

## **INFORME DE LABORES DE LA GERENCIA GENERAL POR EL EJERCICIO ECONOMICO ENERO - DICIEMBRE 2013**

A los Señores Accionistas:

Dando cumplimiento a lo dispuesto en la Ley de Compañías en su artículo 33, literal h, y a los estatutos de la Compañía, a continuación pongo a consideración de Ustedes, el informe de las gestiones realizadas durante el ejercicio económico comprendido entre el 1 de enero y el 31 de diciembre del 2013 y su situación financiera al cierre del mismo.

### **ENTORNO ECONOMICO, SOCIAL Y POLITICO.-**

Los ecuatorianos durante el 2013 podemos decir que el desempeño económico de nuestro país fue como una de las economías con mejores resultados dentro del promedio Latinoamericano.

La inflación oficial en el 2013 terminó en 2,70 %, porcentaje que comparado con el año 2012 (4,16%) bajó en 1,46 puntos.

En términos generales, se puede decir que el crecimiento del país durante el 2013 fue positivo y termina con un índice anual de crecimiento del PIB de 4,05%.

Tal vez el punto más importante sobre este entorno, es la afirmación del Gobierno Nacional de que tenemos menor desocupación, llegando al 4,86% del mercado total laboral.

En el 2013 no se ha logrado instaurar una política integral de seguridad ciudadana, la inseguridad y noticias de asaltos/robos/crímenes inundan la prensa de nuestro país.

Al finalizar el año 2013 e inicios del 2014, fue el inicio de las campañas políticas ya que en Febrero/2014 se eligió nuevos Alcaldes para la mayoría de ciudades del país y Prefectos para las 24 Provincias del Ecuador. Resultado de estas elecciones fue que en las principales ciudades del país no ganó el partido de Gobierno.

### **DESARROLLO EMPRESARIAL**

Durante el año 2013, las actividades de la empresa, se desarrollaron bajo normas de control adecuadas y acorde con los avances y cambios presentados por la situación del país.

Los estados financieros de la Empresa cortados al 31 de diciembre del 2013, cumplen con todas las normas previstas en la ley, han sido elaborados bajo el cumplimiento de las normas de contabilidad vigentes en el Ecuador, los estados financieros han sido revisados por el Comisario Principal y son parte integrante de esta memoria anual.

Como parte de la implementación de la NIIF, el préstamo de accionistas por US\$84.000,00 se lo pasó a un aporte para futuras capitalizaciones.

Los balances de la compañía están completamente actualizados en sus valores históricos y patrimoniales.

## IMPORTACIONES

Durante el año 2013 se realizaron dos importaciones de contenedores de 20 pies y seguimos trabajando con Almacenera Almagro, lo cual nos ayudo en el flujo de efectivo al no tener que desaduanizar todo el producto.

El único problema que podemos informar a los accionistas, es el causado por el cambio en la presentación de los vinos blancos, la viña decidió cambiar el corcho por tapa rosca, lo que derivó en la exigencia de las autoridades de control en actualizar el premiso sanitario a pesar que la calidad y el contenido NO variaban. Este problema hasta el momento no esta arreglado del todo, y por esta razón NO hemos podido poner nuevos pedidos para la importación de vino Don Luis Sauvignon Blanc y Gris.

## VENTAS:

Las ventas en dólares totales del año 2013 con respecto al 2012 tuvieron un ligero decremento (-0,50%) debido principalmente que terminamos stock de los vinos Gris y Sauvignon Blanc por las razones expuestas anteriormente.

En cuanto a categoria de clientes se refiere, la que más creció fue la de Restaurantes y Hoteles con 15% y 85% de crecimiento respectivamente con respecto al 2012. De los mejores restaurantes que podemos mencionar son: Martinica (Manta), Salinas Yatch Club, y La Gloria y Casa Damian en Quito. En cuanto a Hoteles nos benefició el hecho de que hayamos clasificado para la carta del Hotel Mercure. Lamentablemente la fuerte disminución en ventas de la categoría Distribuidores (11%) no nos permitió cumplir con lo proyectado, esto debido principalmente a la quiebra de El Bodegón y Deligalapa, y a la disminución en ventas a La Tienda.

Cabe mencionar también que durante el año 2013 el PVP tubo una ligera variación (5%) solamente en la línea Antiguas Reservas, las demás líneas se mantuvo los precios debido a que tienen ya buenos márgenes y precios competitivos.

Por decisión del Comité de ventas preferimos aumentar el portafolio de marcas con la Viña Cousiño Macul, tal es así que ya tenemos en Ecuador en la línea de Don Matías: Cabernet Sauvignon y Syrah; así como en la línea Don Luis: Carmenere y Syrah.

## MARKETING

### EVENTOS

- En el mes de Marzo, asistimos al evento WINE LOVERS organizado por la Universidad San Francisco de Quito.

Este evento lo realizó por segundo año la Universidad con el fin de dar a conocer la gastronomía de la universidad con la oportunidad de degustar vino de los distintos importadores. A este evento asistieron 400 personas.

- Por tercer año en el mes de Junio participamos en el evento ASOPASO (caballos de paso) en donde realizamos una degustación de vinos.

- En el mes de Julio participamos en la Velada del Vino en Guayaquil. Este evento es organizado por la Cofradía del Vino quien por tercer año realizó en Plaza Lagos. A este evento asistieron 2000 personas con un éxito total.
- Como todos los años, estuvimos presentes en el mes de Septiembre en el evento que realiza la Embajada de Chile por sus fiestas Patrias. El evento fue en el Antiguo Hospital Militar. Continuamos promocionando a nuestro ISIDORA.
- En este mismo mes, participamos con el vino del mes en el Quito Tennis y Golf Club y por primera vez fuimos el único importador que vendió todo el vino del mes.
- En el mes de Octubre participamos en La Gala del Vino, organizado por la Cofradía del Vino el cual es realizado cada dos años en Quito. En este evento pudimos dar a conocer nuestros nuevos productos Don Matías que por primera vez están en el Ecuador.
- En el mes de Diciembre realizamos una degustación en el Club de Agricultores en donde dimos a conocer por dos días los vinos Don Matías.

#### AUSPICIOS

En el mes de Junio auspiciamos el torneo de Golf del Club Rotario, realizado en el Club los Cerros. Se realizó una degustación durante el almuerzo del evento.

En el mes de Noviembre, auspiciamos la cava de VINDISPRO. Este cliente es un nuevo distribuidor de vinos que tiene sociedad con Liquors y que exhibe vinos de los distintos importadores.

#### CATAS Y CAPACITACIONES

Durante el año, Liliana Paredes realizó varias catas en nuestra sala y a domicilio para dar a conocer los nuevos productos. Adicionalmente se realizaron capacitaciones en restaurantes como La Calle y Salinas Yatch Club.

#### RESULTADOS

Revisando el estado de pérdidas y ganancias al cierre del 2013 los resultados son los siguientes:

	AÑO 2012		AÑO 2013		VARIACIÓN
Total de ingresos por Ventas:	US\$	326.054,04	US\$	324.419,44	-0,50%
El costo de ventas:	US\$	137.776,85	US\$	138.879,40	1%
El total de gastos fue de	US\$	202.673,71	US\$	176.369,12	-12,98%
<b>La pérdida/utilidad</b>	<b>US\$</b>	<b>-14.394,75</b>	<b>US\$</b>	<b>9.170,92</b>	<b>259,78%</b>

Al cierre del ejercicio el total de activos de la compañía es de US\$347.311,38 de los cuales US\$123.583,64 esto es el 35,58% corresponden a cuentas por cobrar clientes; US\$71.406,32 es el valor del inventario que representa el 20,56% del total del activo; US\$127.367,53 es el valor del activo fijo (bodegas) que representa el

36,67% del total del activo. El 7,19% restante corresponde al saldo de activos fijos y otras cuentas por cobrar

El índice de liquidez al cierre del ejercicio es del 2.51 que si lo comparamos con el del año pasado (2.20) tenemos un incremento.

El capital de trabajo termina en US\$132.498,14 que al comparar con el del año pasado ( US\$109.269,84) tenemos un incremento del 21,23%.

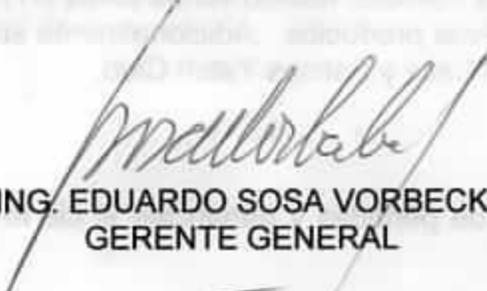
Además informo que el valor de la acción subió de US\$1,27 por acción a US\$ 3,11 por acción lo que da un incremento de 144,88%.

Este año si pudimos dar utilidades y mejoramos considerablemente el patrimonio de los accionistas.

Con los antecedentes expuestos, mi recomendación como Gerente General, es que la utilidad de US\$ 9.170,91, luego de liquidar el 15% de trabajadores, 22% impuesto a la renta y el 10% de Reserva Legal, la diferencia sea en su totalidad entregada a los señores Accionistas.

Para finalizar mi informe expreso mis agradecimientos a los Señores Accionistas por la confianza brindada para el desarrollo de mis actividades, a la Señora Presidente y al Gerente Administrativo y de Ventas por sus oportunas y valiosas recomendaciones, debo agradecer también a todo el personal que ha colaborado positivamente con la empresa.

Atentamente,



ING. EDUARDO SOSA VORBECK  
GERENTE GENERAL