

INFORME DEL GERENTE GENERAL A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE GLAXOSMITHKLINE ECUADOR S.A.

Quito, D.M., 28 Abril 2016

A la Junta General de Accionistas

En cumplimiento a lo dispuesto en los estatutos, me permito rendir el informe de gestión sobre las operaciones de GLAXOSMITHKLINE ECUADOR S.A., correspondiente al año 2015.

Situación Jurídica

De acuerdo con el criterio de la Administración y de los asesores legales no se espera pérdidas por los procesos legales que enfrenta la Compañía, motivo por el cual no se ha constituido provisión alguna.

Todos los medicamentos que comercializó la Compañía durante el año 2015, cuentan con una Resolución del Consejo de Fijación de Precios de Medicamentos de uso humano, que respalda los precios a los que se expendieron los mismos durante dicho año, sin embargo, en julio del 2014, se emitió el nuevo Reglamento para la fijación de precios de medicamentos que tiene como finalidad establecer y regular los procedimientos para la revisión y control de precios de venta al consumidor final de medicamentos de uso humano que se comercialicen en el Ecuador. Este Reglamento establece un nuevo mecanismo de cálculo de precios, basado en la mediana del precio de venta al público, los cuales fueron publicados el 8 de octubre de 2015, con vigencia de implementación a partir del 8 de abril de 2016.

La Compañía se encuentra al día en pagos de impuestos y contribuciones con entidades de control, en lo que respecta a la Auditoría del SRI iniciada en el 2015 por el periodo 2013, finalizó sin mayores observaciones con un monto de USD \$7mil por pagar a esta entidad de control.

Situación Económica

Las ventas reportaron un total de USD 43,263,152 (incluye provisiones por descuentos y devoluciones), registrando una disminución del 12% sobre el año anterior, los factores que influyeron para esta disminución fueron suplencia en algunos productos del portafolio, productos discontinuados como "Complan" y reducción en la venta de Vacunas y productos de HIV.

Las condiciones del mercado actuales, así como la regulación de fijación de precios de los productos por ley; son factores que no permiten la introducción de incrementos significativos en los precios de venta.

La estructura de gastos de venta se mantuvo en niveles razonables no obstante los de administración que sufrieron un incremento por reestructuraciones internas con eliminación de las Gerencias de RRHH y Entrenamiento, así como cambios en Gerencia Financiera y la operación del área de Consumo.

Las cuentas de Otros Gastos No Operacionales generaron un gasto adicional de USD \$ 436,650 debido al cambio de política "Plan Auto", por concepto de interés implícito, producto de reflejar el valor actual de los préstamos otorgados, dicho valor será recuperable en la medida que se efectivicen los cobros de las cuotas a los empleados.

En lo referente al rendimiento sobre el patrimonio, la empresa muestra un rendimiento del 2% con una utilidad a disposición de la junta del año de US\$ 514,019 y un patrimonio de US\$ 22,425,192 según registros contables llevados de conformidad con las disposiciones legales vigentes.

La rentabilidad operacional del negocio alcanza para el 2015 alcanza el 4.1% frente a un 4.7% del 2014.

Los estados financieros reportaron un total de activos de US\$ 39,392,600; y un capital de trabajo de US\$ 22,989,932

Con la finalidad de dar reconocimiento a la transacción global relacionada, a nivel local la Compañía y Novartis Ecuador S.A. firmó un acuerdo de negociación el 2 de marzo del 2015. Debido a que las transacciones de compra - venta de líneas de negocio y de derechos de comercialización de productos específicos se perfeccionaran en 2016, la Compañía presenta este valor como un activo financiero en el rubro "Otras cuentas por cobrar" con contrapartida en el rubro "Proveedores y otras cuentas por pagar".

Los documentos y cuentas por cobrar a los clientes al 31 de diciembre del 2015 por un total de US\$ 16,693,546 (incluye provisión por incobrables) representan cuentas por cobrar por ventas hasta esa fecha y no están sujetos a descuentos con excepción de los normales. La reserva para cuentas dudosas por US\$636,327 se consideró suficiente para cubrir los riesgos de recuperación.

Los activos fijos son registrados al costo histórico, menos depreciaciones acumuladas y pérdidas por deterioro, en caso de producirse. El costo incluye los desembolsos directamente atribuibles a la adquisición o construcción del activo. Los desembolsos posteriores a la compra o adquisición solo son capitalizados cuando es probable que beneficios económicos futuros asociados a la inversión fluyan hacia la Compañía y los costos pueden ser medidos razonablemente. Los otros desembolsos posteriores corresponden a mantenimiento y son registrados en resultados cuando son incurridos.

La depreciación de los activos fijos, es calculada linealmente basada en la vida útil estimada de los bienes del activo fijo, y considera valores residuales para los principales activos. Las estimaciones de vidas útiles y valores residuales de los activos fijos son revisadas, y ajustadas es necesario, a cada fecha de cierre de los estados financieros. Con motivo del cambio de política "Plan Auto", se

presenta una disminución considerable en el monto a revelar de activos fijos así como la correspondiente depreciación.

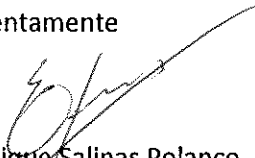
Los inventarios al 31 de Diciembre 2015 por alrededor de US\$ 10,678,600 (incluye provisión por obsolescencia) se presentan a su valor neto de realización o menor costo de mercado. Los productos terminados con plazos de expiración inferiores a tres meses son dados de baja con cargo a los resultados del ejercicio. La variación que se observa vrs. el año 2014 se debe a la recuperación de inventarios en marcas tales como Zinnat, Paxil, Augmentin, Seretide con variaciones por alrededor de USD \$1 millón, así como también de productos por lanzar como Relvar y Anoro por aproximadamente USD \$ 350mil, adicional USD \$ 586mil de variación correspondiente a la adquisición de Kivexa para suplir futuras ventas institucionales.

La utilidad del ejercicio del año 2015, genera como resultado un valor impositivo por impuesto a la renta corriente de US\$ 998,778 y por Participación trabajadores de US\$ 299,059. Para el ejercicio 2015 se cambió la política de aplicación del ISD (Impuesto a la Salida de Divisas) que permitió compensar el valor por pagar de Impuesto a la Renta.

Actualmente no conocemos ningún cambio significativo, adverso o de otra naturaleza, que se podría originar o es posible que se haya originado en el 2015, como resultado de la situación económica política en la que se desenvuelve la Compañía, que podría ocasionar una pérdida material para la misma. Afortunadamente, no tenemos pérdidas humanas ni materiales que lamentar en GSK como consecuencia del terremoto ocurrido el 16 de abril último.

En espera de que este informe satisfaga sus inquietudes, me despido con un cordial saludo.

Atentamente



Enrique Salinas Polanco
Pasaporte 11.639.213-5
GERENTE GENERAL

