

Ambato, Marzo 31 del 2011

Señores  
ACCIONISTAS  
REPRESENTACIONES J. LEONARDO SORIA L. S. A.  
Ciudad

De mi consideración:

A través del presente comunico a ustedes señores accionistas de REPRESENTACIONES J. LEONARDO SORIA L. C. A. El informe de Comisario Revisor correspondiente al año 2010, de acuerdo a lo dispuesto en la Ley de Compañías, resolución N°.92.1.4.3.0014 y a los estatutos de la compañía.

Para el desempeño de las funciones de Comisario Revisor he cumplido con lo dispuesto en la Ley de Compañías. Se me ha exhibido la correspondencia, libro de actas, libro de acciones y accionistas, así como los reportes e informes contables, los mismos que se encuentran llevados conforme a las disposiciones legales correspondientes.

La administración de la empresa ha cumplido con las normas legales, estatutarias, reglamentarias y han dado pleno cumplimiento a las resoluciones emitidas por Junta General de Accionistas.

La empresa mantiene un procedente Sistema de Control Interno que garantizan la debida salvaguardia de los recursos y la veracidad de la información financiera. Los valores registrados en la contabilidad corresponden exactamente a los presentados en los Estados Financieros, los mismos que cumplen con las normas, principios contables y procedimientos relativos a la preparación y presentación de estados financieros contemplados en las Normas Ecuatorianas de Contabilidad, reflejando razonablemente su situación financiera.

Por el modelo monetario de "Dolarización" vigente en el país, los ejercicios económicos 2010 y del año anterior podrían ser analizados comparativamente, sin embargo hay que considerar factores generales como: la inflación (3.39% para el 2010); crecimiento económico del país de entre el 2.5% y el 3%; pérdida de competitividad en el costo del salario respecto de los países vecinos, cambios en la legislación tributaria para el cálculo del impuesto a la renta y su anticipo relacionándolo no solo con la utilidad, sino también el volumen de la compañía; aumento de la comercio informal; aspectos que conjugados a los mencionados en informes anteriores inciden en la comparación de balances y la utilización de indicadores financieros.

Por lo expuesto se han aplicado índices y razones financieras que a mi juicio son las más representativas, aclarando que sobre la base de los datos proporcionados, pueden aplicarse varios criterios contables que arrojaran más cifras dignas de análisis.

#### **ANÁLISIS COMPARATIVO DE LOS PRINCIPALES INDICADORES FINANCIEROS**

El capital de trabajo \$ 221,706,34 no es una razón. Permite determinar la disponibilidad de dinero para adelantar las operaciones del negocio en los meses siguientes, además que muestra la capacidad para enfrentar los pasivos corrientes clasificados así en el balance  
EN RELACIÓN AL AÑO ANTERIOR AUMENTA EN 15 %

## **ÍNDICES DE LIQUIDEZ (FLUIDEZ)**

El índice Corriente o de Liquidez fue de 1,3 El factor mínimo de este índice es de 1,0, y el óptimo de 2,5, y muestra la capacidad de las empresas para: cubrir con sus Activos corrientes (de fácil conversión en dinero circulante), las obligaciones o deudas corrientes en un plazo no mayor a un año. El caso de la compañía refleja un valor ubicado entre los estándares óptimos, los usuarios de la información financiera deben considerar aspectos como el tipo de actividad, proveedores y criterios de crédito al finalizar el ejercicio contable.

EN RELACIÓN AL AÑO ANTERIOR AUMENTA EN 8,1 %

La Disponibilidad que mantiene la compañía en los saldos de Caja, Bancos, Exigibles cumple con los estándares óptimos. Este índice que se denomina también razón ácida, prueba de fuego o liquidez seca, mide la capacidad inmediata que tienen los activos corrientes más líquidos o de fácil convertibilidad en dinero en efectivo para cubrir los pasivos en el corto plazo. Por cada dólar que se debe podemos pagar inmediatamente \$0,75, y adicional se cuenta con inventario y activos fijos para cumplir con las deudas al 100%

EN RELACIÓN AL AÑO ANTERIOR DISMINUYE EN 19,3 %

## **ÍNDICES DE ACTIVIDAD (EFICIENCIA)**

**Incide en estos índices el cambio en las operaciones de la empresa.**

La Rotación de los inventarios evalúa la velocidad con que circulan los artículos, midiendo el nivel de eficiencia de su manejo. En el presente caso se refleja en 15 veces que durante el año los Stocks fueron renovados. En la comercialización de productos de consumo masivo es normal rotaciones altas.

EN RELACIÓN AL AÑO ANTERIOR DISMINUYE EN 33,8 %

La Rotación de clientes, es decir los pagos que realizaron, en promedio fueron de 13 veces durante el ejercicio analizado; Las políticas de crédito de la compañía se han desarrollado a fin de que los clientes cumplan sus obligaciones.

EN RELACIÓN AL AÑO ANTERIOR AUMENTA EN 33,5 %

El Promedio de Cobranzas, permite apreciar el tiempo en número de días que tarda una empresa en recuperar sus cuentas por cobrar es decir aquellas originadas por la venta de sus productos. En el caso analizado esta recuperación se la realiza a los 28 días, pudiendo no reflejar la realidad de la rotación promedio mensual Los motivos a considerar son: el tipo de artículos y políticas de comercialización, cierre del ejercicio, consideraciones trasladadas a clientes.

EN RELACIÓN AL AÑO ANTERIOR DISMINUYE EN 25 % DE 38 DIAS A 28 DIAS

La Rotación del Activo Fijo es de 73 veces. Los Activos Fijos por la vida útil que registran son excepcionalmente explotados, se debe considerar las nuevas adquisiciones, venta y renovación, así como la antigüedad de activos fijos, que regulan el resultado de este índice. Cada dólar del valor residual de los activos fijos, permite vender \$ 73 dólares a finalizar el periodo contable.

EN RELACIÓN AL AÑO ANTERIOR DISMINUYE EN 14,5 %

La Rotación del Activo Corriente es de 6,4 veces, es decir que por cada dólar que la empresa posee como activo corriente las ventas lo multiplicarán por 6,4 veces

EN RELACIÓN AL AÑO ANTERIOR AUMENTA EN 23,6 %

La Rotación del Activo Total, representa que las operaciones y negociaciones de la empresa justifican satisfactoriamente el monto de inversión en Activos Totales, pues retornan 5,7 veces por cada dólar de inversión en Activos respecto de las ventas  
EN RELACIÓN AL AÑO ANTERIOR AUMENTA EN 20,2 %

### **ÍNDICES DE ENDEUDAMIENTO (APALANCAMIENTO FINANCIERO)**

El índice de Endeudamiento indica que los activos han sido financiados a través de deudas en el 73,8 %, o visto de otra manera los accionistas son propietarios del 26,2 % de la compañía.  
EN RELACIÓN AL AÑO ANTERIOR SE RECUPERA EN 4,8 %

El análisis de los Gastos Financieros nos indica que la compañía esta en capacidad de cubrir en 14 veces los pagos de carga financiera de deudas contraídas, lo que a su vez se retribuye en imagen de eficacia para cubrir los intereses, comisiones y cargos de obligaciones financieras  
EN RELACIÓN AL AÑO ANTERIOR AUMENTA EN 5,7 %

### **ÍNDICES DE RENTABILIDAD (RENDIMIENTO)**

El Margen Bruto de Utilidad de la compañía alcanza el 1,39%, lo cual NO debe ser considerado como bajo de los niveles recomendables, considérese: el tipo de actividad económica, la competitividad, volumen facturado y la tendencia de los indicadores económicos que reflejan cifras similares en empresas que se desarrollan en países de economías dolarizadas.  
EN RELACIÓN AL AÑO ANTERIOR DISMINUYE EN 49,8 %

La compañía tiene un Rendimiento respecto de sus activos totales de un 5,77 %. Se debe considerar aspectos mencionados anteriormente; contemplando que en dolarización el interés bancario no superan un dígito, el resultado es razonable.  
EN RELACIÓN AL AÑO ANTERIOR DISMINUYE EN 31,7 %

Para el Inversionista, la Rentabilidad del Capital invertido por los socios de la compañía es el índice más importante; fue 379 % se debe tomar en cuenta que el monto del capital social no es igual al patrimonio y en nuestra legislación, el capital social es en la mayoría de los casos montos reglamentarios mínimos, por lo que se sugiere analizar este índice respecto del patrimonio total de la compañía  
EN RELACIÓN AL AÑO ANTERIOR DISMINUYE EN 41,7 %

El Margen Neto de Utilidad, (La Rentabilidad de la empresa en relación a sus Ventas ) con frecuencia es el índice de mayor consulta a la hora de evaluar a la compañía, pero debe considerarse no solo desde el punto matemático de 1 % sino desde el punto de vista social, es decir que no solo se obtuvieron \$ 0,01 dólares por cada dólar vendido, sino que se genero empleo, riqueza y se dinamizo la economía del país. Para el tipo de actividad desarrollada por la empresa, es positivo ya que el volumen de ventas compensa con utilidades.  
EN RELACIÓN AL AÑO ANTERIOR DISMINUYE EN 43,2 %

La comparación con el año anterior debe contemplar los factores expuestos al inicio de este informe; el periodo 2010 fue de transición en la reestructuración contable (recodificación del Plan de Cuentas), así como la implementación de software integrado para el control contable y financiero, fue el inicio de una nueva forma de concebir el volumen y operaciones de la empresa, los mismos que afectan al sector que se pertenece la empresa; bajo este marco encontraremos razones para asimilar los resultados del ejercicio 2010.

Adjunto al presente remito:

Balance General comparativo con el año inmediato anterior,  
Balance de Resultados comparativo con el año inmediato anterior,  
Anuario de los últimos cinco años (Resultados, Flujo de caja y Balance),  
Análisis e indicadores financieros (27),

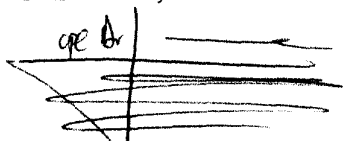
Para que la administración de la compañía, considere como herramientas que permitan tomar decisiones para continuar optimizando los recursos.

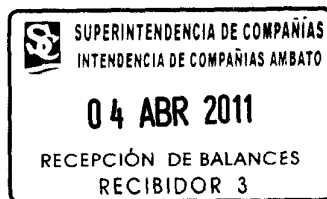
Al terminar el análisis, se concluye que los indicadores aplicados muestran a la empresa en el real entorno de mercado, incrementando ventas, mostrando indicadores y resultados eficientes; recomendando a la administración no desmayar en la consecución de los objetivos propuestos para el presente año.

El Ejercicio Financiero 2010, para REPRESENTACIONES J. LEONARDO SORIA L. C.A. revela resultados positivos, siendo ejemplo de perseverancia, desarrollo, fuente de trabajo y riqueza para el país.

Reitero mi agradecimiento<sup>1</sup> a la Administración y a la Junta General de Accionistas por la confianza dispensada para la emisión del presente informe

Atentamente,

  
cp@ Dr. Mauro G. Urrutia U.  
COMISARIO REVISOR



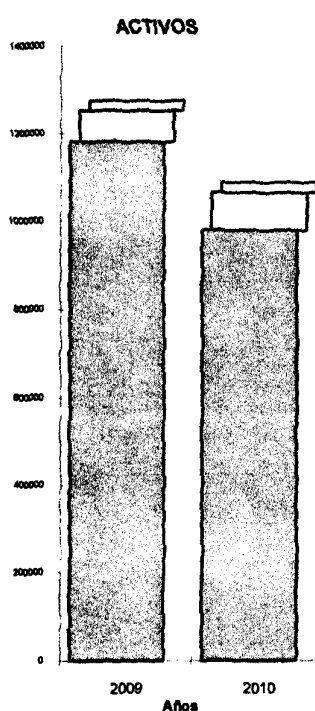
ING. NATALIA ANORDE

<sup>1</sup> Agradecemos a Dios y a la Vida por permitirnos cosechar lo que sembramos, dejando el legado para la familia colaboradores, amigos y la sociedad en general.

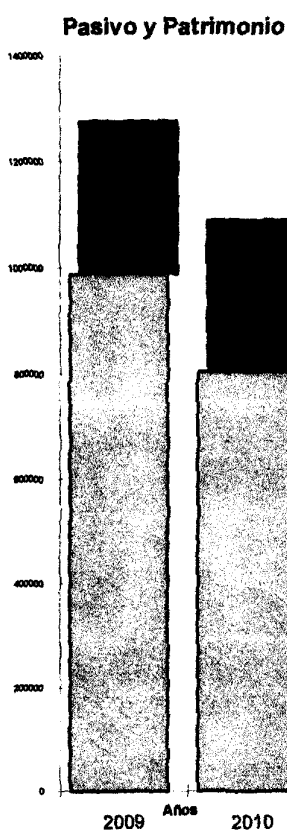
## Balance General

## REP.J.LEONARDO SORIA L.C.A.

Compilador: cp@ Dr. MAURO URRUTIA URRUTIA



	<u>Año Ant.</u>	<u>Año Pres.</u>	<u>Cambios</u>
<b>Activos Corrientes</b>	<b>2009</b>	<b>2010</b>	
Disponible	211.779,77	17.020,69	-92,0%
Exigible	646.150,11	492.622,62	-23,8%
Realizable	267.232,67	414.141,52	55,0%
Pagos Anticipados	56.563,42	56.853,67	0,5%
Otros Activos Corrientes	875,82	291,99	-66,7%
<b>Total Activos Corrientes</b>	<b>1.182.601,79</b>	<b>980.930,49</b>	<b>-17,1%</b>
<b>Activos Fijos</b>			
Fijos Depreciables y Amortizables	136.670,14	172.841,59	26,5%
(-) Depreciac y Amortiz Acumulada	-65.256,20	-87.226,83	33,7%
<b>Total Activos Fijos</b>	<b>71.413,94</b>	<b>85.614,76</b>	<b>19,9%</b>
<b>Activos NO Corrientes</b>			
Otros Activos NO Corrientes	23.233,96	23.233,96	0,0%
<b>Total Activos NO Corrientes</b>	<b>23.233,96</b>	<b>23.233,96</b>	<b>0,0%</b>
<b>Total Activos</b>	<b>1.277.249,69</b>	<b>1.089.779,21</b>	<b>-14,7%</b>
Cta.Orden: Documentos en Garantía		602.203,31	



<b>Pasivos</b>			
Cuentas por Pagar (Proveedores)	81.282,64	100.400,88	23,5%
Cuentas y Documentos por Pagar	800.706,30	588.005,09	-26,6%
Reservas y Provisiones en Nómina	10.846,16	16.368,11	50,9%
Prestaciones Sociales	5.989,22	9.120,95	52,3%
Impuestos por Pagar	65.496,16	31.951,99	-51,2%
Otros Pasivos a corto plazo	25.590,00	13.377,13	-47,7%
Pasivos a largo plazo		45.096,42	0,0%
<b>Total Pasivos</b>	<b>989.910,48</b>	<b>804.320,57</b>	<b>-18,7%</b>
<b>Patrimonio</b>			
Capital Suscrito y Pagado	16.600,00	16.600,00	0,0%
Reserva Legal	11.220,16	11.220,16	0,0%
Reserva Facultativa	108.517,96	151.678,50	39,8%
Reserva de Capital	19.701,82	19.701,82	0,0%
Reserva Futuras Capitalizaciones	11.000,00	11.000,00	0,0%
Utilidades Acumuladas	12.397,91	12.397,91	0,0%
Resultados del Ejercicio	107.901,36	62.860,25	-41,7%
<b>Total Patrimonio</b>	<b>287.339,21</b>	<b>285.458,64</b>	<b>-0,7%</b>
<b>Total Pasivo y Patrimonio</b>	<b>1.277.249,69</b>	<b>1.089.779,21</b>	<b>-14,7%</b>

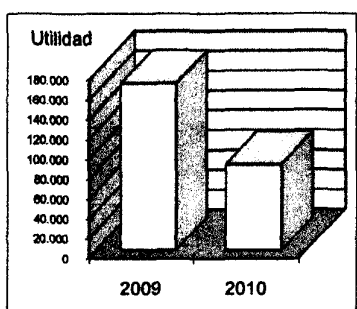
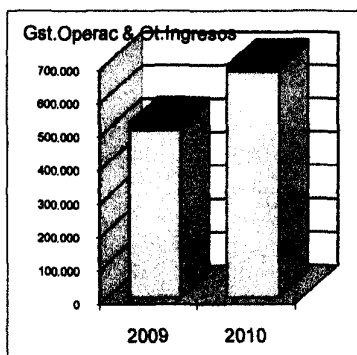
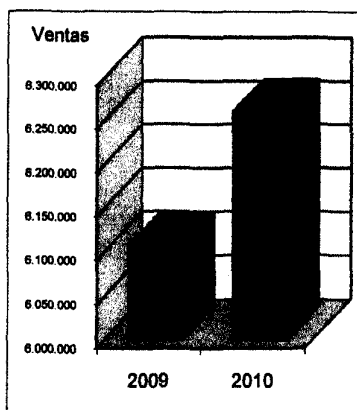
ok

ok

## Balance Resultados

## REP.J.LEONARDO SORIA L.C.A.

Compilador: cp@ Dr. MAURO URRUTIA URRUTIA



### Ventas

	Año Ant. 2009	Año Pres. 2010	Cambios
Ventas Gravadas 12% IVA	4.605.187,76	4.599.891,51	-0,1%
Ventas Gravadas 0% IVA	1.985.206,28	2.341.430,43	17,9%
<b>Ventas Brutas</b>	<b>6.590.394,04</b>	<b>6.941.321,94</b>	<b>5,3%</b>

Menos: Devolución en Ventas	483.267,87	680.284,67	40,8%
<b>Ventas Netas</b>	<b>6.107.126,17</b>	<b>6.261.037,27</b>	<b>2,5%</b>

### Menos: Costo de Ventas

Inventario Inicial	333.724,26	267.232,67	-19,9%
(+) Compras Netas	5.390.773,57	6.193.096,94	14,9%
(-) Inventario Final	-267.232,67	-414.141,52	55,0%
<b>Total Costo de Ventas</b>	<b>5.457.265,16</b>	<b>5.511.722,75</b>	<b>1,0%</b>

### Utilidad Bruta

	649.861,01	749.314,52	15,3%
--	------------	------------	-------

### Gastos Operacionales:

#### Menos: Gastos Generales

Gastos de Ventas	295.121,59	346.069,15	17,3%
Gastos de Administración	191.882,20	255.677,51	33,2%
Gastos Financieros	12.739,24	6.203,43	-51,3%
Gastos de Ventas Triestar		69.136,63	0,0%
Gastos Generales NO Deducible	1.957,57	2.387,23	21,9%
<b>Total Gastos Generales</b>	<b>501.700,60</b>	<b>679.473,95</b>	<b>35,4%</b>

### Resultado Operacional

	148.160,41	69.840,57	-52,9%
--	------------	-----------	--------

### Más: Otros Ingresos

Descuento por pronto pago	5.952,06	8.417,08	41,4%
Intereses bancarios ganados	191,06	304,35	59,3%
Utilidad en venta de activos		1.696,43	0,0%
Varios ingresos	14.338,88	6.535,19	-54,4%
<b>Total Otros Ingresos</b>	<b>20.482,00</b>	<b>16.953,05</b>	<b>-17,2%</b>

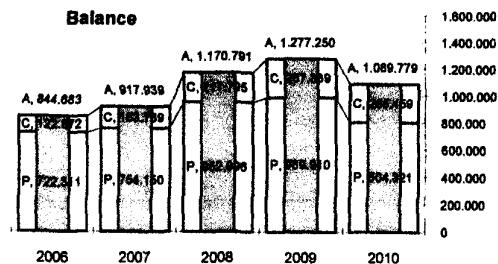
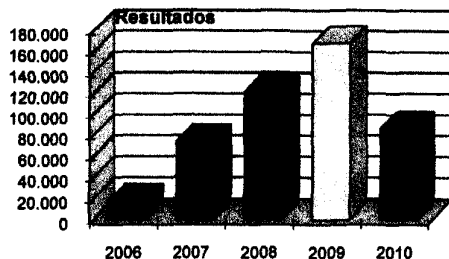
### UTILIDAD (antes de impuesto y part. lab.)

	168.642,41	86.793,62	-48,5%
--	------------	-----------	--------

Anuario

REP.J.LEONARDO SORIA L.C.A.

Compilador: cp@ Dr. MAURO URRUTIA URRUTIA



**Estado de Resultados**

	2006	2007	2008	2009	2010
Ventas Netas	3.412.520,16	4.503.275,24	5.685.756,99	6.107.126,17	6.261.037,27
Costo de Ventas	3.054.595,03	4.048.212,13	5.133.256,77	5.457.265,16	5.511.722,75
Utilidad Bruta	357.925,13	455.063,11	552.500,22	649.861,01	749.314,52
Gastos Operativos	340.794,82	386.745,52	447.824,31	501.700,60	679.473,95
Otros Ingresos	402,91	5.680,81	17.544,20	20.482,00	16.953,05
Utilidad	17.533,22	73.998,40	122.220,11	168.642,41	86.793,62

**Cash Flow (Disponible)**

	2006	2007	2008	2009	2010
Saldo Inicial	32.767,93	155.657,92	42.205,49	90.406,12	211.779,77
Cash Inflow (Vtas-CxCf+CxCi)	3.416.246,33	4.306.592,11	5.607.884,13	6.095.283,27	6.414.564,76
Cash Outflow	3.293.356,34	4.420.044,54	5.559.683,50	5.973.909,62	6.609.323,84
Saldo Final	155.657,92	42.205,49	90.406,12	211.779,77	17.020,69

**Balance General**

	2006	2007	2008	2009	2010
Disponible	155.657,92	42.205,49	90.406,12	211.779,77	17.020,69
Exigible	363.477,39	359.751,22	556.434,35	634.307,21	492.622,62
Realizable	263.022,33	210.396,97	333.724,26	267.232,67	414.141,52
Pagos Anticipados	13.797,95	32.933,31	46.057,47	56.563,42	56.853,67
Otros Activos Corrientes	263,46	142,00		875,82	291,99
Activos Corrientes	792.492,88	842.112,12	1.104.495,06	1.182.601,79	980.930,49
Activos Fijos	28.955,93	50.648,58	43.061,52	71.413,94	85.614,76
Activos NO Corrientes	23.233,96	25.178,40	23.233,96	23.233,96	23.233,96
Total Activos A	844.682,77	917.939,10	1.170.790,54	1.277.249,69	1.089.779,21
Pasivos P	722.310,85	754.149,75	952.995,54	989.910,48	804.320,57
Patrimonio C	122.371,92	163.789,35	217.795,00	287.339,21	285.458,64
Total Pasivo + Patrimonio	844.682,77	917.939,10	1.170.790,54	1.277.249,69	1.089.779,21
	ok	ok	ok	ok	ok

**TABLA DE INDICADORES FINANCIEROS**

**EMPRESA: REPRESENTACIONES J. LEONARDO SORIA L. S. A.**

**BASE DE DATOS: BALANCE SITUACIÓN Y RESULTADOS del 01 de Enero, al 31 de Diciembre 2010**

<b>CAPITAL DE TRABAJO</b>	<b>ACTIVO CORRIENTE</b> \$980.930,49	<b>PASIVO CORRIENTE</b> \$759.224,15	<b>\$221.706,34</b>		<b>El capital de trabajo \$ 221.706,34 no es una razón. Permite determinar la disponibilidad de dinero para adelantar las operaciones del negocio en los meses siguientes, además que muestra la capacidad para enfrentar los pasivos corrientes clasificados así en el balance</b> <b>EN RELACIÓN AL AÑO ANTERIOR AUMENTA EN 15 %</b>
<b>ÍNDICE FINANCIERO</b>	<b>FÓRMULA</b>		<b>Resultado</b>	<b>ESTÁNDAR</b>	<b>INTERPRETACIÓN</b>
<b>ÍNDICE CORRIENTE (LIQUIDEZ)</b>	<b>ACTIVO CORRIENTE / PASIVO CORRIENTE</b> \$980.930,49 / \$759.224,15		1,2920	1.0 – 2.5	<b>El índice Corriente o de Liquidez fue de 1,3 El factor mínimo de este índice es de 1,0, y el óptimo de 2,5, y muestra la capacidad de las empresas para cubrir con sus Activos corrientes (de fácil conversión en dinero circulante), las obligaciones o deudas corrientes en un plazo no mayor a un año. El caso de la compañía refleja un valor ubicado entre los estándares óptimos, los usuarios de la información financiera deben considerar aspectos como el tipo de actividad, proveedores y criterios de crédito al finalizar el ejercicio contable.</b> <b>EN RELACIÓN AL AÑO ANTERIOR AUMENTA EN 8,1 %</b>
<b>DISPONIBILIDAD O LÍQUIDEZ SECA</b>	<b>ACT. CTE. - INV (DISP-EXIG-P.ANT-OT.ACT) / PASIVO CORRIENTE</b> \$566.788,97 / \$759.224,15		0,7465	0.3 - 1	<b>La Disponibilidad que mantiene la compañía en los saldos de Caja, Bancos, Exigibles cumple con los estándares óptimos. Este índice que se denomina también razón ácida, prueba de fuego o liquidez seca, mide la capacidad inmediata que tienen los activos corrientes más líquidos o de fácil convertibilidad en dinero en efectivo para cubrir los pasivos en el corto plazo. Por cada dólar que se debe podemos pagar inmediatamente \$0,75, y adicional se cuenta con inventario y activos fijos para cumplir con las deudas al 100%</b> <b>EN RELACIÓN AL AÑO ANTERIOR DISMINUYE EN 19,3 %</b>
<b>ROTACIÓN DE INVENTARIOS</b>	<b>VENTAS / INVENTARIO</b> \$6.261.037,27 / \$414.141,52		15,1181	9 veces	<b>La Rotación de los inventarios evalúa la velocidad con que circulan los artículos, midiendo el nivel de eficiencia de su manejo. En el presente caso se refleja en 15 veces que durante el año los stocks fueron renovados. En la comercialización de productos de consumo masivo es normal rotaciones altas.</b> <b>EN RELACIÓN AL AÑO ANTERIOR DISMINUYE EN 33,8 %</b>
<b>ROTACIÓN DE CLIENTES</b>	<b>VENTAS / CLIENTES</b> \$6.261.037,27 / \$492.622,62		12,7096	8.1 veces	<b>La Rotación de clientes, es decir los pagos que realizaron, en promedio fueron de 13 veces durante el ejercicio analizado; Las políticas de crédito de la compañía se han desarrollado a fin de que los clientes cumplan sus obligaciones.</b> <b>EN RELACIÓN AL AÑO ANTERIOR AUMENTA EN 35,5 %</b>
<b>PROMEDIO COBRANZAS</b>	<b>CLIENTES x DÍAS AÑO / VENTAS</b> \$492.622,62 / \$6.261.037,27		28,3250	<45 DÍAS	<b>El Promedio de Cobranzas, permite apreciar el tiempo en número de días que tarda una empresa en recuperar sus cuentas por cobrar es decir aquellas originadas por la venta de sus productos. En el caso analizado esta recuperación se la realiza a los 28 días, pudiendo no reflejar la realidad de la rotación promedio mensual Los motivos a considerar son: el tipo de artículos y políticas de comercialización, cierre del ejercicio, consideraciones trasladadas a clientes.</b> <b>EN RELACIÓN AL AÑO ANTERIOR DISMINUYE EN 25 % DE 38 DÍAS A 28 DÍAS</b>
<b>ROTACIÓN DEL ACTIVO FIJO</b>	<b>VENTAS / ACTIVO FIJO</b> \$6.261.037,27 / \$85.614,76		73,1303	5 veces	<b>La Rotación del Activo Fijo es de 73 veces. Los Activos Fijos por la vida útil que registran son excepcionalmente explotados, se debe considerar las nuevas adquisiciones, venta y renovación, así como la antigüedad de activos fijos, que regulan el resultado de este índice. Cada dólar del valor residual de los activos fijos, permite vender \$ 73 dólares a finalizar el periodo contable.</b> <b>EN RELACIÓN AL AÑO ANTERIOR DISMINUYE EN 14,5 %</b>
<b>ROTACIÓN DEL ACTIVO CORRIENTE</b>	<b>VENTAS / ACTIVO CORRIENTE</b> \$6.261.037,27 / \$980.930,49		6,3828	Mayor posible	<b>La Rotación del Activo Corriente es de 6,4 veces, es decir que por cada dólar que la empresa posee como activo corriente las ventas lo multiplicarán por 6,4 veces</b> <b>EN RELACIÓN AL AÑO ANTERIOR AUMENTA EN 23,6 %</b>
<b>ROTACIÓN DEL ACTIVO TOTAL</b>	<b>VENTAS / ACTIVOS TOTALES</b> \$6.261.037,27 / \$1.089.779,21		5,7452	2 veces	<b>La Rotación del Activo Total, representa que las operaciones y negociaciones de la empresa justifican satisfactoriamente el monto de inversión en Activos Totales, pues retornan 5,7 veces por cada dólar de inversión en Activos respecto de las ventas</b> <b>EN RELACIÓN AL AÑO ANTERIOR AUMENTA EN 20,2 %</b>
<b>ÍNDICES DE ENDEUDAMIENTO (APALANCAMIENTO FINANCIERO)</b>					
<b>ENDEUDAMIENTO</b>	<b>PASIVOS TOTALES / ACTIVOS TOTALES</b> \$804.320,57 / \$1.089.779,21		0,7381	0.4	<b>El índice de Endeudamiento indica que los activos han sido financiados a través de deudas en el 73,8 %, o visto de otra manera los accionistas son propietarios del 26,2 % de la compañía.</b> <b>EN RELACIÓN AL AÑO ANTERIOR SE RECUPERA EN 4,8 %</b>
<b>DE INTERESES</b>	<b>UTILIDAD DEL EJERCICIO / INTERESES (G.FINANCIERO)</b> \$86.793,62 / \$6.203,43		13,9912	3 – 5	<b>El análisis de los Gastos Financieros nos indica que la compañía esta en capacidad de cubrir en 14 veces los pagos de carga financiera de deudas contraídas, lo que a su vez se retribuye en imagen de eficacia para cubrir los intereses. comisiones y cargos de obligaciones financieras</b> <b>EN RELACIÓN AL AÑO ANTERIOR AUMENTA EN 5,7 %</b>
<b>ÍNDICES DE RENTABILIDAD (RENDIMIENTO)</b>					
<b>MARGEN BRUTO DE UTILIDAD</b>	<b>UTILIDAD DEL EJERCICIO / VENTAS</b> \$86.793,62 / \$6.261.037,27		0,0139	0.05 comercio Mayor posible	<b>El Margen Bruto de Utilidad de la compañía alcanza el 1,39%, lo cual NO debe ser considerado como bajo de los niveles recomendables, considérese: el tipo de actividad económica, la competitividad, volumen facturado y la tendencia de los indicadores económicos que reflejan cifras similares en empresas que se desarrollan en países de economías dolarizadas.</b> <b>EN RELACIÓN AL AÑO ANTERIOR DISMINUYE EN 49,8 %</b>
<b>RENDIMIENTO INVERSIÓN (ACTIVOS TOTALES)</b>	<b>UTILIDAD NETA (Utilidad - 25% imppto - 15% mtds) / ACTIVOS TOTALES</b> \$62.860,25 / \$1.089.779,21		0,0577	Mayor posible	<b>La compañía tiene un Rendimiento respecto de sus activos totales de un 5,77 %. Se debe considerar aspectos mencionados anteriormente; contemplando que en dolarización el interés bancario no superan un dígito, el resultado es razonable.</b> <b>EN RELACIÓN AL AÑO ANTERIOR DISMINUYE EN 31,7 %</b>
<b>RENTABILIDAD CAPITAL SOCIAL</b>	<b>UTILIDAD NETA (Utilidad - 25% imppto - 15% mtds) / CAPITAL SOCIAL</b> \$62.860,25 / \$16.600,00		3,7868	Mayor posible	<b>Para el inversionista, la Rentabilidad del Capital invertido por los socios de la compañía es el índice más importante; fue 379 % se debe tomar en cuenta que el monto del capital social no es igual al patrimonio y en nuestra legislación, el capital social es en la mayoría de los casos montos reglamentarios mínimos, por lo que se sugiere analizar este índice respecto del patrimonio total de la compañía</b> <b>EN RELACIÓN AL AÑO ANTERIOR DISMINUYE EN 41,7 %</b>
<b>MARGEN NETO DE UTILIDAD (RENTABILIDAD VTAS)</b>	<b>UTILIDAD NETA (Utilidad - 25% imppto - 15% mtds) / VENTAS NETAS</b> \$62.860,25 / \$6.261.037,27		0,0100	0,05 Mayor posible	<b>El Margen Neto de Utilidad, (La Rentabilidad de la empresa en relación a sus Ventas) con frecuencia es el índice de mayor consulta a la hora de evaluar a la compañía, pero debe considerarse no solo desde el punto matemático de 1 % sino desde el punto de vista social, es decir que no solo se obtuvieron \$ 0,01 dólares por cada dólar vendido, sino que se genero empleo, riqueza y se dinamizo la economía del país. Para el tipo de actividad desarrollada por la empresa, es positivo ya que el volumen de ventas compensa con utilidades</b> <b>EN RELACIÓN AL AÑO ANTERIOR DISMINUYE EN 43,2 %</b>



# **TABLA DE INDICADORES FINANCIEROS**

**EMPRESA:** REPRESENTACIONES J. LEONARDO SORIA L. S. A.  
**DE DATOS:** BALANCE SITUACIÓN Y RESULTADOS DESDE AÑO: 2000 HASTA: 2010  
**ELABORADOR:** cpa@DR. MAURO G. URRUTIA U.

	ÍNDICE	2006	Var%	2007	Var%	2008	Var%	2009	Var%	2010	Var%
15	Inv.Mercaderías Ventas Netas	263.022 3.412.520	0,077	210.397 4.503.275	0,047	333.724 5.685.757	0,059	267.233 6.107.126	0,044	414.142 6.261.037	0,066
16	Inv.Mercaderías 365 Compras	263.022 3.168.146	30	210.397 3.995.587	19	333.724 5.256.584	23	267.233 5.390.774	18	414.142 6.193.097	24
17	Proveed+DocxPag 365 Compras	683.602 3.168.146	79	679.993 3.995.587	62	853.171 5.256.584	59	839.824 5.390.774	57	688.406 6.193.097	41
18	Disponible+Realiz Exigible Clientes	418.680 355.458	1,18	252.602 548.400	0,46	424.130 626.703	0,68	479.012 641.613	0,75	431.162 492.623	0,88
19	Exigible Clientes Capital + Reservas	355.458 101.085	3,516	548.400 105.974	5,175	626.703 128.683	4,870	641.613 167.040	3,841	492.623 200.210	2,461
20	Ventas Netas Capital + Reservas	3.412.520 101.085	33,8	4.503.275 105.974	42,5	5.685.757 128.683	44,2	6.107.126 167.040	36,6	6.261.037 200.210	31,3
21	Total Activos Capital Social	844.683 16.600	50,885	917.939 16.600	55,298	1.170.791 16.600	70,530	1.277.250 16.600	76,943	1.089.779 16.600	65,649
22	Costo de Ventas Ventas Netas	3.054.595 3.412.520	0,895	4.048.212 4.503.275	0,899	5.133.257 5.685.757	0,903	5.457.265 6.107.126	0,894	5.511.723 6.261.037	0,880
23	G.Ventas Ventas Netas	188.635 3.412.520	0,055	223.854 4.503.275	0,050	270.270 5.685.757	0,048	295.122 6.107.126	0,048	415.206 6.261.037	0,066
24	G.Administración Ventas Netas	135.283 3.412.520	0,040	137.986 4.503.275	0,031	165.202 5.685.757	0,029	191.882 6.107.126	0,031	255.678 6.261.037	0,041
25	G.Financieros Ventas Netas	10.564 3.412.520	0,0031	20.060 4.503.275	0,0045	9.039 5.685.757	0,0016	12.739 6.107.126	0,0021	6.203 6.261.037	0,0010
26	G.Generales Ventas Netas	340.795 3.412.520	0,100	386.746 4.503.275	0,086	447.824 5.685.757	0,079	501.701 6.107.126	0,082	679.474 6.261.037	0,109
27	Ventas Netas Nº Empleados	3.412.520 32	106641	4.503.275 41	109836	5.685.757 37	153669	6.107.126 38	160714	6.261.037 56	111804

# **TABLA DE INDICADORES FINANCIEROS**

**EMPRESA:** REPRESENTACIONES J. LEONARDO SORIA L. S. A.  
**BASE DE DATOS:** BALANCE SITUACIÓN Y RESULTADOS DESDE AÑO: 2000 HASTA: 2010  
**COMPILADOR:** DR. MAURO G. URRUTIA U.

ÍNDICE		2006		Vari	2007		Vari	2008		Vari	2009		Vari	2010		Vari
CAPITAL DE TRABAJO	Activo Corriente (-) Pasivo Corriente	792.493 722.311	\$ 70.182	8,9%	842.112 754.150	\$ 87.962	10,3%	1.104.495 952.996	\$ 151.500	13,7%	1.182.602 989.910	\$ 192.691	16,3%	980.930 759.224	\$ 221.706	22,7%
<b>DE LIQUIDEZ (FLUIDEZ)</b>																
1	Activo Corriente	792.493	1,0972	8,9%	842.112	1,1168	10,3%	1.104.495	1,1590	13,7%	1.182.602	1,1947	16,3%	980.930	1,2920	31,1%
LIQUIDEZ	Pasivo Corriente	722.311			754.150			952.996			989.910			759.224		
2	ACT.CTE. - INV	529.471	0,7330	-16,2%	631.715	0,8377	19,3%	770.771	0,8088	-3,4%	915.369	0,9247	14,3%	566.789	0,7465	-18,3%
DISPONIBILIDAD	Pasivo Corriente	722.311			754.150			952.996			989.910			759.224		
<b>DE ACTIVIDAD (EFICIENCIA)</b>																
3	Ventas Netas	3.412.520	13	-35,2%	4.503.275	21	28,7%	5.685.757	17	-20,4%	6.107.126	23	34,1%	6.261.037	15	-33,8%
ROTACION INVENTARIOS	Inv.Mercaderías	263.022			210.397			333.724			267.233			414.142		
4	Ventas Netas	3.412.520	10	10,3%	4.503.275	8	-14,8%	5.685.757	9	10,3%	6.107.126	10	4,0%	6.261.037	13	33,5%
ROTACION CLIENTES	Exigible Clientes	355.458			548.400			626.703			641.613			492.623		
5	Exigible Clientes	355.458	38	-14,2%	548.400	44	10,9%	626.703	40	-8,5%	641.613	38	-4,7%	492.623	29	-28,1%
PROMEDIO COBRANZA	Ventas Netas	3.412.520			4.503.275			5.685.757			6.107.126			6.261.037		
6	Ventas Netas	3.412.520	117,9	-85,4%	4.503.275	88,9	-34,9%	5.685.757	132,0	-45,6%	6.107.126	85,5	-35,2%	6.261.037	73,1	-14,5%
ROTACION A.FIJO	Activo Fijo (neto)	28.956			50.649			43.062			71.414			85.615		
7	Ventas Netas	3.412.520	4,3	-30,1%	4.503.275	5,3	24,2%	5.685.757	5,1	-3,7%	6.107.126	5,2	0,3%	6.261.037	6,4	23,6%
ROTACION A.CTE.	Activo Corriente	792.493			842.112			1.104.495			1.182.602			980.930		
8	Ventas Netas	3.412.520	4,0	-25,7%	4.503.275	4,9	21,4%	5.685.757	4,9	-1,0%	6.107.126	4,8	-1,5%	6.261.037	5,7	20,2%
ROTACION ACTIVO	Total Activos	844.683			917.939			1.170.791			1.277.250			1.089.779		
<b>DE ENDEUDAMIENTO (APALANCAMIENTO FINANCIERO)</b>																
9	Total Pasivos	722.311	0,8551	8,5%	754.150	0,8216	-3,9%	952.996	0,8140	-0,9%	989.910	0,7750	-4,8%	804.321	0,7381	-4,8%
ENDEUDAMIENTO	Total Activos	844.683			917.939			1.170.791			1.277.250			1.089.779		
10	Utilidad del Ejercicio	17.533	1,660	-43,8%	73.998	3,689	122,3%	122.220	13,521	268,5%	168.642	13,238	-2,1%	86.794	13,981	5,7%
DE INTERESES	G.Financieros	10.564			20.060			9.039			12.739			6.203		
<b>DE RENTABILIDAD (RENDIMIENTO)</b>																
11	Utilidad del Ejercicio	17.533	0,0051	-48,8%	73.998	0,0164	219,8%	122.220	0,0215	30,8%	168.642	0,0276	28,5%	86.794	0,0139	-49,8%
MARGEN BRUTO de UTILI	Ventas Netas	3.412.520			4.503.275			5.685.757			6.107.126			6.261.037		
12	Utilidad Neta	8.889	0,0105	-64,7%	45.417	0,0495	370,2%	76.714	0,0655	32,4%	107.901	0,0845	28,9%	62.860	0,0577	-31,7%
RENDIMIENTO INVERS	Total Activos	844.683			917.939			1.170.791			1.277.250			1.089.779		
13	Utilidad Neta	8.889	0,5355	-49,2%	45.417	2,7360	411,0%	76.714	4,6213	68,9%	107.901	6,5001	40,7%	62.860	3,7868	-41,7%
RENTABILIDAD CAPITAL	Capital Social	16.600			16.600			16.600			16.600			16.600		
14	Utilidad Neta	8.889	0,0026	-55,4%	45.417	0,0101	267,2%	76.714	0,0125	33,8%	107.901			62.860		
MARGEN NETO de UTILI	Ventas Netas	3.412.520			4.503.275			5.685.757			6.107.126			6.261.037		