INFORME ANUAL DEL GERENTE A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA

45468

Señores Accionistas:

En cumplimiento a los reglamentos establecidos en la Ley de Compañías, a continuación pongo en vuestro conocimiento todas las actividades realizadas en la empresa, a fin de lograr los objetivos planteados por Solipet S.A., situación financiera y recomendaciones para el siguiente ejercicio económico.

A continuación los puntos relevantes de cada área operativa de la empresa:

1.-Bombeo Hidráulico

En el año 2006 el servicio de Bombeo Hidráulico se mantuvo en los mismos niveles de facturación que el año anterior, continuamos trabajando con la Lista de Precios aprobada por Petroproducción en el 2005, la misma que vence en Agosto del 2007, por lo cual se deberá realizar los trámites para la aprobación de la nueva lista y así poder seguir brindando nuestros servicios.

En cuanto a la venta de materiales, la Lista de Precios que fue aprobada en agosto del 2005, se mantiene vigente, se pudo obtener un mayor volumen de ventas por este concepto en el año 2006 con relación al año 2005, lo que se refleja en nuestros estados financieros.

2.-Servicio de Spooler

En cuanto a este servicio se ha mejorado con relación al año anterior, siempre cumpliendo a cabalidad con el contrato vigente con Petroproducción y una vez que se terminó el plazo de este contrato se obtuvo la ampliación del mismo por tres meses más y posteriormente se continúa trabajando con ordenes de trabajo trimestrales. Presentamos la oferta correspondiente para continuar brindando este servicio, la cual se nos ha adjudicado extraoficialmente, estamos en espera de la firma del contrato definitivo por dos años más.

3.-Reinyección de Agua Campo Shushufindi-Aguarico

Desde marzo del 2002 se prestaba a Petroproducción el servicio de tratamiento y reinyección de agua de formación en el campo Aguarico Shushufindi.

La operación se la realizó en forma normal, a pesar de las dificultades presentadas por ser el agua de formación en este campo muy severa y agresiva, y por la falta de colaboración de parte del personal de Petroproducción que manejaba esta área.

Como consta en el contrato respectivo, el plazo de vigencia del mismo era el hasta el 8 de marzo del 2006 y pese a realizar diferentes gestiones tendientes a conseguir la prorroga o ampliación del mismo, esto no se pudo dar debido a la decisión de Petroproducción de operar de manera directa con su propio personal, decisión que llevó a la terminación definitiva del contrato. Esta situación trajo como consecuencia una baja significativa en los ingresos del año anterior, así como la necesidad de realizar varios gastos para la entrega adecuada de todo lo relacionado con equipos e instalaciones del sistema, lo que se ha visto reflejado en el resultado obtenido en este año.

4.-Implementación normas de calidad ISO 9001:2000 y normas de seguridad y salud ocupacional OHSAS 18001

En mayo del 2004 la empresa inició el proceso de implementación del sistema de aseguramiento de la calidad en conformidad con las normas ISO 9001:2000 con el objetivo de gestionar procesos y procedimientos adecuados y estandarizados, obtener un nivel de desempeño y actitud del personal acorde a los requerimientos del sistema, administrar recursos y mantener controles que aseguren la calidad del producto y/o servicio que la empresa brinda, con lo cual el cliente tendrá la confianza de que se cumple con lo establecido en la norma; y así la empresa obtendrá el beneficio de brindar un valor agregado a sus clientes con respecto a la competencia.

Esta certificación se hizo realidad después de la auditoria realizada por la empresa Cotecna misma que nos extendió el certificado ISO 9001:2000. Lo que nos compromete aun más para seguir mejorando día a día en todas nuestras actividades.

Con el objetivo de controlar riesgos y dar confianza a quienes interactúan con la organización, continuamos la implementación del Sistema de Gestión para la Seguridad y Salud Ocupacional OHSAS 18001: 1999, la cual se encuentra en un 85% de avance.

5.-Situación Financiera

La situación financiera y el resultado económico del ejercicio 2006 en concordancia con los principios de contabilidad de general aceptación, reflejan claramente la situación de la compañía, como podemos observar en el siguiente detalle comparativo.

	Año 2005	Año 2006
TOTAL ACTIVO	7 '371.850,73	5'905 .951,93
TOTAL PASIVO	5' 107.007,88	3'847.053,55
TOTAL PATRIMONIO NETO	2 '264.842,85	2'057.898,38
TOTAL INGRESOS	8 '406.468,20	5 '769.942,47
TOTAL COSTO DE VENTA	1 '202.237,88	1 '310.919,02
TOTAL GASTOS OPERATIVOS	6.844.122,79	4.370.979,44
GASTOS NO DEDUCIBLES	17.844,57	51.348,55
UTILIDAD DEL EJERCICIO	342.262,96	36.695,46

En cuanto al Estado de Resultados este refleja una utilidad de US $ 36.695,46 más gastos no deducibles US $ 51.348,55 menos el *15%* de participación de trabajadores, nos da un valor de US $ 74.837,41 de base imponible para el pago del correspondiente Impuesto a la Renta.

6.- Recomiendo que para el siguiente ejercicio económico se busquen las mejores estrategias con el apoyo de todo el personal, para buscar nuevos mercados, nacional e internacional.

Espero que el presente informe sea lo suficientemente claro para que ustedes conozcan el desempeñó de la empresa durante el año 2006, las metas logradas y los objetivos que tenemos para los años venideros.

Agradezco la confianza que me han brindado y espero haber cumplido con mi mandato y con los deberes a mí encomendados como Gerente de Solipet S.A.

Atentamente,

SOLIPET S.A.

Ing. Germy Rivera M.
GERENTE GENERAL