió someter, necesariamente son factores que hay que tomar en cuenta para entender el desempeño razonablemente adecuado de la empresa. Su leve margen de utilidad viene a resultar por lo menos una esperanza de que ante las crisis la empresa y sus trabajadores sabemos hacer frente, aún cuando el ambiente resulte amenazador para toda inversión.

El fiel cumplimiento de las leyes tributarias, los pagos de las remuneraciones al personal han sido dos compromisos que siempre Mandiesec ha procurado cumplir a tiempo, aunque a veces ha sido producto del sacrificio y restricción en otras áreas también importantes.

METAS CUMPLIDAS

. Sabemos con bastante precisión que al estar inmiscuados en la senda de la tecnología, nos vemos sometidos necesariamente a los avances tecnológicos, esto nos llevó a plantearnos como meta la adquisición de un nuevo computador, la cancelación del pedido del equipo Bosch para bombas VP44, la compra de un vehículo nuevo y entrar en un sistema progresivo de mejoras en las instalaciones eléctricas y sanitarias.

. La intención de ser mejores y mantener el prestigio logrado por muchos años, ha sido una meta que nos ha llevado a seguir contando con excelentes empresas como clientes, de Quito. Guayaquil. El Coca, Ibarra y Esmeraldas que han sido nuestro respaldo económico frente a las mencionadas condiciones amenazantes de toda inversión; aún cuando empresas de la competencia como Garner y Rectificadora Botar han adquirido sendos equipos que hacen nuestro mismo trabajo. Cabe mencionar que la diferencia radica en la forma de hacer los trabajos y en la calidad del servicio postventa y efectividad de garantías.

. La meta relacionada con la venta de insumos relacionados con la mecánica como: llantas y aceites han decaído ostensiblemente, debido al impedimento del gobierno de importar estos productos.



ANALISIS DE RESULTADOS

Si partimos de la comparación del año 2008 con el 2009, podremos apreciar algunos aspectos en los que Mandiesec ha mejorado, aunque el crecimiento no haya sido del todo significativo o como las expectativas nos hicieron suponer.

- . Los ingresos generales se han incrementado en un 3,48%
- . El costo de ventas también se ha incrementado en un 1,84%, que nos muestra que para vender más hizo falta gastar un poco más. Así mismo, el valor de inventarios, o compra general de repuestos se ha incrementado en un porcentaje del 5,99%. Muestra esto que la política de compras de repuestos es casi exclusiva para uso inmediato y no para mantener un stock de respaldo. Para mantener lo dicho haría falta de mucho dinero que no tendría un retorno inmediato.
- . De acuerdo a lo expuesto con anterioridad, por obvias razones la Utilidad del Ejercicio se vio incrementada en un 1,95%, porcentaje del que tanto socios como empleados se han beneficiado, aunque sea en forma restringida.
- . Es importante acotar que el valor de los arrendamientos ha sufrido un incremento considerable, como forma de reconocer la apertura y generosidad de los propietarios del inmueble al esperar por sus rentas anuales

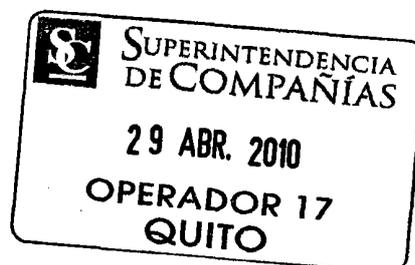
METAS PARA EL 2010

1. Consolidar las mejoras en la infraestructura del local y patio, de tal manera que podamos ofrecer un trato más cómodo a los clientes que esperan por sus trabajos.
2. Optimizar el sistema de cobros, con la contratación de pago por tarjeta de crédito de todos los bancos
3. Mejorar los procesos de inventario continuo de repuestos
4. Compra de banco de pruebas Bosch 617 y de un Calibrador para inyectores HEUI, UPS, UIS.
5. Hacer efectivo el proceso de capacitación, en la Bosch Brasil para la maquinaria mencionada
6. Dar cumplimiento al pago atrasado de arrendamiento y establecer cuotas para pago de Cuentas por pagar a los accionistas mayoritarios

PROPUESTA SOBRE RESULTADOS

Las utilidades correspondientes al ejercicio económico del 2009 se deberían distribuir de la siguiente manera:

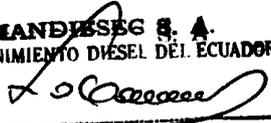
- . 15% para trabajadores y para guardias de seguridad, como lo establece el Mandato 8
- . 25% para el pago del Impuesto a la Renta
- . 10% para la Reserva Legal
- . La diferencia para ser repartida a los accionistas de acuerdo a sus respectivas aportaciones



Es todo cuanto puedo informar, poniendo a consideración de los señores accionistas este documento.

Atentamente,

MANDESEG S. A.
MANTENIMIENTO DIESEL DEL ECUADOR


FIRMA AUTORIZADA
Luis A. Cevallos
GERENTE

