

Quito, 21 de marzo de 2013

INFORME DE LA GERENCIA GENERAL A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS.

Señores Accionistas:

De conformidad con la Ley de Compañías y su Reglamento y en Cumplimiento a lo dispuesto en el Art. Trigésimo Séptimo Literal J de los Estatutos de la Compañía, pongo en conocimiento de los señores Accionistas el informe de las actividades más importantes correspondientes al ejercicio económico 2012.

1. PRODUCCION Y VENTAS

El año 2011 la producción de vehículos fue de 76.697 mientras que en el 2012 llegó a una producción de 86.613 vehículos, es decir un 11% más que el año anterior, cifra que directamente beneficia a las ventas de la compañía, tanto en las líneas productivas como en las líneas de servicios.

La primera línea productiva que es la de poliuretanos la compañía utilizó 1.308.301 kg en la fabricación de esponjas para la venta local y de exportación

En la línea de tanques de combustible se produjo 29.724 unidades en el año 2012 vs 40.341 en el año 2011, teniendo una baja del 26%.

La tercera línea de producción es la de ensamble de asientos, se ensamblaron 31.809 juegos vs. 27.185 del año 2011, es decir un incremento del 15%.

En la línea de ensamble aro/llanta. En el año 2012 se ensamblaron 54.856 juegos, comparados con 54.263 juegos del año 2011, tuvimos un incremento del 1%.

Por último en la línea de insonorizantes durante el año 2012 se produjo 13.920 juegos, esta producción empezó en el tercer trimestre del año 2011.



En cuanto a las líneas de servicios, tenemos 2. La primera se trata de las entregas justo a tiempo (JIT) y la segunda se refiere a la consolidación que realizamos de los materiales que importamos especialmente de Colombia.

En la línea JIT tenemos 4 productos; lubricantes, pastas y resinas, químicas para pre tratamientos, estructuras de asientos para KIA PREGIO, y finalmente parachoques que se mantuvo en esta modalidad hasta julio del año 2012, a partir de esa fecha forma parte de la línea de servicios de consolidación. Durante el año 2012 se evidencia un incremento del 10% en relación a las ventas del año 2011.

La línea de CONSOLIDACION, actualmente estamos importando 17 productos. La diferencia con la línea JIT consiste en que la primera los servicios son pagados por el proveedor o fabricante de la parte y la segunda es cancelada por nuestro cliente GM y es por metro cúbico.

En cuanto a las ventas totales de la compañía incrementó en un 8% comparado con las ventas del año 2011, parte de este incremento es efecto de las negociaciones mantenidas con nuestros clientes durante el año 2012.

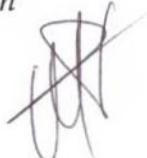
2. OPERATIVOS

La Seguridad Industrial en Elasto es responsabilidad de todos y a pesar de la constante capacitación hemos sufrido 16 incidentes, especialmente leves cortaduras que se producen al retirar las rebabas de las espumas. Para solucionar este problema estamos trabajando en la tecnología de los moldes para que no se produzcan estas rebabas en el cierre de cada uno de ellos. De igual manera hemos realizado varios simulacros de evacuación con la ayuda de la POLICIA, CUERPO DE BOMBEROS, PARAMEDICOS y todo nuestro personal.

Es importante mencionar que en el año 2012 los incidentes bajaron en un 11% frente al año 2011.

Recursos Humanos ha estado muy pendiente de la capacitación del personal llegando a 33 horas/hombre de entrenamiento en el año. En cuanto al Plan de Sugerencias se han implementado 558 de las 672 presentadas.

Al 31 de diciembre la compañía cuenta con 266 trabajadores de los cuales 191 son estables y 76 están bajo contrato.



Las disposiciones de la Junta General y Directorio de la Compañía se han cumplido a cabalidad y durante el año 2012 no han existido brechas extraordinarias en el ámbito administrativo, laboral y legal. Cabe resaltar que la Compañía sigue un proceso de cambio mas que nada cultural y muy positivos en todas sus áreas con la implementación del Modelo de Gestión para la Competitividad (MGC) que nos está llevando a ser una empresa competitiva a nivel Mundial, puertas que se abren para nuevas alianzas y exportación de nuestros productos.

PROPUESTA.

La Gerencia General conjuntamente con la Subgerencia Financiera informan a la Junta General de Accionistas que en el ejercicio económico 2012 la utilidad neta luego de la participación del 15% correspondiente a los trabajadores y del pago del impuesto a la renta asciende a \$3.638 miles de dólares sobre la cual propone que sea dispuesta de la siguiente manera:

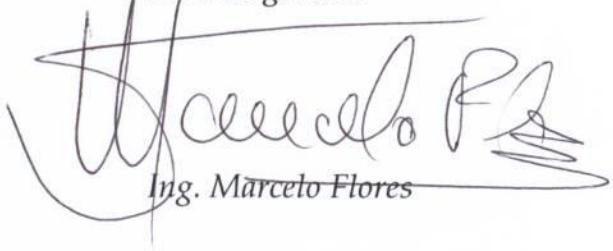
- Apropiación Reserva Legal	USD. 363.845
- Dividendos a pagar a accionistas	USD. 1.637.306

OBJETIVOS ESTRATEGICOS 2012.

- 1.- *Localización de partes para Ensambladoras.*
- 2.- *Alianzas estratégicas.*
- 3.- *Continua motivación y desarrollo del talento humano.*
- 4.- *Mejora tecnológica de los procesos.*
- 5.- *Desarrollo de nuevos negocios.*
- 6.- *Reducción de costos*
- 7.- *Satisfacción del cliente*
- 8.- *Responsabilidad ambiental*

Termino este informe agradeciendo a cada uno de los Directores por su continuo apoyo y confianza y a todo el equipo de ELASTO por su compromiso incondicional a la Compañía.

Muchas gracias.



A handwritten signature in black ink, appearing to read "Ing. Marcelo Flores".

Ing. Marcelo Flores