



Quito, 16 de abril del 2009

Señores  
Accionistas  
TEJIDEX S.A.  
Presente

De mis consideraciones:

Pongo a consideración de ustedes, el Informe de Gerencia correspondiente al período 1 de enero/31 de diciembre 2008.

### **Ventas**

En el Informe del año pasado, les había expresado que me sentía muy optimista de los resultados que se podían dar en el año 2008. Esto, afortunadamente, se ha cumplido, y las ventas de este último ejercicio fueron US\$ 910.419 que comparativamente a los US\$ 796.000 del año 2007, tuvieron un incremento del 14.4%.

### **Gastos Generales**

En gastos generales del 2008 hemos terminado con el 18.4% sobre ventas. En el año 2007 tuvimos el 16.5%, es decir que en este año hemos subido en relación al año 2007, y las razones para este incremento las verán cuando analicemos los Gastos Administrativos, donde claramente vemos que por honorarios varios aumentamos US\$ 32.000; US\$ 5.216 por compra de cardas para la perchadora; y, US\$ 6.994 por honorarios de abogados. Todo esto suma US\$ 44.210 de incremento, comparativamente al año anterior. En Gastos Financieros hemos bajado en US\$ 6.700 aproximadamente, y tanto en Gastos de Venta como en Otros Egresos, hemos subido en apenas US\$ 1.591 del año 2007 al 2008.

### **Costo de Ventas**

Este rubro es el de mayor importancia en el presente ejercicio, ya que en el año 2007 tuvimos un costo de US\$ 658.222, que sobre una venta total de US\$ 796.000, significó el 82.7%. En el año 2008 este costo fue de US\$ 669.190, pero sobre un volumen de ventas de US\$ 910.419, fue el 73.5%, es decir que si en el año 2008 manteníamos el mismo porcentaje de Costo de Ventas que tuvimos en el 2007, hubiésemos tenido US\$ 752.916, y comparando esta cifra al Costo de Ventas que realmente tuvimos, hemos mejorado en US\$ 83.726, lo cual justifica con creces haber contratado para una asesoría en producción, al señor Santiago Chediak.

Los Naranjos 620 y Granados

Telfs.: 2247 962 Casilla: 17-17-586 Telefax: 2439 760

E-mail: tejidex@andinanet.net Quito-Ecuador

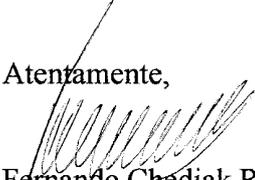
Si bien es cierto que estos Gastos subieron en el 3.1%, esto se justifica plenamente porque los valores incrementados fueron, entre otros, US\$ 24.000 (US\$ 2.000 por mes), honorarios del Sr. Santiago Chediak por asesoramiento en Producción. Compramos las cardas de los rodillos inferiores para la perchadora, por la cantidad de US\$ 5.216, y en Abogados, como honorarios anticipados para diferentes juicios, se egresó US\$ 6.994.

### Resultados

Con la mejoría del costo en producción, el incremento en ventas y por haber mantenido los Gastos de Venta y Financieros, así como otros egresos en porcentajes muy conservadores, hemos logrado tener una Utilidad antes del 15% de empleados y el pago de Impuesto a la Renta, de US\$ 74.058, que comparado a la Utilidad del año anterior, que fue de US\$ 9.891, ustedes sabrán apreciar los esfuerzos que se han hecho en este año.

Vale la pena destacar el magnífico soporte, tanto del personal del área Administrativa, así como todos los trabajadores de Planta. Para todos ellos, dejo expresa constancia de agradecimiento, por haber ayudado a esta Gerencia a lograr los objetivos que nos habíamos impuesto.

Atentamente,

  
Fernando Chediak R.  
Gerente General

FCH/pch