



SUPERINTENDENCIA DE INFORMACIÓN Y ESTADÍSTICA  
11 JUN. 2008

Patricio A. S.A. SISTEMAS Y BALANZAS S.A.

## INFORME DE GERENCIA A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE SISBAL S.A. SISTEMAS Y BALANZAS SA CORRESPONDIENTE AL AÑO 2007

Señores Accionistas:

Cumpliendo con una de mis funciones con gerente General de la Compañía Sisbal S.A. Sistemas & Balanzas S.A., presento a los Señores Accionistas el presente informe de labores correspondiente al ejercicio fiscal 2007.

El año 2007 ha sido sin lugar a dudas un año de cambios importantes, con el objetivo de convertirnos en una Compañía con mayor eficiencia, productividad y que en un mediano plazo, genere beneficios a largo plazo a sus clientes, accionistas, empleados y sociedad ecuatoriana.

Durante el año 2007 se ha consolidado el uso del sistema ERP MBA3, que nos ha permitido mejorar nuestros procedimientos tanto en las tareas en las administrativas, contables y de inventarios.

Durante el año 2007, hemos mantenido una muy buena relación con los bancos en los cuales mantenemos relaciones, terminando con todos con buenas relaciones para ejecutar cualquier operación para el mantenimiento de un eficiente flujo de fondos para Sisbal. SA. Adicionalmente, no solamente estamos al día en todos los pagos con nuestras tarjetas de crédito, sino que algunas de las deudas de las tarjetas ya han sido canceladas en su totalidad, y el préstamo con la Sra. Luz María Fernández Salvador se paga con normalidad.

Por primera vez en muchos años, hemos formado un equipo que controla eficientemente los inventarios de Sisbal S.A, existe un control detallado de todos los ítems que componen en inventario, una provisión correcta de importación de balanzas, suministros y repuestos y un control de las balanzas producidas, que ha dado como resultado que no mantengamos inventarios por largo plazo, así como el ahorro considerable en horas extras del personal.

Durante el año 2007 hemos depurado tanto nuestras cuentas por pagar y por cobrar, generando con nuestros proveedores excelentes relaciones comerciales, permitiéndonos con la mayoría de ellos la consecución de crédito en todas las relaciones. En lo referente a las cuentas por cobrar y en base a la buena relación con proveedores podemos brindar a nuestros clientes importantes un crédito necesario actualmente en nuestro mercado, que no permite mantener buenas relaciones con ello, obviamente manteniendo un buen control en los cobros.

Sisbal durante el año 2007, reporto ventas por USD 552.060.03599.970,36, disminuyendo este valor con respecto al ejercicio 2006.

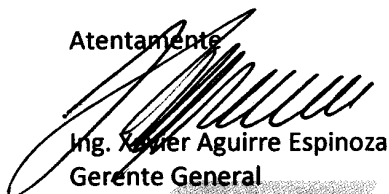
Como podrán apreciar en los estados financieros que se analizarán en la Junta General, a pesar de la disminución de ventas en el año 2007, Sisbal reportó una ganancia por USD 13.507,82, producido principalmente al control de costos y gastos que la administración ha logrado realizar.

Para el año 2008, nuestras perspectivas de crecimiento son importantes, determinadas por las siguientes estrategias:

- Consolidación de negocios de automatización de procesos utilizando equipos GSE
- Consolidación de negocios de balanzas grandes, mediante el mejoramiento de técnicas de campo.
- Mejorar la relación de proveedores con China, que provoca un mejoramiento en costos de fabricación.

Antes de terminar este informe quiero expresar mi agradecimiento formal a todos mis colaboradores actuales, quienes en todo momento me han apoyado y a ustedes señores accionistas por la confianza depositada en mi persona.

Atentamente



Ing. Xavier Aguirre Espinoza  
Gerente General

Quito, Marzo del 2008

# Sisbal