

Guayaquil, 26 de Abril del 2018.

Señores:
JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS
ECOLUBRI C.A
Ciudad

INFORME DEL GERENTE

Apreciados Señores:

En cumplimiento a las disposiciones de la Ley de Compañías, procedo a presentar a Ustedes el informe de la gestión realizada por la Gerencia correspondiente al ejercicio económico del año 2017 que acaba de concluir, de la compañía ECOLUBRI C.A.

Al respecto y siendo que ECOLUBRI tomó vida jurídica a partir del tres de Marzo del 2010 como consta la inscripción en el Registro Mercantil número 3.641 de esta ciudad, desde el 1 de Enero de 2017 hasta el cierre del año fiscal esto es 31 de Diciembre del 2017, se realizaron transacciones y actividades comerciales destacándose las siguientes.

1.- El año 2017 fue un año lleno de retos para todo el país, infortunado para la economía Ecuatoriana, mucho más nuestra empresa Ecolubri C.A, nos propusimos importantes desafíos a pesar del entorno, debido a los cambios gubernamentales, los ingresos por la venta de los productos dan como resultado una disminución de 209 mil dólares un 9,26% menos en los ingresos en el período comentado, durante el año 2017 la facturación de los productos ha sido tal como lo demuestra el siguiente cuadro.

INGRESOS	AÑO 2017	AÑO 2016	VARIACION	
VENTAS NETAS DE BIENES	2.210.664,05	2.393.080,78	-182.216,13	
VENTAS NETAS DE SERVICIOS	29.539,06	19.375,57	10.163,49	
OTROS INGRESOS	17.684,16	54.849,58	-36.965,40	
TOTAL DE INGRESOS	2.258.087,28	2.467.105,93	-209.018,04	-9,26%

Sin embargo y pesar de este resultado no favorable me permito expresar mi agradecimientos a más del 70% de nuestra clientela, primeramente por la confianza depositada en nuestra marca Horse Power, y por la fidelidad a ella durante el años 2017.

Cabe indicar en este informe que la recaudación de los créditos concedidos también tuvieron una afectación negativa, ya que habiendo realizado toda la gestión posible se ha evidenciado un envejecimiento de la cartera, el comportamiento de pago de los clientes se hizo más extenso, y la rotación de la cartera ha sido más lenta durante el año 2017. Tal como lo demuestra el siguiente cuadro un envejecimiento del 11,89% de la cartera total.

CATERA VENCIDA	AÑO 2017	AÑO 2016	VARIACION
MENOS DE 30 DIAS	121.890,64	120.834,85	
DE 30 A 60 DIAS	75.502,49	54.295,13	
DE 61 A 90 DIAS	50.707,01	39.228,01	
DE 91 A 120 DIAS	14.440,71	23.312,66	
MÁS DE 120 DIAS	227.995,73	300.744,61	
TOTAL	490.537,58	438.415,26	11,89%

aw
/

PORCENTAJE DE CARTERA VENCIDA

52,71%

47,10%

A pesar de que el año 2017 no se desarrollaron planes efectivos de ventas ni de recaudación de la cartera estamos haciendo los correctivos necesarios para que en el transcurso del año 2018 se creen las políticas necesarias y permitimos a través de ellas que sea más eficiente y que esto nos ayude para tener liquidez propia y no tener que recurrir a la Banca por créditos para poder cumplir con el pago a los proveedores y al resto de acreedores.

2.- En lo que se refiere al aspecto laboral hemos sido capaces de cumplir con éxito todas y cada una de las obligaciones patronales desde el inicio de nuestras actividades. Así mismo se ha cumplido con los requisitos que los nuevos cambios gubernamentales como el IESS, el Ministerio de Trabajo referente a la Seguridad Ocupacional y Riesgos de Trabajo.

3.- Puesto que el resultado de las transacciones comercial y en un contexto en que la economía del país se ha desenvuelto en forma poco confiada, los resultados que muestran los Estados Financieros al 31 de Diciembre son los siguientes

- ACTIVO: \$ 1'579.402,24
- PASIVO: \$ 1'285.918,92
- PATRIMONIO: \$339.805,45
- PERDIDA DEL EJERCICIO: \$46.322,16

COMENTARIO FINAL.

El ejercicio mostrado durante el año 2017 resulta ser poco satisfactorio, y disponemos de los elementos necesarios para continuar con nuestra trayectoria, contamos con un equipo de colaboradores que nos asegura un desarrollo sólido y sostenido en el tiempo.

El 2018 se proyecta como un año con grandes desafíos para el sector de los lubricantes. Como parte de este mercado estamos comprometidos con la excelencia y la eficiencia operacional, así como con la provisión de productos de calidad ajustados a las necesidades de nuestros clientes, que generen valor para nuestros accionistas. La seguridad, la salud y el desarrollo de nuestro personal seguirán siendo nuestras prioridades y estamos seguros de que juntos podremos construir soluciones para continuar aportando al crecimiento y desarrollo de nuestro país

Muy atentamente,


Ing. Hugo Aguila Arguello
GERENTE GENERAL