



INFORME DE LABORES DE LA COMPAÑÍA COIVESA S.A. QUE PRESENTA EL COMITÉ EJECUTIVO A CONSIDERACIÓN DE LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE ACCIONISTAS

De acuerdo a lo establecido en el Artículo Trigésimo Primero, Literal G, de los Estatutos Sociales de la Compañía, presenta el Presidente Ejecutivo, en representación del Comité Ejecutivo, a consideración de la Junta General de Accionistas, el informe relativo a los negocios sociales, incluyendo cuentas, balances y demás pertinentes, correspondientes al ejercicio económico del año 2007.

1. GESTION ADMINISTRATIVA

Se debe mencionar que se han cumplido a cabalidad con las resoluciones de la Junta General de Accionistas, así como del Comité Ejecutivo.

Durante el 2007 se conformó la Unidad de Seguridad y Salud de los Trabajadores, se instaló el Departamento Médico desde el mes de Julio, se aprobó el Reglamento Interno de Seguridad y Salud de los Trabajadores durante el mes de Agosto.

Durante el mes de septiembre del 2007 se realizó la auditoria de seguimiento de la ISO 9001-2000, la misma que fue ejecutada por la empresa ICONTEC, cuyo informe favorable permitió mantener el Certificado de Calidad por un año más.

La auditoria externa, se realizó dentro de los términos normales, y como resultado se obtuvo un informe totalmente limpio.

La empresa también ha incursionado en el área de la maquila, para lo cual ha conseguido que el Ministerio de Industrias y Competitividad apruebe a COIVESA S.A. como maquiladora, esto con el fin de incrementar las exportaciones por cuanto necesitamos ser mucho más competitivos.

PRODUCCIÓN Y VENTAS

2.1 LA INDUSTRIA AUTOMOTRIZ Y SU RELACION CON LA EMPRESA

La producción de vehículos en el año 2007 alcanzó las 59.290 unidades, aproximadamente el 13% más que el año 2006.





El vehículo que más se ha producido es la camioneta, llegando a 27.235 unidades, seguida por los automóviles con 21.094, todo terreno con 9.102, furgonetas con 1.785 y chasis con 74 unidades.

Las exportaciones fueron de 25.916 unidades, siendo las camionetas el vehículo con mayor exportación.

Las importaciones de vehículos fueron de 54.104 unidades, aproximadamente el 6% menos que el año anterior.

La oferta total del vehículos en el 2007 fue de 87.478 unidades, con una leve disminución del 1% con respecto del año anterior.

Para cumplir con los requerimientos de producción y ventas de está línea, la empresa siguió desarrollando proveedores para ciertas partes del proceso, lo que permitió cumplir con éxito el programa de producción establecido por los clientes, y con una manejo eficiente logró obtener buenos resultados aun cuando los precios fueron reducidos para ser competitivos.





Las ventas de COIVESA S.A. se desglosan de acuerdo al siguiente cuadro:

COIVESA S.A. VENTAS DE FORROS EXPRESADOS EN UNIDADES

TIPO DE FORRO	2003	2004	2005	2006	2007
CHEVROLET LUV DOBLE	4.082	3.511	540	0	0
CHEVROLET GRAND VITARA 3P Y 5P	3.666	3.483	5.299	6.937	6.803
CHEVROLET LUV SIMPLE	2.672	2.190	362	0	0
CHEVROLET VITARA	1.177	1.656	1.033	2.118	2.281
CHEVROLET I-190		1.107	14.776	20.492	20.942
CHEVROLET RODEO	480	422			0
MAZDA CABINA DOBLE	1.460	2.004	2.825	3.630	2.612
MAZDA CABINA SIMPLE	1.241	1.284	1.525	1.720	1.417
MAZDA ALLEGRO	660	687	281	0	0
MAZDA BT-50	}				1.364
KIA RIO					5.921
FORROS EN CUERO	100	461	61	13	0
TOTAL	15.538	16.805	26.702	34.910	41.340

2.2 SECTOR TEXTIL - CONFECCIONES Y SU RELACION CON LA EMPRESA

Por regla general, las empresas textiles ecuatorianas concentraron la mayor parte de sus ventas en el mercado local, aunque siempre ha existido vocación exportadora.

Coivesa S.A. no podía dejar una vez más de lado el mejorar su competitividad y en el área de confecciones trabajo arduamente, para seguir siendo eficiente, y continuar consolidando la marca WIDDER, siendo importante destacar que en esta área la competencia, al igual que los años anteriores, es por precios, no solo con productos nacionales de menor calidad, sino con los importados.

El área de confecciones participa en el total de las ventas de la empresa con un 41,23%





COIVESA SA. VENTAS DE PRENDAS EXPRESADOS EN UNIDADES

TIPO DE PRENDA	2003	2004	2005	2006	2007
BLUSA	19.601	12.824	23.295	18.117	25.130
CHAQUETA FEMENINA	7.951	5.350	7.033	7.270	6.993
PANTALON FEMENINO	5.493	5.508	8.032	9.487	11.152
FALDA	4.190	4.153	5.272	4.221	3.700
CHAQUETA MASCULINA	470	1.205	756	1.963	569
PANTALON MASCULINO	1.241	2.573	2.350	4.700	2.030
CAMISAS	969	2.881	3168	6.104	3.467
CHALECOS	1.135	2.515	7.802	5.205	6.712
PAÑUELOS	905	1.311	539	353	1.464
OTROS	815	2.427	1446	2.767	1.057
TOTAL	42.770	40.747	59.693	60.187	62.274

4. RELACIONES LABORALES

En cuanto a obligaciones frente al IESS, no hemos tenido inconveniente alguno, debido a que es política de la empresa cubrir oportunamente, los sueldos y salarios de los trabajadores, así como los aportes que por este concepto se deban pagar a los organismos de control respectivo, al igual que nuestras obligaciones con el Ministerio del Trabajo han sido cumplidas en los tiempos establecidos por ley.

5. RELACIONES FISCALES

Por tener la empresa la condición de Contribuyente Especial, tenemos ciertas obligaciones con el fisco, las mismas que las hemos cumplido con especial cuidado para respetar y cumplir con lo estipulado por la ley en este sentido, tanto como agentes de retención de IVA y en la fuente, así como de los impuestos que ha generado la propia actividad de la empresa.





6. RESULTADOS FINANCIEROS

El Estado de Situación Financiera y el Estado de Resultados de la Compañía, han sido elaborados tomando en cuenta todos los aspectos legales, emitidos por los organismos de control y por los principios contables de general aceptación.

El Activo Corriente representa el 92,37 del Activo Total, lo cual significa que la empresa cuenta con recursos líquidos casi en su totalidad.

Los Activos Corrientes comparados con los Pasivos Corrientes, nos arroja un índice de liquidez de 3,98 veces, es decir la empresa cuenta con 3,98 dólares por cada dólar que debe.

El Estado de Resultados, se refleja a continuación:

RUBRO	2003	2004	2005	2006	2007
VENTAS	1.722.374	1.890.062	2.780.846	3.312.963	3.452.725
COSTO DE VENTAS	1.118.024	1.297.087	2.051.010	2.451.199	2.559.406
GASTOS OPERATIVOS	363.704	354.077	434.296	483.589	515.293
UTILIDAD OPERACIONAL	240.646	238.898	295.54	378.175	378.026
GASTOS E INGRESOS	18.138	11.017	26.664	35.568	60.1
FINANCIEROS UTILIDAD ANTES DE PARTICIPACION TRABAJADORES E	254.293	249.915	322.204	413.744	438.126
IMPUESTOS UTILIDAD A DISPOSICION DE ACCIONISTAS	144.737	134.808	167.208	209.859	236.216

Los índices de Rentabilidad más relevantes son los siguientes:

INDICE	2003	2004	2005	2006	2007
RENTABILIDAD SOBRE CAPITAL Y RESERVAS	41,71%	37,80%	44,58%	53,05%	55,88%
MARGEN BRUTO	35,09%	31,40%	26,25%	26,01%	25,87%
MARGEN ANTES DE PARTICIPACION E IMPUESTOS	14,76%	13,22%	11,59%	12,49%	12,69%
MARGEN NETO DE UTILIDAD	8,40%	7,10%	6,01%	6,33%	6,84%





7. RECOMENDACIONES

En lo que respecta a las utilidades del ejercicio del 2007, se recomienda después de cumplir con las obligaciones para con los trabajadores e impuestos y más deducciones determinadas por ley, se traslade el saldo a disposición de accionistas a la cuenta Reserva Facultativa, para que de allí se distribuyan USD 236.000, pagaderos de acuerdo a disponibilidad de recursos y la diferencia quede registrada en Reserva Facultativa.

Quiero dejar expresa constancia, de mi reconocimiento a todos los trabajadores de la empresa por su excelente desempeño, ya que sin los cuales no sería posible alcanzar los objetivos y ejecutar las estrategias planteadas por la administración para liderar el mercado nacional e introducir sus productos en el exterior.

Agradezco también a los señores Accionistas y al Gerente por la confianza puesta en mi gestión administrativa y operativa y a su permanente apoyo.

Atentamente,

Ing Marco Samaniego S