

Quito, 21 de mayo del 2020

Señores

**ACCIONISTAS DE CODEPARTES S.A.**

Ciudad

De mis consideraciones:

De acuerdo con las normas vigente en la Ley de Compañías y el Art. 29 de los estatutos de la empresa, me permito presentar a la Junta General de Accionistas el informe de labores realizadas durante el Ejercicio Económico terminado el 31 de diciembre del 2019.

### **LA SITUACION DEL PAIS:**

Ecuador termina el año con dificultades económicas y con una deuda externa que continúa en niveles mayores al 50%, herencia del modelo económico y político del pasado Gobierno. Adicionalmente, la producción petrolera se ha mantenido a la baja.

A la par, el Gobierno ha buscado realizar correcciones (reducción de subsidios y del gasto corriente) que le lleven a bajar el déficit, pero que le ha generado una visión negativa de la ciudadanía.

En el mes de octubre del 2019, debido al paro nacional que se extendió por 3 semanas aproximadamente, hizo que la economía nacional se detenga ocasionando graves perjuicios económicos en todos los niveles, y no fue así al segmento comercial que no se pudo vender de forma normal por el cierre de vías en las principales ciudades.

En el reporte, el ente proyecta que la economía del Ecuador tendrá un crecimiento de 0,7% durante el año 2020. Pero hay varias interrogantes por la afectación que tenemos debido a la pandemia por el COVID-19.

El Ministerio de Finanzas, en la Pro forma 2020, estima que el crecimiento del PIB el próximo año será de 0.7% frente al 1,43% esperado para el 2019. El reporte destaca que el 2020 se vislumbra como un período en el que lejos de disminuir, las incertidumbres económicas mundiales serán mayores y provenientes de distintos frentes en especial por la afectación mundial de la pandemia por el COVID-19

## **OCUPACION Y PRECIOS:**

La inflación anual de Ecuador en el 2019 fue de -0.06%, superior al 0.27% registrada en el año 2018.

El estudio registra que la pobreza por ingresos a nivel nacional en diciembre de 2019 se ubicó en 25,0% en comparación al 23,2% de diciembre de 2018, el incremento de 1,8 puntos porcentuales no es estadísticamente significativo. La pobreza urbana en diciembre de 2019 fue de 17,2%, mientras que en diciembre de 2018 se ubicó en 15,3%, lo que se traduce en una variación de 1,9 p.p. no estadísticamente significativa. Para el mismo periodo, la pobreza a nivel rural pasó de 40,0% a 41,8%, una variación de 1,8 puntos porcentuales no estadísticamente significativa.

En diciembre de 2019 la pobreza extrema a nivel nacional se ubicó en 8,9% frente al 8,4% del mismo mes del año anterior, el incremento de 0,5 puntos porcentuales no es estadísticamente significativo. En el área urbana la pobreza extrema pasó de 4,1% a 4,3%, lo que implica una variación de 0,2 p.p. que no es estadísticamente significativa. En el área rural la pobreza extrema pasó de 17,7% a 18,7%, incremento de 1,0 puntos porcentuales que no es estadísticamente significativa.

Las remesas enviadas desde Ecuador en el 2019 sumaron USD 639,2 millones, un 29% más que en el 2018. Se trata, además, del monto más alto en la última década.

Los principales destinos fueron Colombia, Perú, China, Chile y Argentina, según el Banco Central. El año pasado, Colombia se consolidó como el principal mercado receptor de las divisas. Solo este país aglutinó las tres cuartas partes de los dineros enviados. Además, fue el destino que más creció en monto recibido.

El salario básico de US\$ 386.00 en el 2018, fue ajustado a US\$ 394.00 en el 2019 y a partir de enero del 2020 fue incrementado a US\$ 400.00 que es un valor menor al demandado por los trabajadores.

## **FINANZAS PÚBLICAS:**

El riesgo país, indicador que mide las posibilidades de que una nación cumpla o no con el pago de su deuda externa. A diciembre del 2019 se ubicó en 826 puntos respaldo de fiabilidad económica, política y social del país; al 21 de mayo del 2020 se ubicó en 4.134 puntos, debido a los problemas económicos debido a la pandemia por el COVID-19 y al bajo costo del barril de petróleo.

En América Latina, Ecuador posee el segundo puntaje más alto solo por debajo de Venezuela, lo que implica restricciones para las inversiones, tanto nacionales y del exterior, crecimiento económico menor, entre otras causales.

Según estadísticas del Banco Central la tasa activa referencia corporativa llega al 9,33% y la pasiva referencial al 5,98%

Los ingresos ordinarios de la empresa en el año 2019 fueron de US\$ 7.055.089 frente a US\$ 7.666.446 del año 2018 lo que representa un decremento del 7,97%.

Durante el año terminado 2019 esta administración ha dado cumplimiento a todas resoluciones tomadas por la Junta General.

No se han presentado novedades importantes en las áreas administrativa, laboral o legal. El número de trabajadores se ha mantenido estable en concordancia con el ritmo de las actividades y todas las obligaciones laborales están debidamente cubiertas, incluida la correspondiente a la provisión para la jubilación patronal.

Los indicadores financieros de la compañía se presentan como sigue:

| <b>INDICES FINANCIEROS</b>    |                 |                 |                 |
|-------------------------------|-----------------|-----------------|-----------------|
| <b>DESCRIPCION</b>            | <b>Año 2017</b> | <b>Año 2018</b> | <b>Año 2019</b> |
| Capital de Trabajo            | 2,295,684       | 2,159,717       | 1,992,315       |
| Índice de Solvencia           | 2.32            | 2.01            | 1.92            |
| Índice de Liquidez            | 1.29            | 1.06            | 1.01            |
| Apalancamiento financiero     | 1.97            | 2.16            | 2.26            |
| Cobro(días)                   | 81.26           | 72.00           | 81.85           |
| Rentabilidad sobre capital    | 66.57%          | -27.95%         | -83.68%         |
| Rentabilidad sobre patrimonio | 5.87%           | -2.53%          | -8.18%          |
| Rentabilidad sobre ventas     | 2.14%           | 0.05%           | -2.65%          |

Dichos indicadores muestran que la situación financiera muestra una tendencia a caer. El capital de trabajo ha disminuido de US\$ 2.195.717 en el 2018 a US\$ 1.992.315 en el 2019, y entre 2018 y 2019, los indicadores financieros muestran un deterioro financiero en el año 2019 y se debe a que no se pudo llegar al volumen de ventas en el presupuesto lo cual hace que la estructura de la empresa sea muy cara.

Los bajos resultados obtenidos durante el ejercicio fiscal 2019 se debió a la situación actual del país que se encuentra en una recesión económica y el incremento en la competencia con productos de procedencia chinos que están desequilibrando el mercado, por lo cual se están tomando medidas al respecto para mitigar el impacto económico y tener mejores resultados en el ejercicio fiscal 2020.

Durante los 2 primeros meses del año 2020, las ventas tuvieron un incremento importante, pero desde el mes de marzo del 2020 debido a la pandemia por el COVID-19 no se ha podido cumplir con los presupuestos de ventas hasta la presente fecha, lo

que conlleva a que será el 2020 un año bien difícil, tal vez el más complejo dentro de los 31 años que tiene la empresa desde su constitución, al momento nos encontramos haciendo un trabajo financiero de recuperación de cartera, venta del inventario que tenemos para recuperar liquidez y de esta forma poder cumplir con las obligaciones con proveedores y entidades financieras; para continuar con el trabajo de distribución de todas las marcas, de acuerdo a las proyecciones económicas del país y de Codepartes propias se estima que en este año 2020 se tendrá una pérdida en los resultados, se hará todo el trabajo para que la pérdida no sea significativa y durante el segundo semestre se pueda recuperar lo que no se vendió durante los meses de confinamiento obligatorio que se tuvo que vivir.

Agradezco a todos ustedes por la confianza depositada en mi gestión.

De los señores accionistas, muy atentamente.



Andrés Dueñas Iturralde  
**GERENTE GENERAL**