

TraumaMed s.a.
calidad - garantía - servicio

Representantes exclusivos :
SYNTHES GmbH
ZIMMER GmbH
ARTHREX Inc

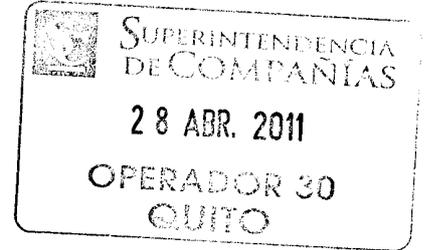
Quito, Abril 11 del 2011

SEÑORES

SOCIOS DE LA EMPRESA TRAUMAMED S.A.

Presente.-

De mi consideración:



Dando cumplimiento a las disposiciones legales y estatutarias que rige a TRAUMAMED S.A, doy a conocer a ustedes la gestión realizada por esta Gerencia y los resultados alcanzados durante el período enero 01 al 31 de Diciembre del 2010.

Así mismo cumpliendo con las disposiciones legales de la Superintendencia de Compañías se procedió a contratar Auditoría Externa con el Auditor externo Manuel Jácome registrado en la Superintendencia con el número SC.RNAE.0742, informe que se presentó a esta Gerencia y fue aprobado

Las ventas en este año llegaron a USD.4'843.630, los gastos y costo de ventas USD.4'056.203, más otros ingresos la utilidad es de USD.827.445 que representa el 16% y comparado con el año 2009 las ventas superan en USD.1'556.484.

Para alcanzar estos resultados la empresa ha realizado varias acciones como:

1. Capacitación a médicos a través de :
 - Cursos AO de Trauma-columna y CMF en el país.
 - Workshops AO en Trauma-columna y CMF en el país
 - Cursos de especialización a médicos a nivel nacional e internacional.
 - Apoyo a los diferentes eventos de traumatología que realizan las organizaciones médicas
 - Apoyo a los cursos de traumatología que realizan los médicos en clínicas y hospitales de Quito, Guayaquil y Cuenca.
 - Envío médicos a Congreso Iberoamericano de Artroscopia en Miami.
2. Introducción de nuevos productos de columna, CMF, Trauma y Artroscopia, con el fin de incrementar nuestra participación en el mercado y atender las necesidades de los médicos y pacientes.
 - Creación de la oficina de logística con el fin de dar una mayor y más rápida atención a los hospitales en la entrega y retiro del instrumental e implantes, para lo cual de adquirió los medios necesarios.



- En los Hospitales Metropolitano y Vozandes que mantenemos consignación se realizó el cambio del Sistema Compact 1.3/1.5 y 2.0 por el nuevo Sistema Matrix para CMF en razón de que SYNTHES dejó de producir el primer sistema.
- Tanto en las oficinas de Guayaquil y Cuenca se les dotó de nuevos instrumentales en razón de sus necesidades.
- Capacitación a los vendedores en diferentes cursos en el exterior realizados por nuestros proveedores, así como capacitación local al personal administrativo. Respecto a la capacitación que es muy importante, se tiene que realizarla en forma continua tanto para los médicos como para los empleados de la empresa ya que esto nos ayuda a alcanzar las metas propuestas.

En el presente año, el pago por facturación en todos los hospitales y clínicas se realiza hasta con cuatro meses de retraso, constituyendo un problema de liquidez a la empresa y produciéndose retraso en el pago a nuestros proveedores en el exterior.

Para seguridad de los bienes de la empresa se ha negociado pólizas con Seguros Sucre contra robo e incendio, además seguimos manteniendo el servicio de vigilancia privada las 24 horas del día para precautelar la integridad del personal y de la institución.

Luego de lo indicado pongo a consideración de los señores accionistas los balances de Situación y Resultados del ejercicio económico del año 2010 para su análisis y aprobación.

Atentamente,

Eco. Rafael Zavala H.

Gerente General

