

Quito, 20 Mayo del 2013

Señores
ACCIONISTAS
CORDICARGAS ECUADOR S.A.
Ciudad

Respetados señores:

En cumplimiento a lo establecido en la Ley de Compañías y en sujeción a las disposiciones de la Resolución 92.1.4.3.0013, así como a los Estatutos Sociales de CORDICARGAS ECUADOR S.A., presento el Informe de Labores correspondiente al ejercicio económico del año 2012:

1. CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS

AREA JURIDICA

- Para atender asuntos judiciales, laborales y comerciales se contó con la asesoría de la firma de abogados Larreategui Meythaler & Zambrano.
- Para la reclamación ante el S.R.I. de los saldos en exceso de Retención en la fuente de los años 2010 Y 2011 se utilizaron los servicios del Sr. Antonio Toro de la firma Aplussoluciones.
- Ante La Agencia Nacional de Transito se realizaron los siguientes tramites:

Emisión del Certificado de Habilitación: El 08 de marzo de 2012 del CH-EC-2797-12 camión Placa PDQ0879. El 23 de mayo de 2012 del CH-EC-3017-12 Tracto camión Placa AAX0537.

Emisión de matrícula y del Certificado de Habilitación Unidad de carga: El 04 de enero de 2012 del CR-EC-1013-12 Semi remolque Placa PR0330. El 27 de agosto de 2012 del CR-EC-1458-12 Semi remolque Placa PR0106.

Renovación del Certificado de Habilitación: El 22 de febrero de 2012 del CH-EC-2761-12 Tracto camión Placa CAC0749.

Desvinculación del Certificado de Habilitación: El 22 de febrero de 2012 del CH-EC-1341-12 Tracto camión Placa GDT0421. El 05 de diciembre de 2012 del CR-EC-1458-12 Semi remolque Placa PR0106.

INFORME DE LABORES**AREA COMERCIAL**

- En el año 2.012 movilizamos 123.329 toneladas, un promedio mensual de 10.277 toneladas, lo cual representa una disminución del 32,76% frente al volumen del año anterior.
- El servicio de transporte internacional generó el 65.35%, del total de la Utilidad y el servicio nacional el 34.65%. Los clientes de Colombia generaron el 36.63% de la Utilidad y los de Ecuador el 63.37%.
- El principal cliente de Ecuador a nivel de generación de Utilidad fue Delisoda S.A seguido por Tesalia, Productora de Envases Crown, Agroplásticos y Pinturas Cóndor.
- Se captaron 40 clientes nuevos, que generaron Ventas por US 235.160, el más importante Astap Cia. Ltda., con Venta de US 40.600, seguido por Cormunab con US 28.600.
- Se perdieron 55 clientes con generación de Ventas en el 2.011 de US 201.661, los más relevantes Constructora Villacreces Andrade con Ventas de US 25.560, Kimberly con US 18.014 y Ajecuador con US 14.018.
- Se efectuaron visitas para el mantenimiento de clientes, logrando fortalecer el portafolio existente y afianzando las relaciones comerciales.
- Adicionalmente es relevante el incremento del 8.95% en ventas de Tesalia con el servicio de transporte bebidas a nivel nacional.
- Es importante mencionar la disminución importante en Ventas de clientes como Pinturas Cóndor S.A., Delisoda S.A., Prodeenvases Crown, Novacero y los tránsitos desde Perú a Colombia.

AREA OPERATIVA

- Se sigue manteniendo la flota vehicular de Trueca como parque automotor para el transporte de un porcentaje importante de nuestras mercancías internacionales.
- Adicionalmente se mantiene el convenio con la Asociación de Transporte Pesado del Carchí para proveer vehículos para el despacho de mercancías desde Tulcán.
- El movimiento de carga nacional desde y hacia el puerto de Guayaquil se realiza con parque automotor de terceros de la sierra

INFORME DE LABORES

- Para nuestro cliente Tesalia se ha conformado un grupo permanente de 12 sencillos, 2 mulas y 3 traylers para atender nuestros despachos.
- El parque automotor para prestar el servicio de transporte de Delisoda S.A. está compuesto por 14 sencillos, 4 mulas y 2 traylers.
- Se realizó convenio con el patio del sr Juan Carlos Toro al sur de la ciudad para el almacenaje de los contenedores.
- Se mantiene el convenio con Victor Ger para manipuleo, almacenamiento y reparación de contenedores, como respaldo para atender este servicio especializado.
- Continuamos con la alianza comercial con SYTSA para la prestación de servicios de almacenamiento de mercancías en Tulcán.
- Para mayor seguridad de cargas y un mejor seguimiento de vehículos, continuamos con el convenio con la firma Hunter para el suministro y monitoreo de dispositivos fijos de rastreo, en total contamos con 19 dispositivos instalados.

AREA ADMINISTRATIVA

- En el transcurso del año 2012 el movimiento de personal fue el siguiente:

En Quito INGRESOS: REASCOS CAIZALUISA NELY DEL PILAR, ESPINOZA RODRIGUEZ

Se desvincularon: PAVON JACOME CECILIA DEL CARMEN, TORO JUAN CARLOS, ANABEL ESPINOZA RODRIGUEZ, CORDOVA ALEJANDRO.

En Guayaquil, INGRESOS: MORANTE CARRERA JUAN MIGUEL

Se desvincularon: GOMEZ MORAN JAIME MIGUEL, VILLAFUERTE KAREN KATHERINE

En Tulcán no hubo movimientos

En Huaquillas se desvincularon: CASTILLO RIOS ORFILIO VICENTE

- En el año se facturaron a clientes US\$ 4'210.992,93 con un porcentaje de recaudo promedio del 79 %
- Se controlaron y siguieron las políticas establecidas sobre gastos los cuales presentaron una disminución general del (- 28%) en referencia al año anterior.

2. CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS Y EL DIRECTORIO

JUNTA GENERAL ORDINARIA

- Se reclasificó el valor de US 125.956,21 de la Reserva para futuras Capitalizaciones a diciembre 31 del 2.011 a la cuenta de Resultados No Distribuidos.
- Se ratificó el contrato con el Doctor Julio Cesar Maldonado, en calidad de Comisario Principal de la Empresa y como suplente a la Dra. Catalina Maldonado Villacis.

DIRECTORIO

Se formalizó y notificó la designación como Gerente General por un periodo de dos años, al señor Germán Alberto Vargas Rey, nombramiento inscrito en el Registro Mercantil bajo el Numero 6030 tomo 143 del 08 de mayo del 2012.

Se formalizó y notificó la designación como Subgerente General por un periodo de dos años, al señor Milton Fabian Garcia Bustamante, nombramiento inscrito en el Registro Mercantil bajo el Número 6031 tomo 143 del 07 de Mayo del 2012.

Se formalizó y notificó una nueva designación para el cargo de Presidente del Directorio ante el sensible fallecimiento del Dr. Luis Fernando Salazar Montoya, al señor Ricardo Salazar Ángel por un periodo de dos años, nombramiento inscrito en el Registro Mercantil bajo el Número de Inscripción 6690 del 13 de Mayo del 2013.

INFORME DE LABORES

3. SITUACION FINANCIERA

Los recursos totales de la compañía con relación al año 2011 tuvieron una disminución de US\$ (170.550,82) reflejados principalmente en:

Cuentas por Cobrar Comerciales.-con una disminución de US\$ (305.084,81) con un (94%)

Cuentas por Cobrar Cías. Relacionadas: con un incremento de US\$ 137.361,09 con un 100%

Activos fijos-Equipo de Cómputo: Tuvo una disminución de US\$ (3.469,06) con un (21,32%) debido principalmente a la culminación de su período de vida útil.

Inversiones Permanentes.- con una disminución de US\$ (5.488,80) que corresponde al (16,86%) reflejada en la Pérdida del ejercicio

Impuestos diferidos.- Esta cuenta nace a raíz de la adopción de las NIFFs para PYMES por US\$ 17.276,21 con relación al año 2011.

Las obligaciones totales al cierre del año 2012 presentaron una disminución de US\$ (-58.445,95) que corresponde al -17% en comparación a la situación del cierre del año anterior de US 396.569,40. Las variaciones más significativas se presentaron en las cuentas:

Costos y Gastos por pagar con una disminución de US\$ (-30.204,41) con un -13%. Y una disminución en otras cuentas por pagar por US\$ (-35.773,97) que corresponde al (175%) con relación al período anterior. En cambio dentro de los pasivos no corrientes la cuenta de Jubilación Patronal y Desahucio tuvo un incremento de US\$ 7.073,00 con un 9%.

El patrimonio presentó una disminución de US\$ (112.104,87) principalmente por el negativo desenvolvimiento del giro del negocio. Los cambios se presentan en la Pérdida del Ejercicio año 2012 de US\$ 120.868,88

A nivel de resultados, los ingresos tuvieron una disminución de US\$ 782.048,73 que equivale al 23% y los costos presentaron una variación de US\$ 541.452,97 con relación al ejercicio anterior

La Utilidad Bruta Operacional al cierre del año 2012 de US 375.454,08 con relación a la del año 2011 disminuyó en el 34,16% US 194.757,89

Con relación a los gastos estos presentaron una variación US\$ (-91.363,61) con relación a los presentados en el 2011. Las variaciones más significativas están en:

INFORME DE LABORES

Los Gastos de Viaje disminuyeron en un -31.93% US\$ (6.475,30.)

Los Gastos Laborales disminuyeron en un -7.17% US\$ (17.683,87) principalmente por el retiro del personal en la oficina de Guayaquil.

Los Gastos de Depreciación tuvieron una disminución del -58.61% US\$ (6.697,63) principalmente por la disminución de la vida útil de los Equipos de Cómputo.

Los Gastos de Comunicaciones presentan una reducción del -12.82% es decir US\$ (5.868,75) debido a la recontractación de banda ancha .

Los Gastos Generales reflejan una disminución de US\$ (34.528,70) que corresponde al -18.67% esto se debe principalmente a la buena administración, gestiones operativas y comerciales de la compañía.

4. LA COMPAÑÍA EN EL EJERCICIO 2012 PRESENTA UNA PERDIDA

De US\$ (120.868,88) una vez aplicada la Normativa Tributaria (NIIFs) y el Cálculo del anticipo de impuesto a la renta (Impuesto Mínimo) aplicable a partir del año 2011.

5. METAS Y OBJETIVOS PARA SU DESARROLLO EN EL 2013

Jurídico

- Mantener y fortalecer el esquema jurídico que permita desarrollar la operación y hacer seguimiento especial a los juicios existentes en contra de la Compañía.

Comercial

- Mantenimiento del portafolio actual de clientes.
- Incrementar el volumen de ventas para cumplir las metas presupuestales.

Los negocios de transporte internacional son los más rentables por lo que es muy importante seguir realizando el esfuerzo comercial y operativo para mantenerlos, potencializarlos e incursionar o recuperar otros.

- Seguir afianzando la participación en el mercado nacional, en especial en las cargas de importación y exportación desde y hacia el puerto de Guayaquil.
- En la carga del puerto hay varias posibilidades de negocios ya que nuestra participación es mínima, se debe seguir inspeccionando el mercado urbano de Guayaquil en el que poco esfuerzo comercial se ha destinado y de la Sierra para incrementar el nivel actual de negocios e insistir en consolidar un parque automotor que responda a las nuevas disposiciones de Contecom y necesidades de los clientes.

INFORME DE LABORES

- Fortalecer nuestra participación en el transporte nacional de bebidas de **Tesalia y Delisoda**, lo cual nos permitirá mantener un volumen importante en el centro de operaciones de Machachi, mediante programas como la Certificación BASC, visitas semanales, incremento en parque automotor con rastreo Satelital, ampliación de flota dedicada con equipo especial y una buena información de seguimiento. Es muy importante seguir afianzando el negocio mediante la fidelización y especialización de flota.
- **Incrementar el nivel de recontratos de las cargas vendidas hasta Tulcán.**
- **Incrementar la participación en el mercado del transporte de carga terrestre hasta y desde el Perú.**
- **Captar nuevos clientes potenciales, especializando rutas, volumen de carga, rentabilidad y buscar compensación de cargas para fidelizar el parque automotor.**
- **Acceder a nuevos mercados y servicios que permitan un crecimiento a mediano y largo plazo.**

Administrativo

- Controlar y vigilar las políticas establecidas sobre el gasto.
- Velar que la facturación se efectúe dentro de los términos pactados y acortar el ciclo de recuperación de cartera.
- Actualizar los programas de sistemas y hardware para lograr eficiencia en los procesos.
- Controlar y cancelar dentro de los términos acordados los fletes, servicios a la carga y proveedores en general.
- Ejecutar las políticas salariales, teniendo en cuenta las evaluaciones, eficiencia en cada cargo y el valor agregado de cada uno.

INFORME DE LABORES

Operativo

- Ampliar las afiliaciones y vinculaciones del Parque Automotor a nivel nacional y establecer fletes razonables de acuerdo con la actualidad de la plaza y los acuerdos con la Asociación de Transporte Pesado del Carchi.
- Mejorar el monitoreo y control de tráfico de los vehículos en tránsito, como un gancho comercial y herramienta de seguridad.

Atentamente,



GERMAN ALBERTO VARGAS REY
Gerente General