

SOPALIN S.A.

INFORME DE GERENCIA, JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS

RESULTADOS 2010.

Durante el año 2010, la fábrica procesó 50.252 toneladas de fruta, descompuestas de la siguiente manera: 10.414 (20.72 %) en un convenio de maquila con La Fabril. 21.683 (43.15 %) entre enero y julio y, 18.155 (36.13 %) entre agosto y diciembre.

El promedio mensual fue: 3.097 en los primeros siete meses y en los cinco restantes de 3.631 toneladas, correspondiendo a un incremento del 14 % . Cabe mencionar también que a partir del mes de Noviembre hasta la fecha hemos estabilizado la producción sobre las 4.000 toneladas.

Las ventas de aceite fueron 8.251 toneladas, de las cuales 4.716 (57 %) corresponden al primer período y 3.535 (42 %) al segundo. La nuez que se produjo está en el orden de las 4085 toneladas con un rendimiento del 10 %.

249 proveedores fueron atendidos en los primeros siete meses y, terminamos el año con 275, con un incremento de 9 %.

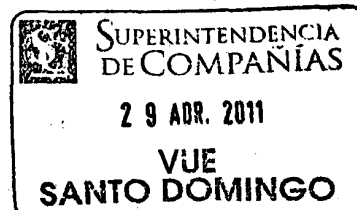
Los precios de la fruta en este año fueron extraordinariamente buenos lo que permitió tener una utilidad neta de 305.633 dólares, conforme lo certifican los balances correspondientes.

Si bien es cierto que el sector ha tenido un crecimiento considerable, su calidad está por debajo de los parámetros normales, los cambios climáticos que vivimos unidos al mal manejo permanente de los cultivos han insidido en la baja de producción y calidad de la fruta, por lo que, el sector extractor está sobre pagando la palma y no puede obtener mejores tazas de extracción, este es un mal general de la zona.

Debemos esperar, que los precios actuales permitan hacer un manejo más técnico, especialmente en lo que a fertilización se refiere, para subir los promedios de producción y así poder sacarle el mayor provecho a los precios altos que actualmente se manejan.

El año 2011 se presenta con una serie de desafíos para las extractoras que, deberán encontrar su máxima eficiencia para mejorar los procesos, disminuir las pérdidas, bajar sus costos de extracción, brindar un mejor servicio a sus proveedores, es por eso que la alta gerencia aprobó un plan de inversiones que asciende a los 265.000 dólares para realizar cambios en: caldera y hogar, esterilizadores, tolvas, sistema de clarificación, comedores, lo que nos permitirá subir nuestra capacidad de proceso hasta 18 toneladas hora.

Con la modernización de la planta esperamos pasar 52.700 toneladas, lo que arroja un promedio de 4.391 ton/mes, en los meses de enero y febrero tenemos el 98 y 95 % de rendimiento, por lo que podemos asegurar que se cumplirá el tonelaje programado.



Con el objeto de brindar el mejor servicio a nuestros proveedores, además de la amplia gama de los mismos con los que contamos actualmente, estamos estudiando una serie de beneficios adicionales como: mejorar la asistencia técnica con la generación de memorandos y documentos que indiquen el estado de sus plantaciones con las recomendaciones necesarias para mejorarlas, próximamente realizaremos un día de campo para conocer las nuevas líneas de crédito que el Banco del Pichincha está estudiando, pero la de mayor trascendencia por su importancia es la decisión de levantar una fábrica de compostaje que permitirá poner a sus ordenes un abono completo, que luego de un proceso de incorporación al suelo mejorará sus condiciones, incrementará la producción, disminuirán los fertilizantes químicos, tornando más rentable el negocio y disminuyendo significativamente la contaminación.

Permítanme aprovechar la oportunidad para agradecer la confianza de los proveedores , accionistas y no, prometiéndoles hacer siempre nuestros mejores esfuerzos por atenderles de la mejor manera, y, también hacer un llamado cariñoso a los accionistas que no han regresado a ésta que debe ser considerada su casa, en la que estamos siempre deseosos de tenerles.

Gracias por su atención.

A handwritten signature in dark ink, appearing to read "Rafael Franco S.", written in a cursive style.