

INFORME DE GERENCIA 2013

El ejercicio 2013 de El Rosedal S.A. arroja un resultado negativo con una pérdida de \$ 30.607,35 afectado principalmente por la caída del precio promedio en \$ 0,01 con respecto al año 2012 y \$ 0,03 con respecto al presupuesto.

FLUJO

El Rosedal S. A cumplió con las obligaciones al personal, organismos de control (IESS, SRI y Superintendencia de Compañías) y proveedores operativos.

Adicionalmente se cancelaron inversiones por \$ 204.849,00, cambio de variedades por \$ 50.891,00, cambio de plásticos en invernaderos por \$ 77.860,00, equipos electrónicos por \$ 10194,00, regalías por \$ 51.160,00 y activos por \$ 14.744,00.

CARTERA

El Rosedal S.A. al 31 de diciembre refleja un vencimiento de cartera problema por \$ 17.310,70 correspondiente a los siguientes clientes:

Ecuadorian Roses	\$ 4.963,70
Lilis Enterprise	\$ 1.030,25
Blue Ribbon Blossoms	\$ 1.682,00
H2O Floral Import	\$ 2.932,75
Picaflor	\$ 3.855,00
Job Flowers	\$ 2.847,00.

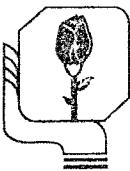
VENTAS

Las ventas del 2013 alcanzaron los \$ 2'834.249, valor 1% superior al registrado en el 2012 y un cumplimiento del 86% frente al presupuesto.

Las exportaciones en unidades alcanzaron los 8'842.973 tallos, valor 2% superior al registrado en el 2012 y un cumplimiento al presupuesto del 99% respecto al presupuesto.

COSTOS Y GASTOS

Los *Costos de Producción* representan el 86% de las *Ventas* y son 1% inferior a los registrados en el 2012. Los *Gastos Administrativos y de Ventas* representan el 16% de las *Ventas* valor 4 y 1 pp superior al registrado en el 2012 y presupuesto respectivamente.



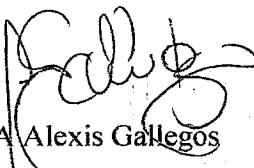
El Rosedal s.a.
Growers of Roses
PRODUCCION

La producción exportada del período fue de 8842 K tallos, 2% (174 K tallos) superior al 2012; las bajas totalizaron 108 K tallos (1% del exportable, 2 pp por debajo de la cantidad presupuestada), dando un exportable 9080 K tallos (99% del presupuesto, - 76 K tallos)

La renovación de plantas se incremento de 82.289 en el año 2012 a 130.166 al 2013. Las labores agronómicas de los cambios de variedades siguen manteniendo los estándares de preparación de suelo para garantizar las futuras producciones.

Finalmente agradezco al equipo de colaboradores por haber logrado con disciplina y trabajo mantener los estándares de calidad y ser competitivos en los diferentes mercados internacionales.

Atentamente,



MBA Alexis Gallegos

GERENTE GENERAL