

## **INFORME DEL PRESIDENTE EJECUTIVO PARA EL DIRECTORIO DE ELECTRO ECUATORIANA S.A.C.I. CORRESPONDIENTE AL CIERRE DEL EJERCICIO ECONÓMICO 2019.**

### **Ecuador Macroeconomía 2019**

Ecuador cierra un 2019 complicado por temas financieros e ingresará al 2020 complejo por las necesidades económicas y por la incidencia que tendrá en el país el proceso electoral para substituir al jefe de estado, Lenín Moreno, que terminará sus funciones en el 2021.

De momento la constante es la insatisfacción social debido al estancamiento económico y a la cada vez peor situación financiera de la mayoría de empresas, que se han visto obligadas a reducir el número de sus trabajadores y otras a cerrar las puertas.

A inicios de octubre estallaron las protestas sociales cuyo pretexto fue la eliminación del subsidio a los combustibles, medida que el gobierno se vió obligado a derogar por la violencia inusitada que duró 11 días. El gobierno cierra el año con una gran deuda en temas de reestructuración económica.

El fondo monetario internacional apoyó al gobierno con un desembolso de USD 498.4 millones, que le sirvió de "válvula de escape" momentánea en un mes de exigencias económicas extras por el pago del sueldo adicional de diciembre.

Consideramos que, si ya el 2019 ha sido un año complicado, el próximo año será más complejo debido a que se encuentran pendientes ajustes para solventar los temas económicos de la nación.

La crisis persistente se ha combinado con la inacción política y con un retorno a medidas que muchos imaginaban como parte del pasado. Todo parece indicar que la deuda externa seguirá creciendo y la dolarización se sostendrá de forma artificial, pues el país acumula serios problemas que pudieron enfrentarse, y en algunos casos hasta superarse, durante la década correista. Sin embargo, luego de discursos progresistas, bonanzas idas, y corrupciones galopantes, Ecuador sigue siendo un país incierto que no cambió.

### **ASPECTOS IMPORTANTES DE LA EMPRESA EN EL AÑO 2019**

Durante el año 2019 se produjo una disminución en ventas del 1%. La mayor dificultad radicó en la falta de capital para mantener un stock adecuado. El monto de ventas alcanzó la cantidad de \$4,660,696.00. Todos los sectores en donde opera nuestra empresa sufrieron una generalizada falta de liquidez, la misma que implicó suspensión o postergación de proyectos, en unos casos, y, en otros, una morosidad de nuestros deudores que, como consecuencia, implicó una mayor iliquidez en nuestra empresa. Con esta realidad se sigue privilegiando, en la gran mayoría del mercado, al precio sobre la calidad.



En cuanto al nivel de inventarios, nos ha sido muy difícil reponer la totalidad de los productos vendidos; en otras palabras, tenemos un límite muy grande en lo que tiene que ver con nuestra oferta al mercado.

En el área petrolera no se licitó ningún contrato de mantenimiento en el año 2019; solo como información, en enero del 2020 se licitaron dos ordenes de servicio de mantenimiento en caliente por un monto de aprox. USD 600 mil, y esos nos fueron adjudicados.

Las ventas de equipos a Diesel, sean motores o grupos generadores, disminuyeron en un 13%, llegando a un monto de USD 1,411,074.26; pues, aunque este mercado ha dejado de ser interesante para nuestra empresa, al mantener la marca Deutz, que es reconocida por su alta calidad, atendemos a clientes especiales. El mercado de motores y grupos generadores chinos se ha convertido, debido a la guerra de precios originada por la alta competencia, en un sector nada interesante para nosotros. Los únicos proyectos que vamos a atender son los que impliquen cantidades importantes de equipos y, por ende, montos interesantes.

La venta de ascensores creció en un 43%, habiendo llegado a un valor de USD 917,376.57. Nuestras dos líneas de ascensores, Fujitec en la gama alta y Larsson, con un producto mas económico y de buena calidad, están teniendo una buena acogida por parte de nuestros clientes, especialmente en la zona de la costa.

La línea eléctrica Chint disminuyó la venta en 41% respecto al año anterior; esto obedece a que nuestro proveedor (ex proveedor) suministró directamente productos a varios de nuestros clientes, a mejores precios y con mejores condiciones comerciales, generando una competencia desleal que nos ha obligado prácticamente a liquidar ese inventario. El Ing. Vivero, quien manejó siempre la mencionada línea, fue separado de nuestra empresa por cometer una serie de irregularidades y es actualmente el distribuidor "master" de Chint.

Las ventas del área de postventa diesel alcanzaron un monto de USD 676,439.99, lo que significó una disminución del 9% versus el año anterior, en cambio, el área de post venta ascensores alcanzó una venta de USD 1,366,402.33, lo que corresponde a un incremento del 6% en comparación con el año pasado.

El área solar tuvo una disminución del 8% en comparación al año 2019 habiendo llegado a un monto de USD 156,625.50. En esta área se debe subrayar que se paralizaron contratos importantes por falta de capital para adquirir un inventario razonable y poder financiar a nuestros clientes. Los proyectos grandes no se dieron por falta seguridad jurídica en el país. Actualmente existe un decreto que apoya a la utilización de este tipo de energías limpias en vez de las tradicionales, pero la burocracia a cargo de este sector ha venido retrasando su ejecución. Los proyectos de este sector se volverán realidad mas temprano que tarde.

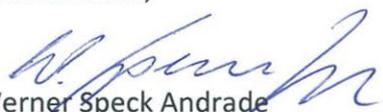
A diciembre del 2019 nuestro endeudamiento con la banca fue de USD 2,579,929.00, el mismo fue menor al de diciembre del 2018, que alcanzó a USD 2,883,240.00. Esto implica que en el año 2019 tuvimos que cancelar a la banca por motivo de intereses el valor de USD 272,743.00 menor al que se canceló en el 2018 que fue USD 319,978.00.

Continuamos con la disminución de personal, pues el total de trabajadores a diciembre del 2019 fue de 88, mientras que a diciembre del 2018 fue de 97.

Los gastos de la empresa también sufrieron una disminución del 22% al pasar de USD 2'702,735 en el año 2018 a USD 2'118,003 en el año 2019.

Agradezco a los trabajadores y funcionarios que pese a la complicada situación por la que atravesamos, han dado su mejor aporte para superar esta situación, así como al Directorio por su invaluable ayuda y a aquellos accionistas que han apoyado a la empresa.

Atentamente,



Werner Speck Andrade  
Presidente Ejecutivo