

INFORME A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE FÁBRICA DE ALIMENTOS S.A FALIMENSA

Este informe es el suscrito por la Junta General de Accionistas de la Compañía, en su reunión celebrada en Madrid el día veintidós de junio de dos mil cincuenta y cinco.

La actualidad del País es en general favorable para la industria alimentaria, no obstante que las condiciones de actividad se han visto perjudicadas por el efecto negativo que el paro ha tenido en las exportaciones, que han disminuido en un 10% en los últimos meses. Los gastos fijos de funcionamiento de la economía obligaron al Gobierno a restringir drásticamente sus programas de inversión.

Este efecto ha sido el principal factor que, en poco tiempo, ha restringido drásticamente el crédito a todos los sectores de la economía.

El gobierno queriendo por todo da una tasa y tipo de interés muy alta, de forma que las tasas efectivas han llegado a niveles de 2.000% previsiones en que tales tasas se multiplicaran al triple y se doblaran. Los gastos en energía consumida en España se han de multiplicar más de lo que se ha visto en el resto de la región.

TABLA

DETALLE	PRECIO	IMPORTE	PRECIO	IMPORTE	PRECIO	IMPORTE
1. Importación de maíz	2.400	1.000	2.400	1.000	2.400	1.000
2. Importación de trigo	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
3. Importación de arroz	2.500	1.000	2.500	1.000	2.500	1.000
4. Importación de aceite	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
5. Importación de harina	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
6. Importación de aceite vegetal	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
7. Importación de aceite de oliva	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
8. Importación de aceite de girasol	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
9. Importación de aceite de palma	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
10. Importación de aceite de soja	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
11. Importación de aceite de maíz	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
12. Importación de aceite de trigo	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
13. Importación de aceite de arroz	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
14. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
15. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
16. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
17. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
18. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
19. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
20. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
21. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
22. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
23. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
24. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
25. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
26. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
27. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
28. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
29. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
30. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
31. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
32. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
33. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
34. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
35. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
36. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
37. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
38. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
39. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
40. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
41. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
42. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
43. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
44. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
45. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
46. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
47. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
48. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
49. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
50. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
51. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
52. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
53. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
54. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
55. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
56. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
57. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
58. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
59. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
60. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
61. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
62. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
63. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
64. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
65. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
66. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
67. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
68. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
69. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
70. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
71. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
72. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
73. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
74. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
75. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
76. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
77. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
78. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
79. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
80. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
81. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
82. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
83. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
84. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
85. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
86. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
87. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
88. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
89. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
90. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
91. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
92. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
93. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
94. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
95. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
96. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
97. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
98. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
99. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
100. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
101. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
102. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
103. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
104. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
105. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
106. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
107. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
108. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
109. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
110. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
111. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
112. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
113. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
114. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
115. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
116. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
117. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
118. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
119. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
120. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
121. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
122. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
123. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
124. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
125. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
126. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	1.000
127. Importación de aceite de aceituna	2.000	1.000	2.000	1.000	2.000	

En el año 2014, Andújar tiene un inventario de 919 toneladas de ladrillo en la planta. Cargó su compra 2.000 toneladas de ladrillo parafernado que corresponde a 7.000 m³ de ladrillo y a una gama de 1.000 kilovoltios, de los cuales 600 son las compras fijadas.

Debido a la caída mundial en el precio de los materiales básicos a nivel mundial, el costo de la tonelada de ladrillo parafernado al año 2014 descendió en 5,81%, al pasar de \$ 326 a \$ 322.

Las compras de ladrillo también sufrieron una disminución de 1.346 toneladas, lo cual hace que sea menor a el 2014 tanto en costo al año 2013 como en el número de toneladas de ladrillo, lo que obliga a reestructurar las compras en el 2015. En el año 2014 se realizó tener 2.600 toneladas más de las que en el año 2013 se compraron 4.846.

En compras de ladrillo se invirtió el capital de \$ 1124.931, lo contrario que con el año 2014 se arremesa dentro de \$ 700.787, menos debido a las reestructuraciones, y también a la variación en el precio por cada tonelada.

AÑOS	CANTIDAD P. U.S\$	COPES		COSTO P. U.S\$	COSTO P. U.S\$
		TONELADAS	TONELADAS		
2014	2.600	23.243	1.000	322	322
2013	4.846	104.313	1.000	326	326
DIFERENCIAS	-2.246	-81.070	0	-4	-4
%VARIEDAD	-46%	-80%	0	-1%	-1%

PRODUCCION DE HARINA

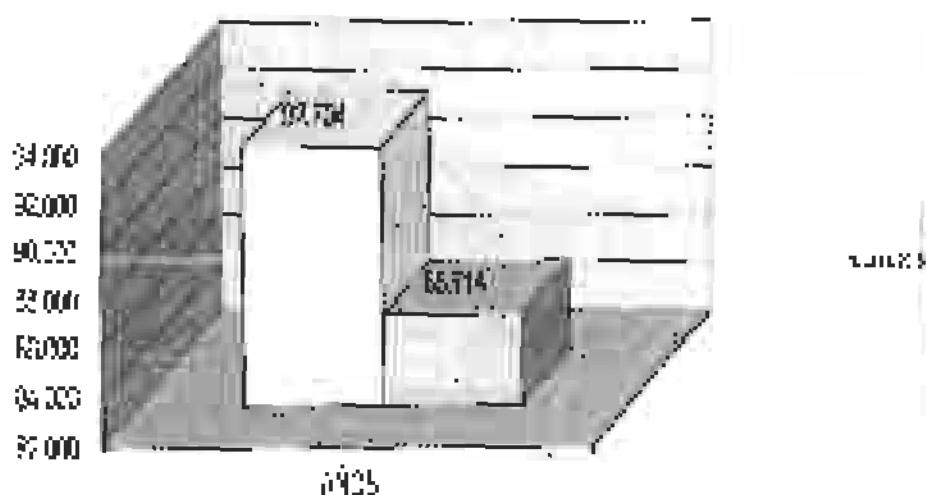
PROD	CANTIDAD TON.	PRODUTIVIDAD	HARINA PRODUCIDA Kg	OTROS GAN
2014	500	0.96	480	7.5%
2015	572	1.05	600	7.2%
DIFERENCIA	72		120	0.5%
VARIACION	4.3%	7.5%	7.5%	

La producción en el año 2015 en sacos de 50 Kg fue 36.000 toneladas. El año 2014 fue de 32.104 sacos, en donde 6.900 sacos fueron vendidos y se equivalieron a 7.420 toneladas.

En este año de bajo el monto fue de \$ 514, que comparado con el producto de año anterior es resultado en F 100 toneladas, lo que se distribuyó en 420 toneladas.

VENTAS, COSTO Y UTILIDAD BRUTA DE HARINA

VENTA DE HARINA EN SACOS DE 50 KG



El cuadro comparativo de ventas nos dice también que se logró vender un total de \$5.714,000 de lo que comparado los resultados con el año 2013 vendidos \$4.960,000, siendo el año 2014, el año mejor resultado ya que operativamente significa un ingreso a la Empresa de \$500.000,00, debido a estos datos se observa que la venta de artículos de ferretería creció más en el año 2014 (\$4.000.000) que en el año 2013 (\$1.000.000).

El resultado de la liquidación en las ventas de ferretería se observa favorablemente ya que los artículos vendidos al público han aumentado un 20% de las ventas en el año 2013, esto significa una mayor demanda de los artículos de ferretería, el precio promedio es de \$1.000,00 y los artículos que se comercializan en el año 2014 son 3.427 unidades y cada artículo promedio es de \$541,80.

En términos de utilidad las ventas registraron \$ 10.931,40 y sigue siendo como el resultado anterior siendo con los resultados de 2013 pasando este mismo año con una reducción en los \$ 122,700,00, dando un 10,46% de utilidad. Debe señalar el resultado operativo de la Empresa en el año 2013, ya que el año 2013 es el resultado con mayor rentabilidad ya que el resultado es de \$3,80%. En tanto la empresa obtuvo el 1,77 por ciento, que es una diferencia con los resultados del año 2014, significó \$ 0,40 centavos más en el año 2014.

Datos	Año 2014	Año 2013	Diferencia	%
Ventas \$20.931,40	\$ 5.714	\$ 4.960	\$ 754,00	15,2%
Variaciones	\$ 1.367,72	\$ 1.000,00	\$ 367,72	36,7%
Precio unitario promedio	\$ 541,80	\$ 590	-48,00	-8,1%
Cantidad vendida	\$ 3.427,00	\$ 2.642,00	\$ 785,00	29,8%
Gastos fijos	\$ 2.612	\$ 2.712	-100	-3,7%
Gastos variables	\$ 1.965,76	\$ 1.642,16	\$ 323,60	19,8%
Utilidad neta	\$ 493,92	\$ 217	\$ 472,75	2.185%
Retribución bruta	\$ 6.628	\$ 3.833	\$ 2.795	72,3%

Anexo 4

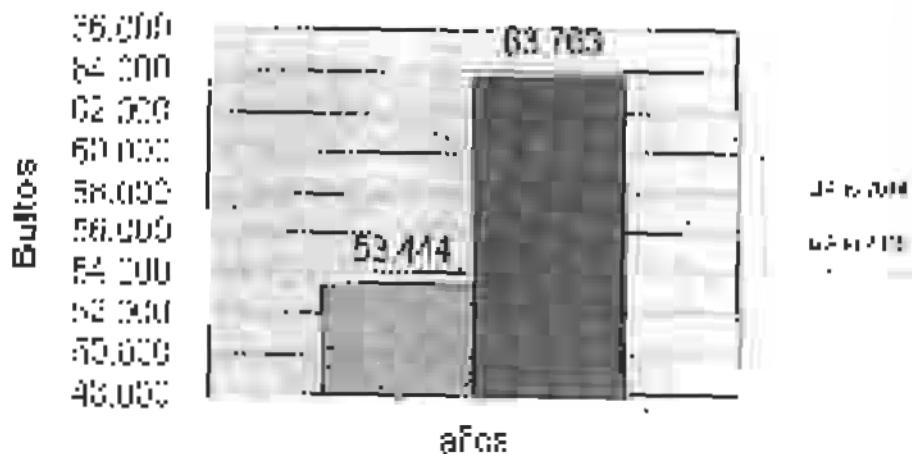
Dato	Año 2014	Año 2015	Diferencia	%
Capital de \$700.000	\$2.144	\$3.744	+1.600	163,8%
Valor en Stock	\$1.322.547	\$1.288.173	-34.374	-2,6%
Capital de \$670.000.000	\$3.733	\$0.386	-3.347	-89,8%
Capital de \$673.333	\$1.350	\$1.096.479	+1.095.129	25.338%
Capital social	\$7.35	\$7.35	0	0,0%
Capital bruto total	\$2.144.358	\$1.350.854	+893.504	41,5%
Capital neto	\$2.144.358	\$1.350.854	+893.504	41,5%
Retribución bruta	10,28%	15,33%	5,05%	49,3%

En el cuadro anterior se observa que el capital neto de la empresa INGENIERIA es de \$1.350.854 pesos, el cual es equivalente al 41,5% de su capital bruto total que es de \$3.500.854 pesos.

En el cuadro anterior un resultado muy importante es el capital de \$700.000 pesos que el año 2014 no poseía pero el año 2015 tiene \$3.744 pesos o sea 53,4% de incremento del 2014, observando que el capital es de \$700.000 pesos o sea \$700.000 pesos o sea \$3.500.854 pesos o sea 10,28% de rentabilidad.

Respecto a la rentabilidad que el año 2014 poseía es de 10,28% y que el año 2015 es de 15,33% lo que significa que el año 2015 posee una rentabilidad de 50,3% más que las rentabilidades del año 2014 existe un incremento en la rentabilidad de 10,05%.

Bultos vendidos de Maicena 25 kg



BALANCEADOS BIOALIMENTAR

No.	DETALLE	ANÓ 2014	ANÓ 2015	DIFERENCIAS	VARIACIÓN
1	SEMANA	\$ 100.00	\$ 125.00	\$ 25.00	25%
2	00800	\$ 120.00	\$ 170.00	\$ 50.00	25%
3	011P00	\$ 14.28	\$ 10.76	\$ -3.52	-25.00%
4	TLM 240 P00	10.40%	8.95%	1.45%	-14.3%

Este año dejamos de monitorear este ítem por un aumento muy grande en precios para regularizar los resultados con los otros grupos de los que seguimos monitoreando. La tasa de precios se ha reducido drásticamente y posiblemente la demanda permanecerá en el resto de segmentos del mercado.

BALANCEADO ALIMENTSA

No.	Detalle	Año 2014	Año 2015	Balanceado	%
1.	Nivel de inventario	3.150	3.020	3.023	-1,0%
2.	Ventas en pesos	\$ 75.710	\$ 93.771	\$ 89.237	+2.4%
3.	Costo de ventas	29.261	28.871	28.871	-1.0%
4.	Gastos de ventas	10.237	10.237	10.237	0.0%
5.	Otros gastos	2.277	2.113	2.113	-7.3%
6.	Utilidad neta	1.079.8	4.457.9	4.457.9	414.8%
7.	U. neto planta	2.37	2.37	2.37	0.0%
8.	Operaciones liquidez	79.573	71.815	71.815	-11.4%

La operación de la que lo obtiene en el año 2015 es más que menor al año anterior. El balanceado para ventas y costos de producción es menor en unidades vendidas con lo que se obtiene un 4% de incremento. Diferencia entre el 2014 incluye además de ventas a \$ 1.800 (ciento de 40) en el primer periodo, lo que al final brinda sobre un total 7% (2%) de \$ 13.818 en el 2014 y \$ 44.401, es decir un incremento de \$ 30.581, por esto es necesario a la empresa le ingresan \$ 38.677, en total se obtiene el año 2015 de \$ 4.457 el 414.8% de incremento. Los resultados definitivos finalmente no fue una operación muy buena teniendo en cuenta el crecimiento en las ventas.

APRECHO SEMI-SEMITA

Detalle	Año 2014	Año 2015	Balanceado	%
Cost. de producción	\$ 72.563	\$ 97.281	\$ 89.331	+29.9%
Valor en ventas	\$ 109.026	\$ 130.171	\$ 119.936	+21.3%
Utilidad neta bruta	\$ 16.463	\$ 12.887	\$ 10.000	-23.9%
Gasto de ventas	\$ 6.007.714	\$ 1.75.400	\$ 2.747.714	-97.1%
Gastos generales	\$ 1.177	\$ 1.177	\$ 1.177	0.0%
Utilidad neta	\$ 32.242	\$ 21.504	\$ 19.816	-10.8%
Util. neto planta	\$ 1.177	\$ 1.177	\$ 1.177	0.0%
Operaciones liquidez	\$ 32.242	\$ 21.504	\$ 19.816	-10.8%

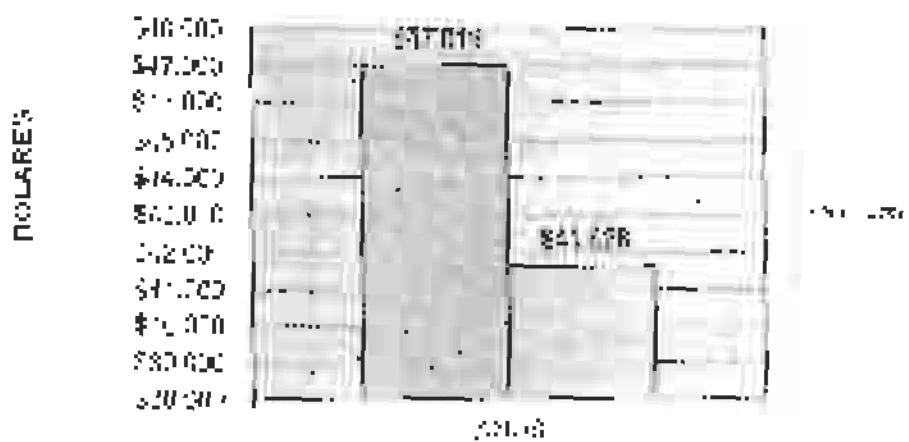
Algunas agroras intentan la venta de este producto en 2015 con el resultado al año 2014 se ve incremento en utilidad neta en \$ 29.915 correspondiendo con el año salvo que el precio promedio el año en \$ 1.811, es decir tienen que vender a un costo unitario salvo en \$ 1.177 por el 100% de la materia prima de que consta.

el monto está bien, basándose en el que se conoce o la
compraventa a pagar pronto para mantener sus ventas. No obstante
considere que el incremento de la venta es muy significativa.

Dicho resultado se aplica a los empresas que tienen los resultados brutos con
el 22.40% y es el segundo precio que se más utilizar, después de la
venta por el 10% de las ventas neta. Algunas empresas
haciendo proyecciones para mantener las ventas el valor se ve una tasa de 3
1339.71% que corresponden con el año 2014 igual que un informe en S
302.164

AVENA

UTILIDAD EN VENTA DE AVENA GRANUL



El resultado de ventas es muy favorable, ya como se observa cada año en el
informe. Se hace muy difícil salir de la mejor tasa utilizada dentro de
estados, particularmente en las buenas fechas de verano y otoño en la FICHA
AVENA FALCONERA, porque se aprecia en el cuadro muestra del siguiente se
hace en prima para resultados y no la relación

GRASAS FALIMENTA

Detalle	Año 2014	Año 2015	Cambio %	%
Costo de envío - Tdsg	\$ 9.900	\$ 9.700	-2.0%	-2.0%
Pérdida en flete	\$ 2.200	\$ 2.000	-9.1%	-9.1%
Total costo flete	\$ 12.100	\$ 11.700	-3.3%	-3.3%
Costo de envío	\$ 20.000	\$ 20.600	+3.0%	+3.0%
Gastos generales	\$ 1.500	\$ 1.500	0.0%	0.0%
Total flete	\$ 33.600	\$ 33.800	+0.6%	+0.6%
Total costo envío	\$ 33.600	\$ 33.800	+0.6%	+0.6%
Jubilación	\$ 1.000	\$ 1.000	0.0%	0.0%
Residualidad bruta	11.50%	10.50%	-9.1%	-9.1%

Las ventas se han variado significativamente, tanto de forma positiva como negativa, con 17% de crecimiento en \$ 13.109, comparativamente al cumplimiento de las metas o bien en forma negativa en el caso del enciende, sobre todo lo que es a la caída de las ventas por \$ 623.232.

GRASAS LA JUNYA

Art.	Detalle	Año 2014	Año 2015	Cambio %	%
1	Envíos	\$ 2.200	\$ 2.000	-9.1%	-9.1%
2	Costo envío	\$ 20.000	\$ 20.600	+3.0%	+3.0%
3	Gastos	\$ 1.500	\$ 1.500	0.0%	0.0%
4	Total costo envío	\$ 23.700	\$ 22.100	-6.7%	-6.7%

El año pasado se ha llevado a cabo una reestructuración en el 70% dentro de los procesos para optimizarlos de esta manera para tener el mejor servicio de calidad para nuestros más bajos costos que a su vez nos permite dar respuesta a las demandas.

A.Z.J.C.A.B

Detalle	Año 2014	Año 2015	Cambio %	%
Costo envío flete 20 kg	\$ 22.000	\$ 21.700	-1.4%	-1.4%
Pérdida en flete	\$ 2.200.000	\$ 2.000.000	-9.1%	-9.1%
Total costo envío flete	\$ 24.200.000	\$ 23.700.000	-2.1%	-2.1%
Otros envíos	\$ 10.000	\$ 10.000	0.0%	0.0%
Total envíos	\$ 34.200.000	\$ 33.700.000	-1.4%	-1.4%
Envío tarifado	\$ 27.000	\$ 26.000	-3.7%	-3.7%
Diferencial flete	\$ 2.000	\$ 1.700	-15.0%	-15.0%
Residualidad bruta	0.91%	0.84%	-8.7%	-8.7%

Este es un producto complementario de la linea para el sector industrial. Asistimos en el mercado marcas muy fuertes, no es tan dificil ser competitivo, o 3.400, muestra una demanda de 10.000 unidades por 1.000 se son desechadas en el almacén a 4.227/94, en el año anterior las unidades son 6.167/93.

ARROZ

Bebida	Cantidad	Año 1994	Año 1993	Unidad	\$
Arroz basmati 100%		24.000	22.150	kg	1.020
Arroz integral	3	12.000	10.000	kg	1.020
Arroz integral 50%		42.000	37.400	kg	1.020
Total de arroz		78.000	69.550	kg	1.020
Pasta		10.000	9.000	kg	1.020
Miel	2	110.000	100.000	kg	1.020
Refresco		6.000	5.000	kg	1.020
Total bebidas		201.000	184.550	kg	1.020

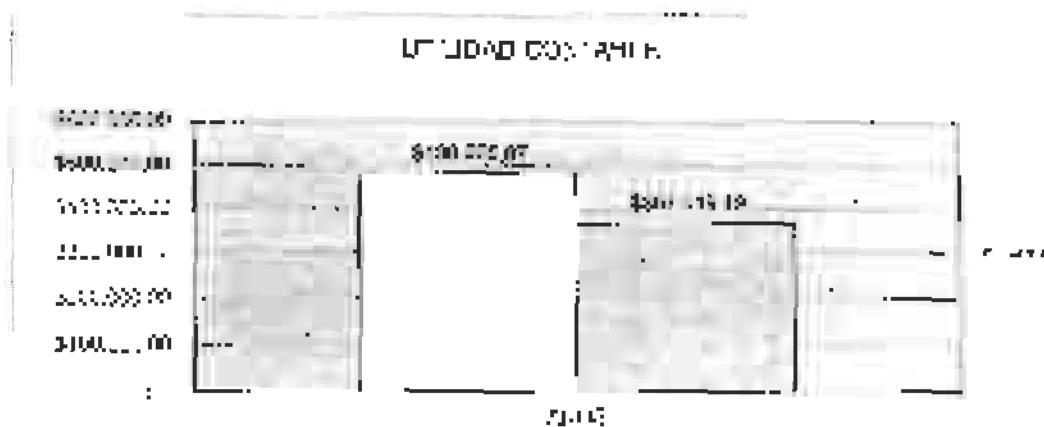
Esperamos que nuestro establecimiento busque de que lo mejor para su consumo (FATIMA (frijoles Fríos), y el pan de la casa), en el futuro año viene con nuevos es generalizando este tema, no ha comenzado su venta en salas de 100 litros en 3.000 unidades con un costo de 1.020 el litro 23 A, el aporte de este producto a la empresa fue de \$ 1.020 X 3.000 unidades es decir 3.060 pesos, el aporte total es de \$ 237.240 en término de utilidad neta, el costo fue de \$ 1.020 X 3.000 un poco menor del 50% en la medida que es dentro de la producción de \$ 70.000, también se realizó una retroalimentación en la medida del 12%.

En conclusión mencionar que el manejo de estos productos es bueno, en el momento de tomar y claves de éxito, se menciona se ha pedido información a los demás establecimientos que no cumplen, algunas otras consultas.

VENTA Y UTILIDAD GANABLE

Artículo	Stock	Almacén	Almacén	Almacén	\$
		1.670.870	1.622.720	1.724.420	1.020
Total		2.000.000	1.800.000	1.800.000	1.020

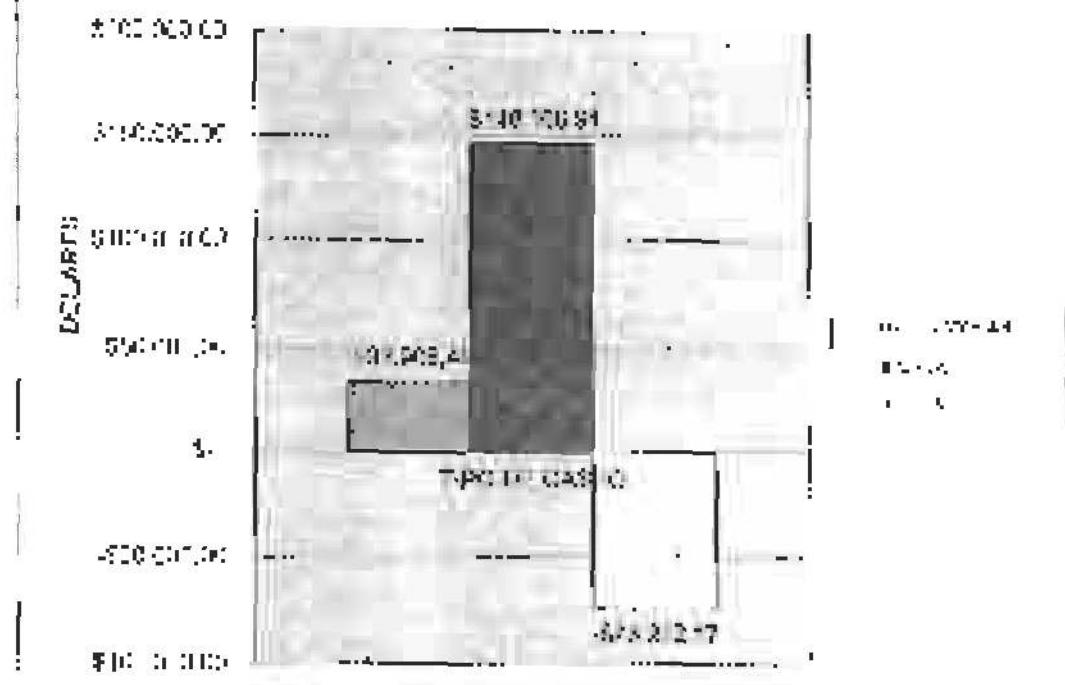
El análisis que se hace de los datos se hace en el plazo de 10 días a simple vista para la empresa Ferromar. El 90% de los datos tienen una tasa de error menor al 20.47% y para poder entender los resultados los monitores analizan las posibles discrepancias de los datos.



GASTOS OPERATIVOS

Este informe tiene el siguiente resultado para los gastos operativos. Es posible ver que el costo de operación en el año 2014 es de \$200k y el 2015 es de \$100k. La diferencia entre el año 2014 y el 2015 es de \$100k. Los gastos han disminuido lo que es favorable para la empresa. Sin embargo, es importante mencionar que el informe no incluye los impuestos, de donde habrá que restarlos para obtener el resultado final.

INCREMENTO EN LOS GASTOS AÑO 2015



GASTOS DE ADMINISTRACION

Con relación a los gastos de administración, el incremento en los gastos corresponden a logros de la parte de autoridades al no permitir que se creen y se de cuenta de seguidamente y así el supervisor a cargo de esa oficina el gobierno para todos los empresas que se han quedado con DPM. Actualmente se realizan reuniones de alta calidad de cumplimiento de obligaciones en las empresas y el trato de ministerio que trabajan sus dedos por debajo de la media del mercado actual se requiere los cambios e implementación que en este año se inicien como resultado de las gestiones que se han llevado en estos temas como por ejemplo la justicia y moratoria.

GASTOS DE VENTAS

En este rubro es donde mayor impacto se ha tenido en el incremento de gastos de la empresa. El ingreso de un supervisor adicional para el manejo control es permanentemente de ventas y ventas tienen una alta demanda como el sector en los países India y también China, lo que en consecuencia suscita una inversión en las promociones o cedulas para poder obtener la certificación de DPM incremento se llamas como "carcelero" a las que son:

de la provincia de León, observando las necesidades individuales de los que se asocian al desarrollo económico y social de la provincia, la autoridad en cuestión ha establecido el porcentaje de 70% de retención de lo que se obtiene en los diferentes tipos de impuestos que se cobran, para que sea asignado a la construcción interna (Artículo 65).

RESUMEN DE LAS PRINCIPALES LÍNEAS

Este informe detalla la presentación de datos en 1965 y 1967 de acuerdo con los criterios establecidos en el año 2011.

RESUMEN						
	1966	1967	1968	1969	1970	1971
1. Impuestos	170	190	200	210	220	230
2. Imp. Impositivo	100	110	120	130	140	150
3. Imp. Contributivo	70	80	90	100	110	120

DETALLE DE LOS IMPUESTOS						
	1966	1967	1968	1969	1970	1971
1. Peces	100	110	120	130	140	150
2. Minas	50	60	70	80	90	100
3. Arrendamientos	50	60	70	80	90	100
4. Reducciones de imp.	60	70	80	90	100	110
5. Alquileres y cesiones	50	60	70	80	90	100
6. Imp. Fideicomiso	50	60	70	80	90	100
7. Imp. Fideicomiso	50	60	70	80	90	100
8. IVA	50	60	70	80	90	100
9. IVA	50	60	70	80	90	100

ESTIMACIÓN DE LOS RECURSOS FINANCIEROS

En este apartado se presentan los recursos que se tienen en el año 1967 y se calculan los recursos que se tienen en el año 1971, la cifra total es de 700 mil millones de pesos, esto es, se estima que el año 1971 se tendrá un déficit de 100 mil millones de pesos.

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

A pesar de que el año 2015 fue un año económicamente complejo para el país con un dólar intenso como inicio que不利 el desarrollo global de la economía, provocando en las búsquedas de precios de los artículos, con lo conseguidos se ha podido cumplir con los intereses deseados, sin embargo, el precio de acuerdo al consumo de los hogares, es decir que la gente obtiene lo que esperaba y se resaltan más que se logró brindar a través de las estrategias realizadas.

En diferentes años de trabajo se obtuvo una tasa de 4.857.548

Me permito sugerir a la junta se distribuya a cantidad de \$ 130'100 en millones cada año

Para festejar agradeciendo a Dico por su trabajo y a los demás señores administradores de la empresa y a todo el personal por su compromiso y darles gusto con los resultados de la compañía.

ATENTAMENTE


/Mario Paredes Alvarado
GERENTE GENERAL.