

INFORME DE GERENCIA A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE SISBAL S.A. SISTEMAS Y BALANZAS SA CORRESPONDIENTE AL AÑO 2006

Señores Accionistas:

Cumpliendo con una de mis funciones con gerente General de la Compañía Sisbal S.A. Sistemas & Balanzas S.A., presento a los Señores Accionistas el presente informe de labores correspondiente al ejercicio fiscal 2006.

El año 2006 ha sido sin lugar a dudas un año de cambios importantes, con el objetivo de convertirnos en una Compañía con mayor eficiencia, productividad y que en un mediano plazo, genere beneficios a largo plazo a sus clientes, accionistas, empleados y sociedad ecuatoriana.

Durante el año 2006 se implementó en la compañía el sistema ERP MBA3, que nos ha permitido mejorar nuestros procedimientos tanto en las tareas en las administrativas, contables y de inventarios.

Durante el año 2006, hemos mantenido una muy buena relación con los bancos en los cuales mantenemos relaciones, terminando con todos con buenas relaciones para ejecutar cualquier operación para el mantenimiento de un eficiente flujo de fondos para Sisbal. SA. Adicionalmente, estamos al día en todos los pagos con nuestras tarjetas de crédito y el préstamo del Banco del Pichincha que se terminará de cancelar en mayo del 2007.

Por primera vez en muchos años, hemos formado un equipo que controla eficientemente los inventarios de Sisbal S.A, existe un control detallado de todos los ítems que componen en inventario, una provisión correcta de importación de balanzas, suministros y repuestos y un control de las balanzas producidas, que ha dado como resultado que no mantengamos inventarios por largo plazo, así como el ahorro considerable en horas extras del personal.

Durante el año 2006 hemos depurado tanto nuestras cuentas por pagar y por cobrar, generando con nuestros proveedores excelentes relaciones comerciales, permitiéndonos con la mayoría de ellos la consecución de crédito en todas las relaciones. En lo referente a las cuentas por cobrar y en base a la buena relación con proveedores podemos brindar a nuestros clientes importantes un crédito necesario actualmente en nuestro mercado, que no permite mantener buenas relaciones con ello, obviamente manteniendo un buen control en los cobros.

Sisbal durante el año 2006, reporto ventas por USD 599.970,36, incrementándose considerablemente las ventas de balanzas producidas por Sisbal como son toda la línea de balanzas romanas electrónicas y mecánicas, SA y de plataforma.

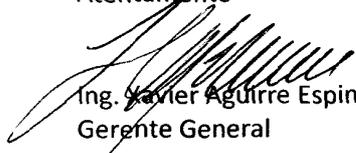
Como podrán apreciar en los estados financieros que se analizarán en la Junta Genral, lamentablemente el año 2006, Sisbal reportó una pérdida por USD 5.124,87, debido principalmente a la reducción de las ventas; la pérdida no es muy grande por el buen nivel de organización y el control de gastos y costos que mantenemos.

Para el año 2007, nuestras perspectivas de crecimiento son importantes, determinadas por las siguientes estrategias:

- Consolidación de negocios de automatización de procesos, mediante la constitución de un equipo de ventas en Guayaquil y el mejoramiento del equipo de ventas en Quito con la contratación de nuevo personal y con la vinculación de mi persona en la organización del mismo.
- Búsqueda de nuevos mercados, por eso organizar el equipo de ventas de Guayaquil, en donde Sisbal quiere ganar participación de mercado. Estos dos primeros puntos están planificados que brinden resultados para Sisbal desde el segundo semestre del 2007.
- Búsqueda de oportunidades de mercado para exportación: Nuestro conocimiento y calidad en los productos que fabricamos, nos permiten la búsqueda de oportunidades comerciales fuera del País, oportunidad que la desarrollará nuestro Subgerente General y que está planificado en concretarse para el último trimestre del año 2007.

Antes de terminar este informe quiero expresar mi agradecimiento formal a todos mis colaboradores actuales, quienes en todo momento me han apoyado y a ustedes señores accionistas por la confianza depositada en mi persona.

Atentamente



Ing. Xavier Aguirre Espinoza
Gerente General

Quito, Marzo del 2007