

INFORME DE LABORES DEL GERENTE GENERAL DE PRODUCTOS SINTÉTICOS S.A., DEL 1 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2015

Señores Accionistas:

1.- GESTION ADMINISTRATIVA

Como en anteriores Informes, se resalta el hecho de haber cerrado el año 2015 con un avance aproximado del 70% del sistema de Auditoría de Riesgos del Trabajo, exigida por el JESS, bajo la norma SART.

Al respecto cabe mencionar que el Seguro Social acaba de eliminar esta exigencia para que sean las propias empresas las que continúen con la gestión de prevención de riesgos del trabajo bajo las normas que considere más conveniente para sus intereses.

Cabe anotar que gracias a esta gestión, la empresa ha sido, en más de una ocasión liberada de responsabilidades por enfermedades profesionales declaradas por riesgos del trabajo.

El cumplimiento de esta gestión está en manos de un Ing. Técnico en Riesgos del Trabajo y una Dra. Especializada en medicina ocupacional, los mismos que laboran para la empresa a tiempo parcial.

En relación al cumplimiento de las normas relacionadas con el Medio Ambiente, a pesar de que la Secretaría de Medio Ambiente, del Municipio de Quito, otorgó la Licencia para el Ejercicio de Actividades Económicas, para el año 2015, debido a que nuestras instalaciones industriales "intersectan con bosques protectores", se anuló el permiso otorgado y se remitió al Ministerio de Medio Ambiente, para que sea este Organismo el encargado de otorgar esta Licencia.

Dentro del nuevo trámite que se sigue en el Ministerio, el resumen del proyecto de la empresa se definió como Elaboración de cintas decorativas, zuncho plástico y alines y "almacenamiento de productos sólidos no contaminantes", siendo catalogado el trámite

como de Registro Ambiental, obligatorio para todos aquellos proyectos considerados de bajo impacto y riesgo ambiental.

Dentro de la Gestión Administrativa es importante mencionar el empeño de la empresa por conseguir reducción del personal.

Debido a que los países europeos, en particular Suecia, perdieron su ventaja competitiva del Euro frente al dólar, cuyo tipo de cambio antes de la apreciación del dólar fue de aproximadamente 0.71EU por 1 dólar, éste subió para casi ponerse en algún momento a la par del dólar.

Esto condujo a la pérdida del mercado de exportación a Europa, sumado la reducción del mercado de los Estados Unidos, por la eliminación del ATPDA, al igual que el mercado de Colombia y Brasil, por problemas económicos.

Resultado de la contracción del mercado de exportación la empresa se quedó con exceso de personal con la consecuente carga económica.

En este contexto en el 2015 se logró reducir de 32 a 26 empleados, unos por jubilación, visto bueno, renuncia, etc. todos mediante negociación entre las partes, esto se ci 19%.

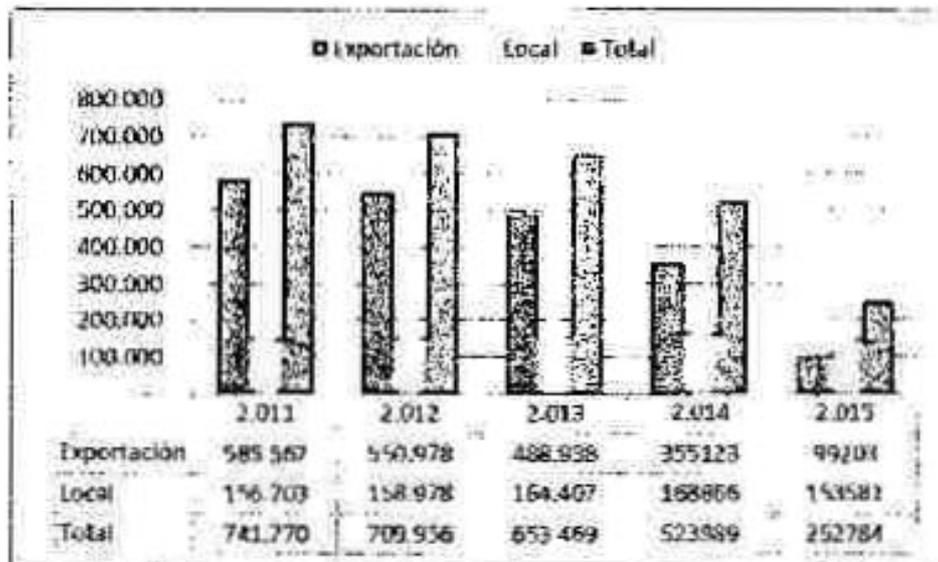
2.- RESULTADOS DEL EJERCICIO 2015

COMPARATIVO DE UTILIDADES EN EL PERIODO 2011 AL 2015



COMPARATIVO DEL VALOR DE LAS VENTAS DE CINTAS AL MERCADO

LOCAL Y EXPORTACION



EVOLUCION EXPORTACIONES POR CLIENTE 2011 A JUN. 2015 US\$

	2011	2012	2013	2014	2015
Fioral Atlanta-Brasil	-	41.731	58.675		
Proclintas-Colombia	45.560	69.475	48.046	140.727	23.103
Cintas Corporation	48.140	52.650	57.260	28.130	26.130
Guillermo Aguilera Chile	24.846				22.705
Edilma Burgos-Panamá	4.470				
Hedjanda Suecia	461.652	373.883	329.067	288.285	27.258
Varios-Costa Rica		13.155			
Niti Gris-Venezuela					
VENTAS TOTALES DE EXPORTACION	585.567	550.894	488.938	355.123	99.203
VENTAS LOCALES	156.203	158.978	164.407	168.866	153.581
VENTAS TOTALES	741.770	709.872	653.469	523.989	252.784

A fin de entender el resultado del ejercicio, en primer lugar se debe señalar que la pérdida real del ejercicio fue de 63.054.11 dólares, la misma que subió en 21.036.84.

dólares, por causa del anticipo al impuesto que deben injustamente realizar las empresas.

Por el lado de las exportaciones de cintas, en el quinquenio se redujo de 585mil dólares en el año 2011 a 99mil dólares en el año 2015, lo que significó una reducción de más de 120 toneladas.

La ventas locales de cintas se ha mantenido en iguales niveles de ventas en los 5 años analizados.

Por el lado del zuncho plástico, en el último año hubo un incremento en las ventas de casi el 10% frente al 2014, sin embargo se debió reducir el precio de venta debido en parte a la reducción del costo de la materia prima que bajó de 1671 dólares la Ton. a 1312 dólares, esto es el 27% menos en relación al año inmediato anterior.

En el costo promedio de la materia prima tuvo incidencia dos importaciones especulativas de materia prima originaria de Brasil, a un precio promedio de 1450 \$/Ton., cuando se estimó que llegó a su punto más bajo del año, que luego sin embargo el precio bajó a 1140 \$/Ton. siendo éste el precio real más bajo del año.

La especulación con el precio de las importaciones de Brasil, fue contraproducente pues continuó el descenso del precio con la consecuente presión de nuestros clientes para tirar a la baja el precio del producto terminado.

Hs de esperarse que en el presente año continúe a la baja la materia prima, esperando mantenernos con el actual precio de venta si es que no hay presiones como en efecto las hay con una competencia absurda en su política de venta, como es mantener unos precios totalmente deprimidos, frente a los verdaderos costos de materia prima y demás componentes del costo.

Conforme se expuso en el informe del año anterior, con el fin de contrarrestar los resultados de los últimos año, la empresa importó algunos contenedores de stretch film,

sin embargo, debido a un incremento de precio de importación se debió suspender este renglón pues su rendimiento no era suficiente frente a la distracción de la liquidez de la empresa y sus costos financieros.

3.- INDICES FINANCIEROS

CUADRO COMPARATIVO DE INDICES FINANCIEROS PRODUCTOS SINTETICOS

	2011	2012	2013	2014	2015
SOLVENCIA (Act.cte./Pas.cte.)	1,89	2,62	2,03	1,67	1,45
LIQUIDEZ INMEDIATA (Act.cte.-Inv./Pas./Pas.Cte.)	0,74	0,70	0,70	0,62	0,56
PATRIMONIO (Patr./Ac.Total)	38,00	46,00	44,00	47,00	45,00
AUTONOMIA FINANCIERA (Patr./Pas.tot.)	61,00	86,00	79,00	87,00	81,00
ACT.CTE/ACT. TOTAL	59,00	59,00	60,00	59,00	61,00
ACT.FUJO/ACT. TOTAL	41,00	41,00	40,00	41,00	39,00
PAS.CTE/PAS. TOTAL	51,00	42,00	43,00	67,00	76,00
RENTABILIDAD/CAPITAL	4,50	8,50	9,00	3,00	10,00
RENTABILIDAD/VENTAS	1,50	3,60	4,30	1,50	5,20
MARGEN DE CONTRIBUCION					
GTO. ADMINISTRATIVOS (Gto. Ad/Ventas)	10,80	12,60	13,20	10,10	14,00
GTO. DE VENTA (Gto. Venta/Ventas)	5,60	4,80	4,70	4,60	4,60
GTO. FINANCIEROS (Gto. Finan./Ventas)	2,30	2,60	2,30	2,70	3,20

A pesar de existir un deterioro financiero demostrado por alguno de sus índices hay otros que demuestran una buena estructura financiera.

El apalancamiento financiero ha estado dado básicamente por préstamos de corto plazo del banco Bolivariano y por el crédito, también de corto plazo de la Corporación Financiera Nacional.

5.- PRESUPUESTO PARA EL 2016

Se está realizando gestiones para la reestructura financiera de estos créditos habiéndose aprobado al día de hoy, que los crédito de banco Bolivariano se consoliden a uno solo, por 200mil dólares, a dos años plazo, pagadero mediante cuotas mensuales.

Así mientras los abonos a los créditos de corto plazo sumaban alrededor de 32mil dólares mensuales, hoy el pago mensual, entre capital e intereses será de alrededor de 10mil dólares mensuales.

Con la CFN, también se solicitó un nuevo crédito que pueda sustituir al actual, cuyos desembolsos son pagaderos a seis meses, revolving durante tres años. Esta solicitud en principio fue negada, dadas las condiciones de endeudamiento que en ese momento tenía la empresa, condicionando su revisión a la reestructuración de los créditos del banco Bolivariano y al cumplimiento de los compromisos con los proveedores. Condicionamiento que al día de hoy se han cumplido, por lo que se insistirá con una nueva solicitud.

Por otro lado, dadas las condiciones del valor de la materia prima, se presentará una nueva oferta a Succiá, pues el mercado del cual hoy se abastecen mantiene sus precios, sin considerar las fluctuaciones del costo de la materia prima. En ellos prima los costos de mano de obra, administración, etc. Se realizará todas las gestiones necesarias para la recuperación de ese importante mercado.

Atentamente,



Rubén Araujo Puyol
GERENTE GENERAL