INFORME DEL PRESIDENTE EJECUTIVO PARA EL DIRECTORIO DE ELECTRO ECUATORIANA S.A. COMERCIAL E INDUSTRIAL, CORRESPONDIENTE AL CIERRE DEL EJERCICIO ECONOMICO 2018

ENTORNO ECONOMICO Y POLITICO

El crecimiento de la economía ecuatoriana en el 2018 fue del 1% frente al 2.4% del año 2017.

Las principales razones de la desaceleración fueron:

- La falta de definiciones económicas que frenaron las inversiones, así como las restricciones en los flujos de dinero, afectando a la capacidad de pago en los sectores públicos y privados.

- La estructura del gasto público en el año fiscal 2018. Disminución de recursos para inversiones y pago de bienes de capital en un 20.3%; e, incremento en el gasto corriente en el 6.45%, a pesar de que hubieron algunos recortes significativos.

- Un contexto internacional adverso, con mayor volatilidad financiera y aumento de las tasas de interés por parte de la Reserva Federal de los Estados Unidos.

- La disminución de la producción petrolera por falta de inversión y mantenimiento en los campos petrolíferos.

- La contracción de la liquidez bancaria en el 3.04%, en relación al ejercicio anterior.

- El peso de la deuda pública. La externa, después de un vertiginoso crecimiento en los últimos años, mostró un incremento moderado en el 2018, pues al 31 de diciembre pasado alcanzó el valor de USD 35,730 millones.; en tanto, la deuda pública interna disminuyó en USD 906 millones, llegando, a la fecha indicada, a USD 13.734 millones. Sumados los dos segmentos y efectuados correctivos en su registro, la deuda pública llegó USD 49.463 millones., equivalente al 45.15% del PIB.

En positivo, está la voluntad del gobierno de fortalecer la alianza con las Cámaras de la Producción, así como la eliminación de ciertos subsidios y el incremento de la gasolina y el diesel, junto con otras decisiones que nos llevan a pensar que el 2019 se ejecutaría el programa negociado con el Fondo Monetario Internacional.

Dentro de las medidas de política económica propuestas por el gobierno para el año 2019, consta la delegación al sector privado, mediante varias formas jurídicas de competencias en áreas de producción y de servicios que hoy están en empresas manejadas por el Estado.

En el ámbito político, se debe destacar el referéndum y la consulta de 4 de febrero del 2018, para viabilizar correctivos en la institucionalidad del Estado y la designación de un nuevo Vicepresidente de la República.

La percepción es que se está fortaleciendo la democracia y que hay voluntad de luchar contra la corrupción, pero que aún faltan acciones que lo evidencien.

Los riesgos aún se centran en lo económico y en la afectación, de no haber correctivos oportunos, de sectores como la seguridad social y los de infraestructura productiva de bienes y servicios.

La propuesta del Diálogo Nacional, sobre varios temas, genera expectativas positivas. Causaría una profunda frustración de convertirse en diálogo de sordos.

Todos, los que están en los espacios de poder, los que somos empresarios, los trabajadores y los ciudadanos en general debemos privilegiar el interés colectivo y nacional, por sobre cualquier otro.

ASPECTOS IMPORTANTES DE LA EMPRESA EN EL 2018.

Durante el 2018 se produjo una disminución en la facturación de ventas en el 32%, en comparación con lo facturado el 2017. Su nivel fue USD 4'684,829.00.

Importantes sectores en donde opera nuestra empresa, tales como la construcción, el petrolero y el de agricultura sufrieron severa contracción. La falta general de liquidez, llevó a los que demandan los productos que por muchos años ofertamos, prefieran postergar proyectos, en unos casos; y, en otros, a privilegiar al precio sobre la calidad, durabilidad y ahorro en la operación sea de motores, ascensores u otros equipos que vendemos.

Esa iliquidez también se evidenció en que no pudimos mantener inventarios adecuados. Durante el 2018 las importaciones totales en motores estacionarios ascendieron a US$12.135.116, de los cuales correspondió a EESACI, Electro US$606.755,80 es decir, aproximadamente el 5%.En grupos generadores las importaciones totales fueron de US$12.634.293, en las cuales Electro Ecuatoriana participó con US$252.685,86, o sea, aproximadamente, el 2%.

Proveedores nuestros establecieron otros canales de distribución, con la consecuencia de reducción de márgenes, porque los que ingresan a competir con sus ofertas quieren ganar mercado y tienen menos costos generales que una empresa antigua, por varios factores. Es el caso, por ejemplo, de la jubilación patronal para quienes estando en nuestra nómina, se jubilan por el IESS y también requieren la jubilación patronal por su antigüedad en la empresa.

En el área de ascensores y proyectos de construcción requeríamos también de capital de operación para participar en el modo de negociación que cada vez se ha hecho más común y que se denomina canje por parte del precio de lo que vendemos, con espacios construidos, publicidad u otros productos.

En el área de ascensores los contratos obtenidos totalizaron US$783.800 (la diferencia con lo facturado corresponde a valores todavía no ejecutados), existiendo un aumento en ventas del 19%. El sector de la construcción, aunque sigue algo deprimido, presentó una leve recuperación.

El sector petrolero, en el que por años hemos prestado servicios de mantenimiento y otros, se encontró prácticamente paralizado, por lo que la producción de crudo sufrió una disminución. Para el año 2019 se tiene que realizar mayores inversiones de mantenimiento. Es más, de acuerdo a declaraciones del gobierno, aumentar la producción petrolera en un 10%.

En el área de Post Venta Diesel no han existido contratos significativos de reparaciones o provisión de repuestos; la industria y el sector gubernamental se han restringido. En el área de Post Venta Ascensores, se presentó una disminución del 12% en ventas a nivel nacional pues la falta de liquidez de nuestros clientes hace que se pospongan reparaciones y solo se realice lo mínimo necesario para el funcionamiento de los equipos, o se contrate mantenimiento o reparación con terceros, aún cuando se pierda la garantía de fábrica y/o de distribuidor autorizado. Las áreas de Post Venta, de todos modos, representan un flujo constante de ingresos para la compañía.

Los gastos totales fueron de US$2.702.735 que corresponde a una reducción del 9%.

En el año 2018 cancelamos por concepto de intereses bancarios la suma de USD 319.978,00, mientras que en el 2017 se pagaron por ese concepto USD 249.326,00.

A diciembre de 2018 nuestro endeudamiento con la Banca fue de USD 2.883.240,00 es decir US$597.671,00 más que en el año 2017, cuyo endeudamiento fue de US$2.285.569,00

El número de trabajadores al 31 de diciembre del 2018 es de 97 a nivel nacional.

Se renovaron hasta el 2021 las certificaciones ISO 9001:2015, 14001:2015 y OHSAS 18001:2007.

Las denuncias ante la fiscalía por parte de accionistas minoritarios de las compañías ELECTRO ECUATORIANA S.A. COMERCIAL E INDUSTRIAL y URANIA S.A., propietaria de los locales en que opera la primera, que siempre auspició a URANIA S.A. para que sea su inmobiliaria, aun pretendiendo involucrar al Banco Bolivariano, han limitado el acceso a operaciones de crédito; y a la posibilidad de eventuales canjes, al haber llevado a que se trabe la entrega de un predio en Mocolí, Samborondón, Guayas.
El Presidente Ejecutivo, evidenciando ética y honestidad, ha comprometido su responsabilidad en las operaciones de crédito con el Banco Bolivariano.

La Administración está haciendo los mayores esfuerzos para lograr fortalecer a la empresa, pues el grupo de accionistas mayoritarios nos ha respaldado siempre.

Por los cambios que en el Ecuador se pueden dar el año 2019, por la reactivación en la economía, porque no perdemos la esperanza que la sensatez esté por encima de la irracionalidad de intentar criminalizar toda diferencia, hay optimismo en la empresa.

Se agradece a los accionistas que han hecho aporte de recursos a la compañía, al Directorio por su constante colaboración; y, sobre todo, la lealtad y consecuencia de sus funcionarios y trabajadores.

Werner Speck Andrade,
PRESIDENTE EJECUTIVO

Abril 2019.