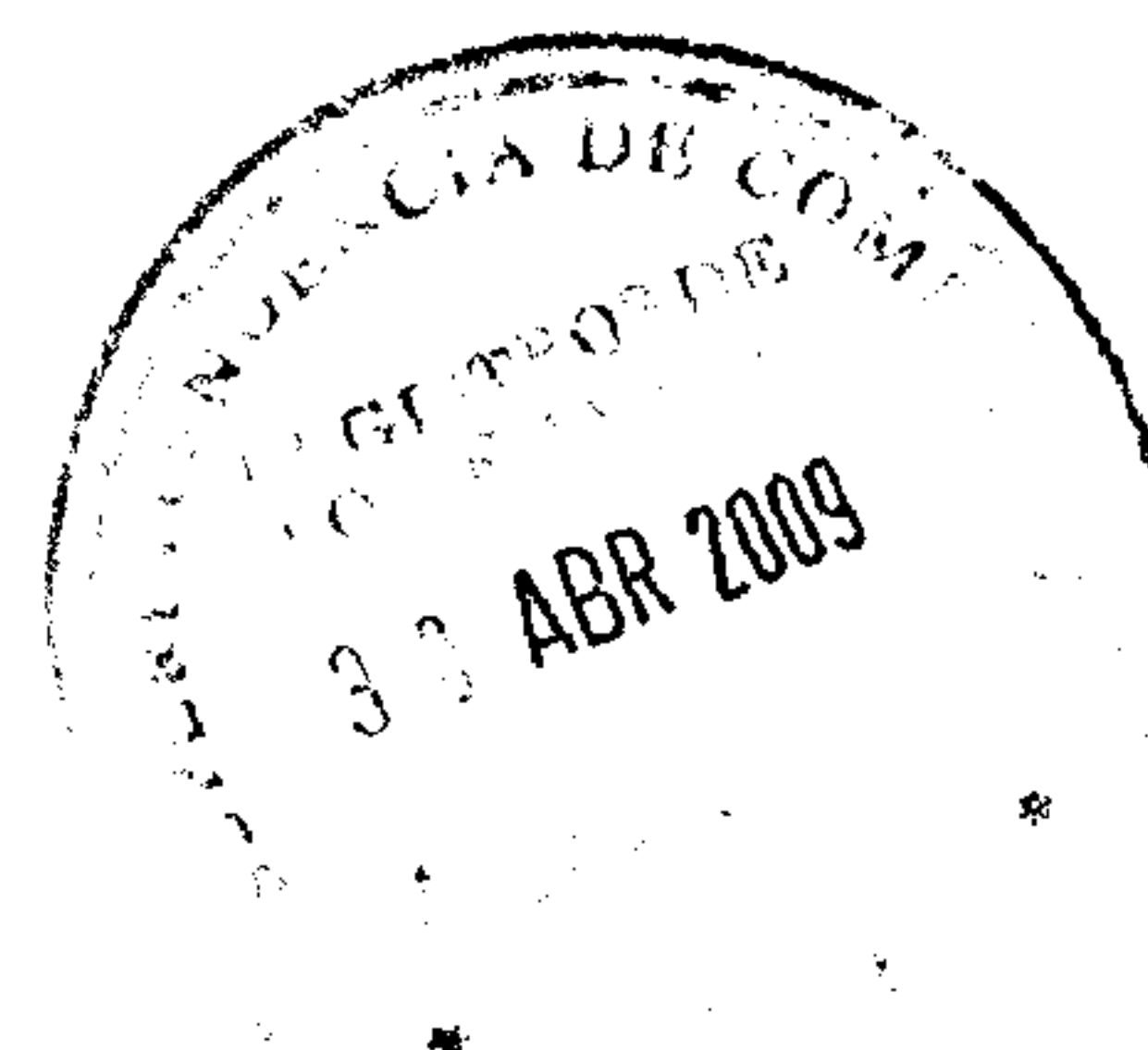


Informe del Gerente General Sr. Timothy Blanc Nelson a la Junta General Ordinaria de Accionistas de Productora Cartonera S.A., por el ejercicio terminado al 31 de diciembre del 2008

En este año en comparación con el año anterior tuvimos un incremento de la producción de cartón, al corrugar 118,071 TM, en comparación con el año anterior este representó un incremento del 3.5% , esto se debe principalmente al incremento del mercado de terceros que fue de un 18.7% especialmente en el segmento bananero y en menor proporción el segmento doméstico, en cambio con Dole disminuyó la demanda en un 10% .

El incremento de los precios de papel continuó durante este año, en términos consolidados el precio incrementó en promedio \$45 dólares por tonelada métrica pese haber seguido con otras alternativas de proveedores de papel en fábricas de Brasil como fue con el molino Klabin con quien se pactó para que nos provea papel liner kraft para ser usado exclusivamente en el mercado de banano con terceros, así también en este año se incorporó un nuevo proveedor de papel que es Barnett Corporation para atender exclusivamente el negocio de maquila.

Entre los eventos importantes que se dieron en este año podemos mencionar los siguientes:



- A pesar de haber incrementado el precio de venta de las cajas al cliente Ubesa, las ventas en dólares disminuyeron en \$2.8 millones comparado contra el año 2007, esta disminución se debe principalmente a que la demanda de cajas y la producción de cartón corrugado disminuyó en un 10%, en cambio el incremento del precio de venta en dólares de la caja se debe al ajuste de los precios de facturación por el incremento del precio del papel.
- En el mercado bananero de terceros, fue un buen año, La producción total de este segmento comparado contra el año 2007 se incrementó en un 28%; como resultado de haber recuperado al cliente Banana Exchange e incorporado un nuevo cliente como es el caso Sunway, en este año con la finalidad de mantener al cliente se tuvo que cambiar la forma de negociación con el Grupo Forza con el cual entramos en un esquema de maquila, en el mismo participa Barnett Corporation como proveedor del papel liner y Procarsa provee el papel medium y la conversión.
- En el mercado doméstico, nuestro volumen de ventas en dólares con relación al año anterior se incrementó en un 25.6% aprovechando el crecimiento de las ventas de nuestros principales clientes industriales, con quienes mantenemos contratos exclusivos de abastecimiento de cajas y en producción de cartón este incremento representó un 12%



- La situación financiera de la compañía al cierre de este ejercicio económico en términos generales es normal y los resultados financieros comparados con el año anterior fueron mejores especialmente por haber incorporado clientes importantes en el segmento bananero y por el crecimiento en ventas y volúmenes de producción del mercado doméstico.

Cumplimiento de Objetivos

- Con relación al volumen total de Ventas, logramos alcanzar nuestro presupuesto en forma general, en cambio por segmento en terceros lo superamos en un 13.5% no así con Dole que cumplimos en un 93.2%.
- En lo relacionado con la parte de la eficiencia operativa los resultados fueron buenos (Velocidad, tiempo perdido, desperdicio y reclamos). Los indicadores de productividad alcanzaron 93.9%, al final del 2007 el indicador de productividad fue del 92.9% es decir que hubo incremento del 1.1%
- Cerramos el ejercicio contable en los Resultados Financieros con una utilidad neta de \$2,068 mil dólares y en el Balance General una recuperación de Patrimonio en 64% y nuestro Patrimonio Neto cerró con un saldo positivo de \$5,3 millones de dólares.



Timothy Blanc Nelson
Gerente General

