

**INFORME DE LA
PRESIDENCIA EJECUTIVA DE
ELECTRO ECUATORIANA S.A.C.I. A LA
JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS POR EL PERIODO DEL
1 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2012**

La economía creció 5,01% en el año 2012; es decir, se desaceleró, pues su crecimiento en el año 2011 fue de 7.98%.

La gestión del gobierno continuó siendo la gran impulsadora de la expansión del país. El gasto de la Administración Pública creció 14% a \$7.940 millones de dólares, el consumo de los hogares fue de \$52.394 millones de dólares, correspondiente al 61% del PIB. Preocupa que el crecimiento de la economía no se asienta en el dinamismo del sector privado y la inversión extranjera, sino en la intervención del Estado a través de la expansión del gasto e inversión pública. Esto muestra que existe un problema de fondo, dado que la economía no se sustenta en la capacidad del sector productivo sino en las rentas estatales provenientes de la explotación petrolera. El Gobierno ha seguido invirtiendo en la construcción, tanto de carreteras, como de hospitales, plantas de generación hidroeléctrica, etc.; pues estas últimas, en su mayoría adjudicadas a contratistas chinos, han sufrido constantes postergaciones, de tal suerte que no estarán en funcionamiento antes del año 2016. El Gobierno ha adjudicado directamente a quince empresas chinas los 24 proyectos de obras más grandes del país, por un valor de \$5.270 millones de dólares; la mayoría de estas empresas han sido creadas en los últimos 4 años.

Los ingresos tributarios fueron de \$11.267 millones de dólares, esto significa un 29.2% más que en el 2011, de los cuales el Impuesto de Salida de Capitales fue de \$1.160 millones de dólares, habiendo crecido un 136% en relación al año anterior. Observamos con preocupación que continúa la práctica de elevar los ingresos tributarios, bien sea por nuevos impuestos, tarifas más altas para los impuestos existentes o reglamentos que permiten una recaudación más agresiva.

Las autoridades determinaron que los fondos que vienen del exterior a través del sistema bancario deben primero acreditarse a través del BCE abriendo camino al equivalente a un control de cambios para una economía dolarizada

Las exportaciones en este período crecieron en 7.1% en relación al 2011 y se ubicaron en \$23.899 millones de dólares mientras que las importaciones crecieron en un 3.7% y llegaron al valor de \$25.197 millones de dólares, arrojando un déficit comercial de \$1.298 millones de dólares.

El gobierno continúa opuesto a firmar acuerdos comerciales con Estados Unidos y la Unión Europea.

En el sector petrolero, culminó el proceso mediante el cual PetroAmazonas se hace cargo de las operaciones aguas arriba de PetroEcuador. De momento, producto de esta absorción, no han logrado coordinar los procesos administrativos adecuadamente, produciéndose contratiempos en las relaciones con terceros.

El subsidio a la comercialización interna de derivados de petróleo ascendió a \$3.400 millones de dólares, es decir presentó un incremento de 15.5% con relación al año anterior. A partir del 2013 el Gobierno tendrá que reinvertir en petróleo buena parte de los ingresos que las exportaciones de crudo generen, para evitar la caída de la producción y por ende la merma en los ingresos fiscales.

Si bien se ha probado que un petróleo de \$100 por barril le concede longevidad a un gobierno, no hay que confundir la virtud con la buena suerte, o hacer comparaciones que no tienen ningún sustento. El Ecuador de este año es tan vulnerable a los riesgos de eventos fuera de control como lo era el Ecuador de los ochenta y los noventa. Su sector productivo está paralizado por la andanada de impuestos establecidos a lo largo de una decena de reformas, lo que lo deja irremediabilmente rezagado dentro de la región.

Durante los últimos meses del 2012 y los primeros del 2013, el aparato productivo ha sufrido una importante desaceleración debido principalmente a la campaña electoral que culminó el 17 de Febrero pasado con la reelección del Presidente Rafael Correa, además de la elección de los miembros de la Asamblea Nacional.

Se espera para el año 2013 una reforma legal en el sector de la minería a fin de dar arranque a esta nueva y muy importante actividad económica que puede marcar de manera importante el destino del Ecuador. De momento se encuentran postergadas las firmas de 3 contratos que darán comienzo a la minería en gran escala.

Es muy importante que el Gobierno reduzca la incertidumbre para que venga al país la inversión privada.

A continuación un cuadro con los principales indicadores:

PRINCIPALES INDICADORES MACROECONOMICOS 2012

PIB	\$86.166MM
PIB PER CAPITA	5,469
INFLACION ANUAL	4,16%
TASA INT. ACTIVA	8,17%
TASA INT. PASIVA	4,53%
TASA DE DESEMPLEO	5.00%
TASA DE SUBEMPLEO	39,62%
RIESGO PAIS	710
PRECIO PROMEDIO BARRIL PETROLEO	\$98,1
EXPORTACIONES	\$23.899MM
IMPORTACIONES	\$25.197MM
DEUDA EXTERNA PUBLICA	\$10.899MM
DEUDA EXTERNA PRIVADA	\$5.079MM
CANASTA FAMILIAR	\$595,70
CRECIMIENTO DE LA ECONOMIA	5,01%

ELECTRO ECUATORIANA

El 2012 ha sido un año de recuperación para EE, en el que las ventas facturadas totales se incrementaron en 43% al pasar de US\$7.887.960 en el año 2011 a US\$11.282.552 en el 2012

Al 31 de diciembre del 2012 trabajaron en la compañía 253 personas.

A fines de año, una vez que se han realizado las adecuaciones imprescindibles, se inició el traslado de las oficinas administrativas de la casa matriz hacia las instalaciones en donde venía operando el almacén, con la finalidad de integrar ciertas áreas de la empresa, como Administración, Ventas, Agenciamiento y Postventa de Ascensores en un solo lugar, lo que generará mayor control y mejora de procesos en beneficio de todos, es decir de nuestros clientes y el nuestro propio. Las áreas de Postventa Diesel se encuentran localizadas en los predios de la Fábrica, en donde éstas podrán seguir funcionando por poco tiempo mas, debido a que la actual localización está considerada como zona residencial y por ende no permitida para el tipo de operaciones que venimos realizando.

Durante este periodo nos hemos visto en la necesidad de financiar el capital de trabajo producto de incremento de ventas con recursos del sistema financiero, cancelando a la banca por concepto de intereses la suma de \$117.000, lo que corresponde a un endeudamiento promedio de \$1.300.000. A pesar de todo esto hemos perdido una serie de negocios y oportunidades importantes por esa limitación.

PETROLEO

La facturación de esta área pasó de US\$ 1.206.065,90 en el 2011 a US\$ 2.696.862 en el 2012, lo que corresponde a un incremento de 124%.

En este período se han incrementado nuevos rubros al contrato que oportunamente nos fue adjudicado para la "Provisión de Servicio Técnico Especializado de Mantenimiento en Caliente de Líneas y Redes de Distribución Aérea 13.8kv en el Distrito Amazónico", alcanzando este un valor de \$ 6.167.180,39; es decir hubo un incremento de \$1.732.385,07 (incl. IVA).

Aparte de esto, la empresa Rio Napo nos ha adjudicado negocios por aprox. \$1.000.000,00.

Las demandas de los trabajadores del servicio de mantenimiento eléctrico solicitando indemnizaciones por despido intempestivo, han continuado siendo favorables a la empresa, pero el riesgo, aunque está disminuyendo, existe aún. Todavía debemos atender una serie de juicios durante este año.

De momento existen posibilidades de conseguir nuevos contratos tanto con Petroamazonas como con empresas petroleras del sector privado.

DIVERSAS REPRESENTACIONES

Las ventas (facturadas y amparadas en contratos) de esta área, pasaron de US\$ 2.209.360 en el 2011 a US\$ 3.046.149,08 en el 2012, demostrando un incremento del 38%.

Hemos incorporado nuevas marcas y por ende aumentado la oferta de motores, grupos generadores de electricidad, material eléctrico utilizado entre otras cosas para la fabricación de tableros de control y transferencia, ampliando el abanico con la finalidad de atender a mas sectores del mercado.

De otro lado seguimos mejorando los equipos de trabajo y en general monitoreando la reestructuración del departamento.

Existen muy buenas posibilidades de ventas con clientes específicos para el 2013.

ENERGIAS RENOVABLES

Se ha dado un importante empuje a esta área "nueva", para la cual hemos contratado a un ingeniero de nacionalidad española, especializado en Energías Alternativas, quien está encargado entre otras actividades de capacitar a nuestro personal.

Hemos liquidado los inventarios antiguos, muchos de ellos obsoletos y ahora tenemos nuevas representaciones y potenciales negocios importantes. Estamos ofreciendo soluciones "llave en mano", aprovechando principalmente la apertura que ha tenido el sector eléctrico ecuatoriano al aprobar este tipo de

generación con tratamiento tarifario especial y contratos a largo plazo.

ASCENSORES

Las ventas de ascensores nuevos (facturadas y amparadas en contratos), pasaron de US\$ 952.990 a US\$ 1.499.144 en el 2012, lo que significa un incremento de 57%. Es importante resaltar que estas ventas corresponden exclusivamente a ascensores y escaleras de marca Fujitec.

El ya no contar con la exclusividad de la marca Schindler ha provocado una disminución en los contratos de mantenimiento, reparaciones y modernizaciones.

En este año se reiniciaron los trabajos en el nuevo aeropuerto de Quito, habiendo terminado la instalación y procedido con la entrega – recepción de los equipos, a finales del mismo. A partir de ese evento, hemos firmado un contrato de mantenimiento con este cliente.

AGENCIAMIENTO

Una baja considerable en las ventas de esta área se viene dando en los últimos años. Durante este período las ventas fueron de \$301.769.

Con respecto al suministro de medidores Landis & Gyr que se venía realizando a las diferentes Empresas Eléctricas del país, éstas han optado por abastecerse de productos chinos a precios que nos dejan fuera de competencia.

Se han vendido mesas de contrastación para homologar los medidores y se tienen presentadas ofertas cuyos resultados los conoceremos en este período.

En el sector hidroeléctrico, en donde las empresas chinas han abarcado la ejecución de prácticamente el 100% de las obras que ha contratado el gobierno, las adquisiciones del equipamiento se realizan directamente por el contratista a través de su casa matriz, en la mayoría de los casos en la República China. Nuestra labor, en estos casos, se ha circunscrito además a contactar a las partes para que negocien con quien toma estas decisiones, en el exterior.

FABRICA

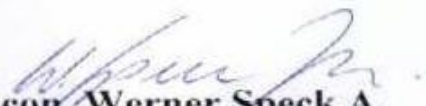
Las ventas (facturadas y amparadas en contratos) de productos de propia fabricación marca "Electro Ecuatoriana" pasaron de US\$ 1.304.699 en el 2011 a US\$ 2.645.755 en el 2012; esto significa que hubo un incremento del 103%.

La mayoría de los negocios correspondieron a Shelters que fueron fabricados para Petroamazonas y otras empresas petroleras privadas. Esta nueva actividad ha aportado de modo muy importante al resultado y vemos en este campo un futuro prometedor. Considero importante mencionar que se deben realizar inversiones en cierta maquinaria, a fin de mejorar los tiempos y calidad en la fabricación de los distintos productos.

Señores accionistas, hemos podido ver claramente que los cambios aplicados a principios de año, han dado buenos resultados. Esperamos que con el apoyo de ustedes podamos aprovechar las oportunidades que se están presentando y crecer de una manera más importante.

Deseo agradecer a todo el personal de Electro Ecuatoriana SACI por el buen trabajo realizado.

A ustedes señores accionistas les hago llegar mi sincero agradecimiento por la confianza depositada.



Econ. Werner Speck A.
PRESIDENTE EJECUTIVO