

INFORME DE GERENCIA EJERCICIO ECONOMICO 2010

RESUMEN DE ACTIVIDADES

VENTAS

Realizando un comparativo de los dos últimos años, existe un incremento en ventas de un 7% en el año 2010 vs. 2009, mientras que en los años 2009 vs. el año 2008 existe apenas un pequeño incremento del (0.42%), esto relacionado a dólares vendidos.

En lo relacionado a estas mismas ventas, en kilos producidos, nuestro crecimiento fue del 0.7% aproximadamente, subiendo de 1'019.565,00 kilos en el 2009 a 1'026.718,00 kilos en el 2010.

ESTRUCTURA DE VENTAS

Estas mantienen una relación constante en su composición, siendo la de mayor importancia la elaboración de premezclas con un 45.21%; seguido por enzimas en un 28.81%, venta de materias primas un 12.32%, sales minerales un 9.48%, servicios prestados a terceros un 3.77% y la venta de productos veterinarios en un 0.41%; observándose un crecimiento comparativamente con el año anterior.

Geográficamente, las ventas del Guayas son las más altas, seguido por Pichincha, Tungurahua y el segmento de ganaderías que se distribuyen en Guayas, Pichincha, Imbabura, Carchi, Cotopaxi y Tungurahua.

COMPRAS / PROVEEDORES

Las importaciones representan el mayor impacto de nuestras compras (86%), y de estas nuestro principal proveedor es Adisseo France con el 82% (Francia), siguiendo a continuación Prince Agri Products con el 9% (USA), Sintofarm con un 4% (Italia), Abergavenny con un 2% (Bélgica), Biesterfeld con el 2% (Bélgica) y STS Americas con el 1% (China). Hay que resaltar la logística de importaciones, que mantiene un control detallado de la actividad para ser oportuna y óptima en el manejo de inventarios.

Cabe mencionar que en éste año hemos empezado nuestras negociaciones con la Compañía Biesterfeld de Bélgica, la misma que nos provee de vitaminas y minerales (fosfato dicálcico), con un crédito directo a 120 días fecha B/L, al igual que mantenemos con el resto de nuestros proveedores del exterior, a excepción de Adisseo que nos da un crédito de 90 días fecha B/L.

INVENTARIOS Y CUENTAS POR PAGAR

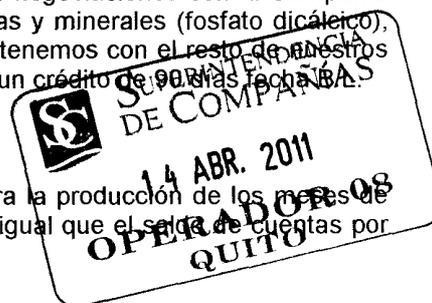
Se optó por mantener inventarios con el stock necesario para la producción de los meses de enero y febrero, en similar condición que el año anterior; al igual que el saldo de cuentas por pagar a los mismos.

ACTIVOS:

Con respecto a los activos fijos de la empresa, se sigue manteniendo la misma maquinaria, muebles y enseres, equipos de computación a los cuales se ha venido realizando un mantenimiento trimestral con adiciones de tarjetas para ampliación de la capacidad de las mismas para ser operativamente eficientes, y la adquisición de un vehículo Nissan (camioneta) para Gerencia General.

PERSONAL ADMINISTRATIVO / PRODUCCION

No ha existido ningún incremento y se mantiene el mismo equipo de trabajo de hace muchos años.



RESULTADOS

El Patrimonio de la Empresa se mantiene en \$ 100.000,00 y los resultados siguen siendo favorables para los accionistas, quienes obtendrían un rendimiento sobre el capital de 160%, luego de la decisión de la Junta sobre los dividendos y su reparto.

Para mejor apreciación del resultado del Ejercicio 2010 vs. Ejercicio 2009, detallo a continuación las siguientes figuras:

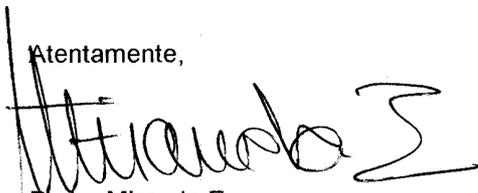
	2009	2010
Utilidad Contable	\$ 240.121,94	\$ 251.338,34
Participación a trabajadores – 15%	36.018,29	37.700,75
Impuesto a la Renta – 25%	48.902,53	53.700,00
Reserva Legal – 10%	14.933,50	0,00
	-----	-----
UTILIDAD DISPONIBLE: -	\$ 140.267,62	\$ 159.937,59
CAPITAL ACCIONARIO: -	\$ 100.000,00	\$ 100.000,00
PORCENTAJE DE RENDIMIENTO:	140%	160%

VARIOS

Para el ejercicio económico 2011 y para dar cumplimiento con la Superintendencia de Compañías, se está ya trabajando en un cronograma para lo que será la adopción y aplicación de las NIFF a partir del año 2012, ya que nuestro año de transición es el 2011 como nos corresponde a empresas PYMES.

Quito, 6 de Abril del 2011

Atentamente,



Pedro Miranda E.
GERENTE GENERAL

