

**INFORME DEL GERENTE GENERAL A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE GLAXOSMITHKLINE
ECUADOR S.A.**

Quito, D.M., 27 de Abril 2017

A la Junta General de Accionistas

En cumplimiento a lo dispuesto en los estatutos, me permito rendir el Informe de gestión sobre las operaciones de GLAXOSMITHKLINE ECUADOR S.A., correspondiente al año 2016.

Situación Jurídica

De acuerdo con el criterio de la Administración y de los asesores legales no se espera pérdidas significativas por los procesos legales que enfrenta la Compañía. Sin embargo, GSK mantiene un reclamo con la empresa pública "Enfarma" que entró en proceso de liquidación desde junio del año anterior, por un monto aproximado de USD 111mil. Al día de la fecha continuamos a la espera de los resultados de dicha liquidación.

Con relación al Decreto 400 que establece un nuevo mecanismo de cálculo de precios basado en la mediana del precio de venta al público, el mismo se encuentra vigente desde el 8 de abril de 2016, el cual es de aplicabilidad para GSK con excepción de los productos de OTC que son categorizados de venta libre.

En lo que respecta al pago de impuestos y contribuciones con entidades de control la compañía se encuentra al día con los mismos.

Situación Económica

Las ventas reportaron un total de USD 49,051,819 (incluye provisiones por descuentos y devoluciones), registrando un incremento del 13.4% sobre el año anterior, siendo el principal factor que influyó este incremento la incorporación de nuevos productos de Novartis de la línea OTC.

Las condiciones actuales del mercado, así como la regulación de fijación de precios de los productos por ley, son factores que no permiten la introducción de incrementos significativos en los precios de venta, mientras que la estructura de gastos de venta y administración se mantuvo en niveles similares al año anterior. Por otro lado las cuentas de Otros Gastos No Operacionales presentaron una disminución del 52% por efecto del cambio de política "Plan Auto" finalizada en el 2015.

En lo referente al rendimiento sobre el patrimonio, la empresa muestra un rendimiento del 1.7%, con una utilidad a disposición de la junta de USD 333,626 luego de afectar el 10% de Reserva Legal.

La rentabilidad operacional del negocio alcanza para el 2016 el 2.7% frente a un 4% del 2015.

Los estados financieros reportaron un total de activos de USD 35,495,987 ; y un capital de trabajo de USD 21,562,981

Con la finalidad de dar reconocimiento a la transacción global relacionada, a nivel local la Compañía y Novartis Ecuador S.A. firmó un acuerdo de negociación el 2 de marzo del 2015. Debido a regulaciones locales, la compra - venta de líneas de negocio y de derechos de comercialización de productos específicos se perfeccionaron en 2016. La Compañía presenta este valor como un activo intangible no amortizable por USD 1.6 millones.

Los documentos y cuentas por cobrar a los clientes al 31 de diciembre del 2016 alcanzan un total de USD 9,364,356, representan cuentas por cobrar por ventas hasta esa fecha y no están sujetos a descuentos con excepción de los normales. La reserva para cuentas dudosas por USD 628,744 se consideró suficiente para cubrir los riesgos de recuperación.

Los activos fijos son registrados al costo histórico, menos depreciaciones acumuladas y pérdidas por deterioro, en caso de producirse. El costo incluye los desembolsos directamente atribuibles a la adquisición o construcción del activo. Los desembolsos posteriores a la compra o adquisición solo son capitalizados cuando es probable que beneficios económicos futuros asociados a la inversión fluyan hacia la Compañía y los costos pueden ser medidos razonablemente. Los otros desembolsos posteriores corresponden a mantenimiento y son registrados en resultados cuando son incurridos.

La depreciación de los activos fijos, es calculada linealmente basada en la vida útil estimada de los bienes del activo fijo, y considera valores residuales para los principales activos

Los inventarios al 31 de Diciembre 2016 por alrededor de USD 8,023,327 (incluye provisión por obsolescencia) se presentan a su valor neto de realización o menor costo de mercado. Los productos terminados con plazos de expiración inferiores a tres meses son dados de baja con cargo a los resultados del ejercicio.

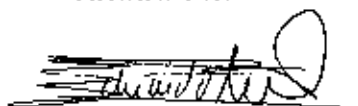
La utilidad del ejercicio del año 2016, genera como resultado un valor impositivo por impuesto a la renta corriente de USD 1.28 millones, el impuesto diferido alcanza los USD 419mil, y por el 15% de participación laboral USD 217mil. Como resultado de la liquidación del impuesto a la Renta, la compañía solicitará reclamo del crédito tributario por concepto de ISD por un valor de USD 423mil.

Actualmente no conocemos ningún cambio significativo, adverso o de otra naturaleza, que se podría originar o es posible que se haya originado en el 2016, como resultado de la situación

económica política en la que se desenvuelve la Compañía, que podría ocasionar una pérdida material para la misma.

En espera de que este informe satisfaga sus inquietudes, me despido con un cordial saludo.

Atentamente

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Eduardo Araoz', is written over a horizontal line.

Eduardo Araoz

C.I. 171670415-8

GERENTE GENERAL