

INFORME DEL PRESIDENTE DE SOPALIN ENCARGADO DE LA GERENCIA GENERAL

ENTORNO POLITICO ECONOMICO 2013

El deterioro del negocio de la Palma Aceitera, continúa desde hace al menos un quinquenio, con ciertos años de recuperación como el 2012. Varios son los motivos para que se presente este problema que merecen y deben ser analizados con absoluta responsabilidad por los tres grandes gestores que componen el sector.

El sector destinado a la extracción de aceite rojo de palma ha tenido que afrontar, además de los cambios climáticos, cuya incidencia en la producción es fundamental, la falta de técnicas apropiadas en el cultivo en sí, tales como fertilizaciones incompletas e inapropiadas, un excesivo uso de úrea, falta de sanidad, ciclos de cosecha largos, que han derivado en un cambio de las condiciones de suelo en cuanto a acidez, conductividad, pH en general, dando como resultado una reducción en la producción y, lo que es peor, cambios sustanciales en la conformación de la fruta: racimos incompletos, capacidad aceitera baja, pérdida de peso.

El extractor, cuyo crecimiento no programado conjuntamente con la reducción en la producción y el poco desarrollo de nuevas plantaciones, especialmente por el precio de la tierra, es quizá el más afectado, ya que se ha visto en la obligación de llevar los precios de la fruta a niveles no sustentables, los mismos que están ocasionando pérdidas significativas e inclusive el cierre de ciertas extractoras, lo que a futuro serán problemas que afecten a todo el sector.

El sector industrial, ha tenido que pagar más dinero por su materia prima, la cual no tiene mejor calidad que el aceite de importación pero si mayor precio, con un mercado intervenido por el estado que no permite la liberación de precios a pesar de los cambios en la tributación, así como también en la expresión contable de sus balances, que significan un aumento de costos en sus procesos, reduciendo cada vez más los márgenes de utilidad.

El 2014, si bien es cierto se presenta con una mejora en los precios del aceite, lo que permitirá ajustar los precios de la fruta, se verá afectado por las condiciones climáticas del año anterior con un verano muy marcado, carente de horas de sol y con temperaturas bajas especialmente en las noches. La presencia de las lluvias permanentes que estamos viviendo, intensifican aun más las condiciones no aptas para el cultivo, problema que en éste primer trimestre ya estamos sintiendo, manifestándose en una recuperación de la producción en el mes de enero y un decremento cercano al 30 % en los meses de febrero y lo que va de marzo.

CAPTACIÓN DE FRUTA.

Según datos históricos y producción del 2012, programamos inicialmente 62.000 toneladas, para luego realizar un ajuste de acuerdo a las condiciones de producción y captación de fruta de hasta 49.000 toneladas. Problemas internos de liquidez que afectaron el funcionamiento de la empresa, permitieron llegar solamente a 47.997,78 toneladas, siendo uno de los motivos para que el ejercicio presente las pérdidas que sufrimos.

El presente año hemos proyectado captar al menos 58.000 toneladas, para lo cual la Alta Gerencia tiene un amplio plan de ratificación de apoyo a nuestros proveedores, así como la incursión en nuevos mercados que permitan el crecimiento.

TASA DE EXTRACCION.

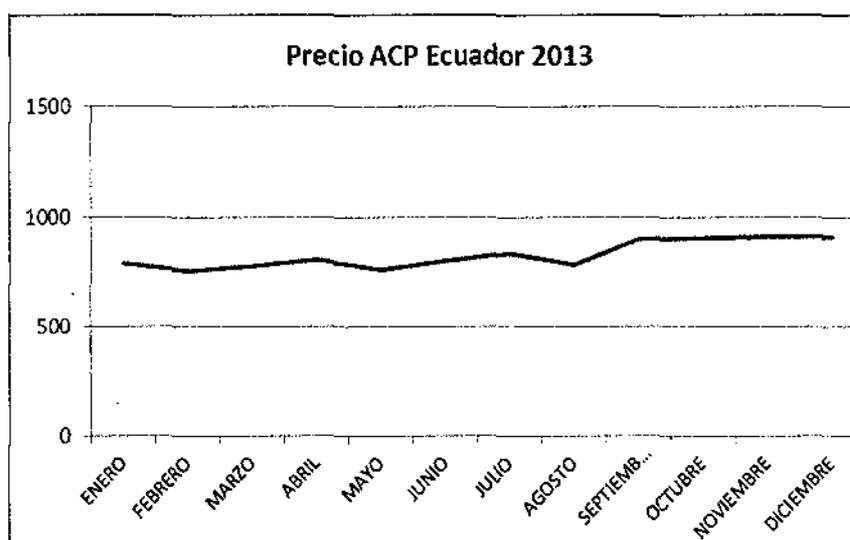
Como hemos mencionado en la parte inicial de éste informe, el deterioro de la fruta es inminente, haciendo un pequeño repaso del sector, podríamos afirmar que hace veinte años con una incidencia de al menos 40 % de fruta dura, las tasas de extracción promedio eran de 21 %, el precio estaba en el orden del 17 %, índices que permitieron desarrollar el sector y hacer negocios buenos para todos, ahora, tristemente debemos aceptar que, teniendo no más de un 12 % de fruta dura, la extracción promedio no llega a 20 %. Sopalín con una extracción promedio de 19.88 % está entre las mejores, a pesar de esto, la recuperación de aceite no permite soportar la sustentabilidad del negocio.

ACIDEZ.

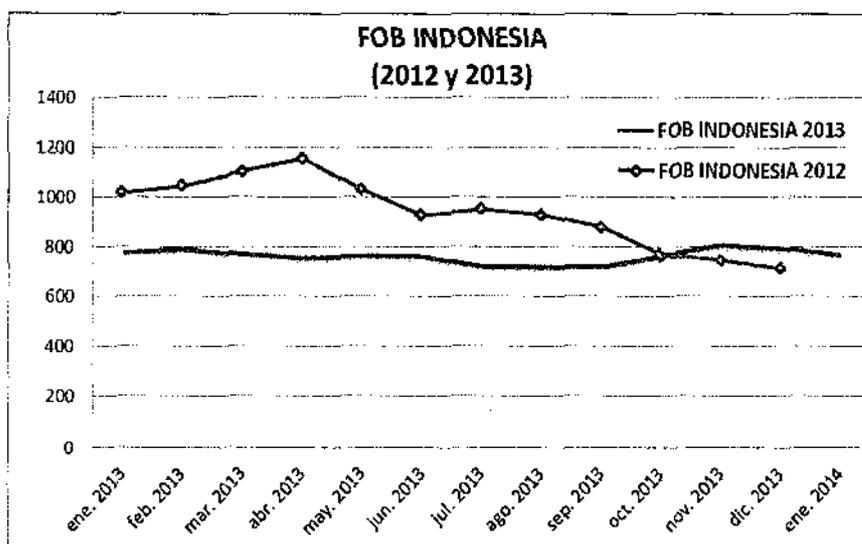
Los márgenes de acidez que manejamos en la planta están muy por debajo de los límites permitidos en las normas internacionales (3.50), por lo tanto en las ventas que realizamos siempre tenemos un premio por calidad, ya que nuestro aceite tiene en promedio 2.65 de acidez.

PRECIO DEL ACEITE

Durante el 2013, los precios del aceite tanto a nivel internacional como nacional tuvieron variaciones importantes a lo largo del año, situación que impactó directamente en las ventas, es así como, el precio más alto en el mes en Septiembre fue de US\$ 910.47/tm, y el precio más bajo se registró en el mes de Febrero reportando un valor de US\$753.76/tm. Los últimos meses del año se sintió una ligera tendencia al alza. El precio promedio fue de US\$ 832, significativamente más bajo que el del 2012, que fue de US\$ 977.

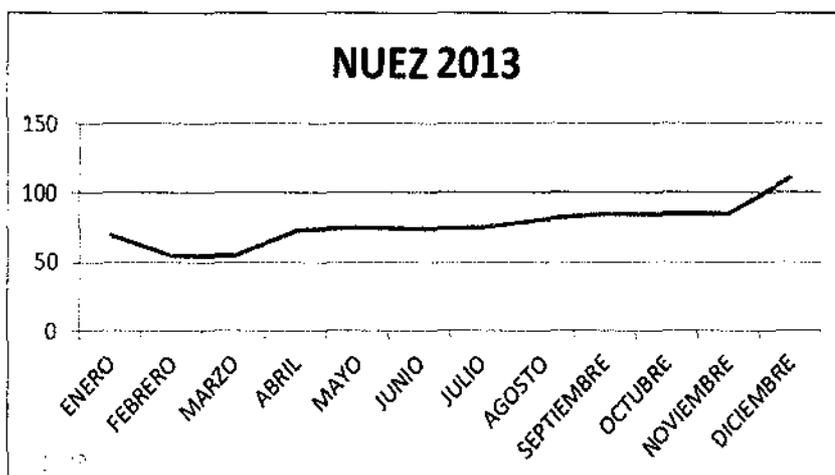


En el siguiente gráfico podemos observar el comportamiento del aceite en el mercado internacional, donde se refleja constante el precio durante el 2013, aunque con valores mucho menores que en el año 2012. En los últimos meses se puede apreciar una ligera tendencia a la alza.



Con respecto al precio de la nuez, su valor fue bajo durante todo el año. El precio más alto se registró en Diciembre en US\$110.71/tm y el más bajo en Marzo con un precio de US\$55.01/tm.

La depresión tanto en los precios del aceite como de la nuez afectó significativamente en los ingresos de la compañía, adicional a que se registró menor volumen al del 2012.



COSTO DE PRODUCCIÓN.

La cantidad de fruta procesada tiene relación directa con el costo de producción, es por esto que, el costo de extracción fue de US\$ 21.17 por tonelada, significativamente mayor que los años anteriores, esperamos que las nuevas directrices de nuestra Empresa Mayor, permitan una reducción en los mismos. Cabe señalar

que los cambios efectuados en la planta tienen incidencia directa en el costo, pero eran absolutamente necesarios ya que, en los últimos quince años no se había hecho ninguna renovación.

CAPACIDAD INSTALADA

El aprovechamiento de la capacidad instalada fue de 64.90 %, supremamente baja para los fines económicos de la planta. Los esfuerzos realizados por la Empresa para el retorno especialmente de sus accionistas, no tuvieron la respuesta que esperábamos a pesar de que, nuestro promedio de precio fue de US\$ 146.82 la tonelada.

INVERSIONES

El plan de inversiones aprobado en el presupuesto no fue realizado en su totalidad por la imposibilidad de contar con el flujo de caja necesario, es por esto que esos valores se están considerando en el presente año.

PROVEEDORES.

Son 252 los proveedores que en promedio entregaron fruta en todo el año, beneficiándose de una política de precios agresiva que nos permitió mantenernos en el mercado mientras el sistema financiero no tuvo problemas. La falta oportuna de pago significó la pérdida de varios proveedores, así como también, la pérdida de la fruta que direccionaron a otras extractoras. Esperamos en el presente año poder desarrollar INBIOALES que consideramos, será una ayuda técnica en la mejora de los cultivos y por ende en la producción.

PERSONAL.

Con el afán de mejorar los procesos y reducir los costos del mismo, nos vimos en la necesidad de suprimir un turno de operadores, que representaron para la empresa un desembolso de US\$ 164.661 y la reducción del número de personal a 27.

ANÁLISIS DE RESULTADOS DEL EJERCICIO

Los esfuerzos realizados para poder captar una mayor cantidad de fruta no fueron posible que se reflejen en los resultados, debido a las políticas agresivas y desleales que la competencia ha establecido en el sector palmicultor y que se reflejan directamente en el precio y calidad de la fruta adquirida.

Dentro de este panorama, se procesaron 47.997,78 toneladas de fruta, que significan 12.035,68 toneladas menos de fruta que las adquiridas en el año 2012; con esto, se produjeron 9.540,99 toneladas de aceite que son 2.453,52 toneladas de aceite menos que las producidas en el 2012, monetariamente representó una reducción en los ingresos de US\$ 2'170.958.

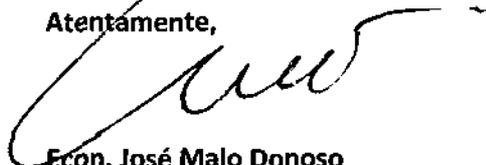
A pesar de que el precio promedio de la fruta durante el ejercicio 2013 es de US\$ 831,51 menor al registrado en el 2012 que fue de US\$ 977,22, el rendimiento es menor, como consecuencia de la calidad de fruta entregada, afectada directamente por las condiciones climáticas, mantenimiento de las plantaciones y demás factores que inciden en su producción.

En relación con los valores de la venta, en el ejercicio 2012, fueron de US\$ 11'548.275,03 que disminuyen a US\$ 8'009.956,94; esto significan US\$ 3'538.318,09 (31%) que afectan directamente a la capacidad de SOPALIN para cubrir los costos fijos que son de US\$ 351.000.

Adicionalmente, la empresa ante la carencia de fruta para procesar, procedió a reducir un turno en la operación, significando un desembolso de US\$ 164.661.

La administración espera que, con los cambios a realizar en el presente año, podamos tener una próxima junta diferente, en la cual analicemos cifras positivas que cambien el ánimo de todos nosotros. Agradecemos su tiempo y su presencia.

Atentamente,



Econ. José Malo Donoso

Presidente encargado de la Gerencia General

